AMENET

Africa, the Mediterranean and Europe in the era of global integration

PROCEEDINGS OF THE

1er Conference International AMENET sur l'Integration Regional

L'AFRIQUE, LA MEDITERRANEE ET L'UNION EUROPEENNE A L'ERE DE LA MONDIALISATION

UNE APPROCHE PAR L'INTEGRATION REGIONALE

14 > 15 NOVEMBRE 2019

ECOLE NATIONALE DE COMMERCE ET DE GESTION DE **TANGER**

www.amenet.eu

UAM Universidad Autónoma de Madrid

جامعة عبد المالك السعدي Université Abdelmalek Essaadi

ENCG Tanger

JEAN MONNET ACTIVITIES 30 YEARS OF EXCELLENCE IN EU STUDIES Erasmus +

Co-funded by the Erasmus+ Programme of the European Union

SCIENTIFIC COMMITTEE
Abeidna, Salem, Université de Nouackchott
De Pablos, Laura, Universidad Complutense de Madrid
Escribano, Gonzalo, UNED and Instituto Elcano
Gyampo, Ransford, University of Ghana
Harakat, Mohamed, Université Mohamed V de Rabat
Huliaras, Asteris, University of Peloponnese
Isbell, Paul, Johns Hopkings University
Jaidi, Larbi, Policy Center for the New South, Rabat
Kikandi, Alain, Université Libre des Pays des Grands Lacs
Lázaro, Lara, Instituto Elcano
Lorca, Alejandro, Universidad Autónoma de Madrid
Mabi Lukusa, Christian, Université Protestante au Congo
Mella Márquez, José M., Universidad Autónoma de Madrid
Niang, Birahim Bouna, Université Cheikh Anta Diop de Dakar
Oliveira, Gertrudes Silva, Universidade Jean Piaget Cabo Verde
Oulhadj, Lahcen, Université Mohamed V de Rabat
Pachocka, Marta, Warsaw School of Economics
Trouille, Jean-Marc, University of Bradford
Varela, Manuel, Universidad de Vigo
Vwima Ngezirabona, Stany, Université Évangelique en Afrique

STEERING COMMITTEE
Belamhitou, Mahmoud, Université Abdelmalek Essaâdi - ENCG de Tanger, Vice-Directeur
Belkheiri, Omar, Université Abdelmalek Essaâdi - ENCGT (Coordinateur du CO - 1er Congrès AMENET)
Bennani, Zakaria, Université Abdelmalek Essaâdi - ENCG de Tanger Collado Cueto, Luis, Université Autonome de Madrid
Da Silva Bichara, Julimar, Université Autonome de Madrid
El Qour, Tahar, Université Abdelmalek Essaâdi - ENCG de Tanger
Mella Márquez, José M., Université Autonome de Madrid (Coordinateur Général du Réseau AMENET)
Nechad, Abdelhamid, Université Abdelmalek Essaâdi - ENCG de Tanger
Ouazzani, Ahmed, Université Abdelmalek Essaâdi - FP de Larache
Tijani, Omar, Université Abdelmalek Essaâdi - FP de Larache

ISBN:
978-84-09-36105-2

Autonomous University of Madrid
Ciudad Universitaria de Cantoblanco
28049 Madrid

+ 34 91 497 5241 / +34 91 497 4039

www.amenet.eu

info@amenet.eu

EDITORES:
Omar BELKHEIRI, Universite Abdelmalek Essaâdi.

Luis A. COLLADO CUETO, Universidad Autónoma de Madrid.

José M. MELLA MARQUEZ, Universidad Autónoma de Madrid.

What is AMENET

AMENET - «Africa, the Mediterranean, and Europe in the age of globalization» is a network Jean Monnet, co-funded by the Program of the European Union Erasmus +. It is made up of 14 universities from 11 countries.

AMENET is coordinated by the Autonomous University of Madrid (Spain). This ambitious project covers research, teaching and dissemination of knowledge.

It also pays special attention to young researchers. So far, there are no joint research structures setting up a network of think-tanks on the regional integration of Africa, the Mediterranean and Europe (MEA), such as this network of Jean Monnet universities. These research structures should focus on the main areas of integration and define development policies.

AMENET - « L'Afrique, la Méditerranée, et l'Europe à l'ère de la mondialisation » est un réseau Jean Monnet, co-financé par le Programme de l'Union Européenne Erasmus+. Il est constitué de 14 universités de 11 pays.

AMENET est un réseau coordonné par l'Université Autonome de Madrid (Espagne). Ce projet ambitieux couvre des actions de recherche, d'enseignement et de diffusion des connaissances.

Egalement, il accorde une attention particulière aux jeunes chercheurs. Jusqu'à présent, il n'y a pas de structures de recherche conjointes instituant un réseau de groupes de réflexion sur l'intégration régionale de l'Afrique, de la Méditerranée et de l'Europe (AME), comme ce réseau d'universités Jean Monnet. Ces structures de recherche devraient se pencher sur les principaux secteurs d'intégration et définir les politiques de développement.

Activities and Outputs

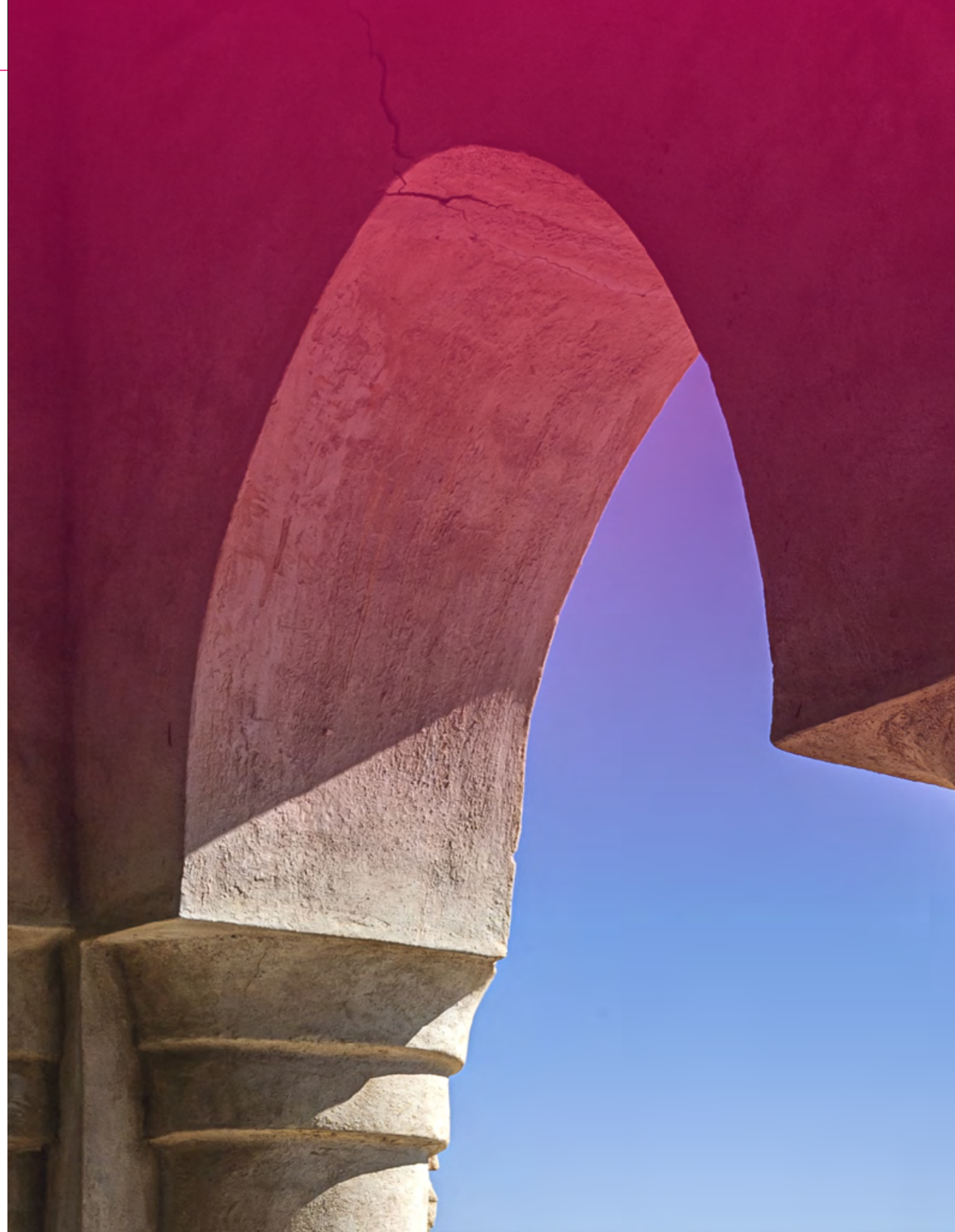
- Creation of a multidisciplinary research network on African integration.
- Production of several useful publications on Africa-Mediterranean-Europe integration: articles and collective works.
- Organization of four conferences to exchange and compare visions: Tangier in 2019, Las Palmas in 2020, Accra in early 2021 and Dakar in late 2021.
- Constitution d'un réseau de recherche multidisciplinaire sur l'intégration africaine.
- Production de plusieurs publications utiles sur l'intégration Afrique-Méditerranée-Europe : articles et ouvrages collectifs.
- Organisation de quatre congrès pour échanger et confronter les visions : Tanger en 2019, Las Palmas en 2020, Accra en début 2021 et Dakar en fin 2021.

1th International AMENET Congress
Tangier, 14-15 november 2019

2nd International AMENET Congress
Las Palmas, 18-19 June 2020 Call for Papers
www.amenet.eu

3rd International AMENET Congress
Accra, 2021

4th International AMENET Congress
Dakar, 2021



P. List of workshops

10 **Workshop 1 :**
Africa-Med-Europe Economic integration: trade, investment and cooperation
Moderator : Prof. Julimar da Silva & Prof. Omar Belkheiri & Prof. Jorge Sousa Brito

? **Workshop 2 :**
Entrepreneurial cooperation, location of economic activity, clusters and value chains in Africa
Moderator : Prof. Luis Collado & Prof. José Miguel Rodríguez Antón

? **Workshop 3 :**
Companies and business dynamics. Case Study Approach. MC and SME in Africa
Moderator : Prof. Fernando Gallardo & Prof. Mahmoud Belamhitou

? **Workshop 4 :**
Migrations and refugees. EU policies
Moderator : Prof. Christian M. Lukusa & Prof. Hamid NECHAD & Prof. Marta Pachocka

? **Workshop 5 :**
ICT effects on trade
Moderator : Prof. Daniel K Wabena Twerefeu

? **Workshop 6 :**
Economy of knowledge, creativity and geography of innovation. Education and training
Moderator : Prof. Juan Carlos Salazar & Prof. Asunción López

? **Workshop 7 :**
Sectorial analysis
Moderator : Prof. Gonzalo Escribano

? **Workshop 8 :**
Natural resources and climate change
Moderator : Prof. Antonio Fernández Álvarez & Prof. Carmelo León

? **Workshop 9 :**
Poverty, rural and local development
Moderator : Prof. Stany Vwima & Prof. Alain Kikandi

? **Workshop 10 :**
Economic Diplomacy
Moderator : Prof. Nbuyi Kabunda & Prof. Tahar El Qour

? **Workshop 11 :**
Monetary integration of Africa
Moderator : Prof. Birahim Bouna Niang

? **Workshop 12 :**
Security, Politics, Geostrategic and Peace
Moderator : Prof. Jean Marc Trouille & Prof. Zakaria Bennani

Last Name	First Name	WORKSHOP
ABAASIKU	MICHAEL LEI	10
ADASKOU	MOHAMED	9
AFONSO SUAREZ	MARIA DOLORES	6
AGYEMANG-BADU	ALBERT	2
AIDEN	EL HASSANIA	10
ALAMI TALBI	L. FATIMA-ZOHRA	7
ALFARO-MORENO	KARINA	7
AMAVILAH	VOXI	6
AMRANI	NOUHA	2
AMRI	I.	8
AOULAD SIDI MHEND	A.	8
ASONGU	SIMPLICE	6
ASSABANE	IBRAHIM	3
AZZAHIDI	ADIL	2
BAKKACHA	BADR	10
BAKKALI	IMAD	7
BAKOUR	CHAFIK	1
BARRAS TEJUDO	RAQUEL	12
BAUTISTA R. ALZOLA	JUAN	6
BAYA	HICHAM	10
BELFAHMI	AHMED	10
BELHORMA	SOUAD	4
BELKHEIRI	OMAR	2
BEN ALI	YOUSSEF	12
BENGRICH	MUSTAPHA	2
BENLBRIKIA	ZINEB	3
BILLON	MARGARITA	5
BIRINGANINE ALEXIS	NYAMUGIRA	7
BITARI	WISSAM	4
BOULAKSILI	ABDELHAMID	11
BOUMAHDI	ILYES	6/11
BOUSSELHAMI	AHMED	1
BOUZEKRAOUI	HIND	1/3
BRITO	JORGE SOUSA	1
CAMPOS	ALICIA	8
CANTALAPIEDRA	DAVID GARCIA	12
CHAGRAOUI	WAFAA	1
CHAIBOU OUMAROU	MAHAMANE S.	8
CHAKIR	KAMAL	6
CHAKIRI	S.	8

Last Name	First Name	WORKSHOP
CHERQAOUI	MARIAM	11
CHICHARRO	ALICIA	12
COLLADO	LUIS	9
CULHANE	WILLIAM	4
DA SILVA	JULIMAR	10
DARKWAH	SAMUEL ANTWI	3
DIAO	BABACAR	6
DIONE	IBRAHIMA DEMBA	1
DOMECQ	JEAN PIERRE	9
DUNDA	FRANCK	11
DZIEMBALA	MALGORZATA	5
EJBARI	ABDELBAR	11
EL ALAOUI	AICHA	6
EL FILALI	ACHRAF	9
EL HAJEL	YOUSRA	11
EL KACHRADI	RACHID	3/2
EL KHATTABI	FATIMA	7
EL MAHDAD	HAJAR	1
EL MOUTAOUAKIL	ABDELKADER	6
EL QOUR	TAHAR	10
ENNMER	SARAH	10
ESCRIBANO	GONZALO	12
FALL	NDIACK	10
FERHANE	DRISS	3
FERNANDEZ ALVAREZ	ANTONIO	1
FRIMPONG-WIAFE	BELINDA	3
GALLARDO	FERNANDO	2
GIL RICOL	TERESA	4
GUEDJIBA	ABDENNACER	9
GUEYE	ADAMA	2
HADDAD	ABDELMAJID	9
HALIMI	ASMAE	6
HAMICHE	MHAMED	11
HEMMI	MOHAMED	2
HINAREJOS ROJO	MONTSERRAT	7
HLILA	R.	8
IDRISS	M. ABDOU	1/6
IRAQI	AHMED	10
JOUAD	SOUKAINA	2
JAOUHAR	JINANE	9

Last Name	First Name	WORKSHOP
JOSEPH-ALUKO	OLIVIA	4
KABBAJ	MOHAMED	6
KAMEL	ESMAT	1
KANAZA	HODABALO	1
KARROUMY	KARIMA	4
KAZAMWALI	MZEE	7
KEITA	ELHADJ NAMORY	11
KOUADIO PATRICE	N'DRI	4
LAHIALA	ABDELFATTAH	11
LAHRECH	WAFAE	4
LAQRAA	GHIZLANE	2
LAZARO	LARA	8
LEMOUDEN	MOHAMMED	12
LHAMOUCHI	MOHAMED	10
LLANO	CARLOS	7
LOPEZ LOPEZ	ASUNCION	6
LUKUSA	CHRISTIAN MABI	4
MAATE	A.	8
MAFAMANE	DRISS	1
MAGASSOUBA	MAMADY	11
MAKKAOUI	MOHAMED	9
MARTIN MARTIN	M.	8
MASNAOUI	MAROUANE	6
MERINO	FERNANDO	8
MOGODE M.	NADINE	8
MOHETN	WASSIMA	10
MORENO BRIEVA	FERNANDO	2
MSSASSI	SAID	3/9
MUSAY	LAURENT MUMBERE	3
NGEZIRABONDA	STANY VWIMA	1
OMRANE	AMINA	2
OUASSINI	MAHA	7
OUAZZANI	AHMED	1
OUAZZANI	AHMED	4
OUHADI	SAID	3/4/12
OLUGBEMI	LADE	4
OUMANE	SOFYAN	6
PEREZ	JULIAN	7
PRATS	MARIA A.	8
QACHAR	ABDELHAKIM	1

Last Name	First Name	WORKSHOP
RABHI	DOUNIA	1
RAISSOUNI	MEHDIA	10
REKLAOUI	ASMAA	4
RIVERA GALICIA	LUIS F.	7
RODRIGUEZ ANDRES	ANTONIO	6
RODRIGUEZ ANTON	JOSE MIGUEL	8
RODRIGUEZ-CRESPO	ERNESTO	5
ROUSSI	KAOUTAR	1
SALAZAR-ELENA	JUAN CARLOS	6
SANCHEZ	ANGELES	8
SANE	MALICK	1
SAPIR	JACQUES	6
SAYOS DEL CASTILLO	VANESSA	4
SHAH	UTSAV	5
SKAREB	ASMAA	6
STEINBERG	FEDERICO	7
SWADOGO	ISRAEL	1
TAHORI	MOURAD	4
TALAR	SYLVIA	5
TIJANI	OMAR	4
TOUHAMI	LARBI	10
TURKSON	FESTUS EBO	3
TWEREFOU	DANIEL KWABENA	3
UNVERDORBEN	OLIVER	1
WALY BASSE	BLAISE	4
ZALDO	JOSE MIGUEL	5
ZEGRARI	ABDELHAK	4
ZERAIB	SALAH	9
ZOUIRI	HASSANE	11
ZRIOUIL	ZAINAB	9

Workshop 1

Africa-Med-Europe Economic integration: trade, investment and cooperation

1

Transdisciplinary thinking, for a better regional integration

Jorge Sousa Brito, University of Cape Verde

Education for problem solving. Skills acquired for problem solving. The insufficiency of this approach in the world of globalization, where the paradigm is competitiveness and innovation. How a teacher should act to become a catalyst for learning. From solving problems to anticipating problems. The "creation of problems" as an instrument of innovation and quality improvement. Transdisciplinary thinking as a lever for the knowledge economy, the fourth sector, so useful for strengthening regional integration and dialogue with the European Union. Transdisciplinary thinking through seminars: 1)"Critical Thinking, Science and Society" a seminar for the development of a more effective scientific reasoning; 2) "Evaluation of competences in the context of teaching - learning", an approach within the framework of the Jean Monet initiatives of the European Union. The transdisciplinary approach to Interculturality as a factor of effectiveness with regard to regional integration.

2

Innovation organisationnelle et intégration Sud-Sud : vers une meilleure performance des entreprises (Cas d'une entreprise marocaine)

Quachar Abdelhakim, Rabhi Dounia, Université Chouaïb Doukkali - El Jadida (Maroc)
Mafamane Driss, Université Mohamed V - Rabat (Maroc)

Global value chains existed before the internet, but the internet further enabled fragmentation and offshoring of production by vastly improving coordination and communication costs. The accelerating growth of the African economies due to their sustained urbanization, rising middle class and expanding consumer market justify their potential to maintain their high growth rates. However, despite the dynamic business sector, and the abundance of available natural resources in the continent, Africa still generates only 2.5-3.5 percent of global trade mostly including the export of primary commodities. Problems including small domestic markets, high trade costs and high non-tariff barriers yet hamper African trade.

The growing use of Information and Communication Technology (ICT) is reported to facilitate African trade and improve its efficiency by reducing trade costs, improving transparency and accountability and improve coordination between different actors in the trade management process. The internet is expected to generate economic growth and social transformation in sectors particularly including financial services, education, health, agriculture, among others.

However, despite significant investments in ICT, the internet is yet to produce anticipated contributions primarily due to Africa's structural, infrastructural and political constraints. It is key to understand that ICT based transformation on trade performance depends on a lot of other factors including, compliance of trading business, progressive modernization systems, single window process, and growing cooperation from the developed world. Only regional integration and the cohesive decision making along with long term commitment will benefit public-private partnerships in the African region. The predicted internet expansion in Africa will not only benefit the pre-existing global value chain but will leverage on the upcoming mobile/digital revolution in the continent. However, the governments, under a multilateral framework must prepare a policy framework towards the efficient implementation and use of ICT and related technology to the advantage of the continent's trading system.

3

The Rupture of the Hub -Spoke Effect of Bilateral Trade Flows when Rules of Origin RoO are Relaxed: The Case of Agadir Agreement Countries.

Esmat Kamel, Autónoma University of Madrid (Lecturer). Global Trade Matters - Economic Think Tank (Egypt)

This paper aims at shedding light on the extent to which the Agadir Association agreement has fostered not only inter regional trade between the EU_26 and the Agadir but also intra-regional trade between Agadir 4 countries; once that we control for the evolution of Agadir agreement's exports to the rest of the world RoW. The paper analyzes the remarkable variation in the spatial/ sectoral structure of exports, and the extent to which it has been induced by the Agadir agreement itself or due to the adoption of RoO PANEURO diagonal cumulative scheme? The dataset covers a timeframe from [2000 -2016] designed to account for sector specific final and intermediate exports through a bilateral gravity model. Poisson Pseudo Maximum Likelihood Estimator PPML is used to calculate the gravity equation due its multifunctional nature in resolving heterodeskedacity and treatment of zero trade flow. The methodological approach is considered to be a three-fold one which starts by identifying final export and intermediate flows through conducting a "Hierarchal Cluster Analysis'. The analysis leads to three main sectoral clusters of exports between Agadir and E.U._26: for Petrochemical related industries, non-durable goods and finally heavy-duty machineries spare parts. Second step proceeds by exposing the export flows of the 3 clusters to treatment with diagonal RoO through 'The Double Differences Approach' DID benchmarked to equally comparable control groups. Third step is to verify results through a robustness check applied by using a proxy for RoO restrictiveness measures to validate how final exports and intermediate flows increased upon the relaxation of the regional value-added content of RoO. Across all scenarios applied a remarkable and partial significance of the interaction term combining both treatment effects and time for the coefficients of 13 out of the 17 covered sectors were detected to be partially significance and it further asserted that treatment with diagonal RoO contributed to increasing intra-Agadir's final and intermediate exports and exports to E.U.

4

la réussite de l'intégration sous-régionale dans la pratique de l'espace socioéconomique à travers les réseaux de commerce le long des dyades en Afrique extrême occidentale.

Ibrahima Demba Dione, Université Assane Seck de Ziguinchor (Sénégal)

La mondialisation réduit fortement les distances et uniformise les rapports socio-économiques à l'échelle planétaire. Les frontières sont aujourd'hui souvent considérées et vécues comme de « simples discontinuités dans une logique de partage des compétences territoriales » Moullé (2010). Ce qui implique la mise en place de nombreuses stratégies d'union politico-économique volontariste à l'image de la construction des "grandes régions" particulièrement en Europe. En Afrique également ce type d'initiative est mis en évidence à travers les "régions frontière" dans la partie extrême occidentale avec le Sénégal, la Guinée Bissau, la Gambie et la Guinée autour d'un vaste ensemble socioculturel supposé homogène. Cependant, cette volonté d'union politico-économique bute sur une divergence des logiques nationales héritées des différents pays colonisateurs (France, Angleterre et Portugal). Le constat est clair qu'aujourd'hui ces pays ne s'associent pas dans une continuité de politiques socio-économiques au-delà des frontières alors que les populations vivent l'espace sous-régional en faisant fi de l'appartenance nationale, du moins dans les dynamiques économiques impulsées par l'émergence de marchés ruraux transfrontaliers. Les propos de cette contribution sont orientés vers une analyse de la construction des réseaux socio-économiques informels autour des marchés ruraux en Haute Casamance dont Diaobé, Pata, et Saré Yoba dans la région de Kolda au sud du Sénégal qui attirent des populations de toute l'Afrique de l'ouest. Dans une approche rétrospective, cette communication reviendra sur la pratique de l'espace post colonial, colonial et post indépendance pour revisiter les stratégies d'intégration sous-régionale afin de reposer le débat sur les politiques d'union par la mise à profit d'une intégration par le bas à travers le vécu de l'espace par les populations de part et d'autre des dyades. L'idée est ainsi de permettre une lecture sur la façon d'imaginer une coopération transfrontalière localisée en fonction des rapports de proximité socio-économiques établis par les marchés ruraux transfrontaliers.

5

Effets du Tarif extérieur commun (TEC) sur le commerce intra régional : cas de l'Union monétaire Ouest Africaine (UEMOA) et de la Communauté économique des Etats de l'Afrique de l'Ouest (CEDEAO).

Malick Sané, Université Cheikh Anta Diop de Dakar (Sénégal)

En Afrique de l'Ouest, deux TEC coexistent au niveau sous-régional et au niveau régional avec huit pays sur quinze qui partagent leur appartenance aux deux entités. Ce travail a pour objet d'analyser les flux commerciaux intra-UEMOA avec la mise en œuvre du TEC-CEDEAO.

A partir de données relatives au commerce bilatéral entre pays importateurs et pays exportateurs sur la période 2000-2016. Pour ce faire, la méthodologie utilisée se fonde sur un modèle de gravité augmenté.

6

Commerce et croissance inclusive dans les pays de l'Union Économique et Monétaire Ouest Africaine

Ndiack Fall & Israel Awadogo & Hodabalo Kanza, Université Cheikh Anta Diop de Daar (Sénégal)

Cet article a pour objectif d'analyser la relation entre le commerce et la croissance inclusive dans les pays de l'UEMOA. Pour ce faire, un indicateur de croissance inclusive a été construit à l'aide de la méthode d'Analyse Factorielle Multiple (AFM) en vue d'appréhender la croissance inclusive. Quant au commerce, il est appréhendé par le degré d'ouverture. La relation entre le commerce et la croissance inclusive a été estimée à partir d'un modèle VAR sur données de panel. Ensuite, pour tenir compte de la composition des échanges un modèle en panel dynamique a été estimé.

Les résultats de l'analyse économétrique montrent que la croissance inclusive d'une année dépend positivement de la valeur retardée du degré d'ouverture et de la part des importations provenant de l'UEMOA. Par contre la croissance inclusive n'a pas d'impact significatif sur le degré d'ouverture. Une analyse plus approfondie effectuée sur les composantes des exportations et importations a fait ressortir un effet significatif et positif de la valeur retardée de l'exportation des produits manufacturés sur la croissance inclusive. La confrontation des deux analyses montre qu'il est bénéfique pour les pays de l'union de s'ouvrir au commerce international mais cette ouverture doit être beaucoup plus axée sur l'exportation de biens manufacturés.

7

Externalising borders, hampering regional integration: The EU's Sahel policy and its impact on ECOWAS

Oliver Unverdorben, Paris School of International Affairs, Sciences Po, Paris (France)

This paper examines the effects of the EU's increasing concern with the externalisation of its borders on regional integration in (West) Africa by analysing how the EU's Sahel policy has been affecting ECOWAS. To this end, two arguments are developed. First, the growing insistence on the EU's strategic goals in the area of migration renders logical its large-scale support for the G5 Sahel; a flexible ad hoc alliance of states that coincides with the EU's security and political interests. However, this comes at the expense of the EU's traditional emphasis on strengthening regional integration through cooperation with African (sub-)regional organisations. Thereby,

it jeopardizes the fragile consensus among ECOWAS member states with respect to the organisation's role in West African security affairs, while putting into question the EU's support for ECOWAS that is of crucial importance to the latter. Second, the policy of externalising the EU's borders relies on the criminalization and prevention of migration in West Africa and the Sahel, affecting the free movement of persons in the framework of ECOWAS. This challenges one of ECOWAS' key achievements and motors for regional integration, once more undermining the fragile legitimacy upon which the organisation is built. The paper situates these developments in the context of a broader re-definition of the EU's international identity as strategic and pragmatic actor. This comes at the expense of the EU's traditionally outward-looking and transformational ambition to remodel its surroundings according to its own example, carrying implications for the EU's policy toward (sub-)regional organisations and regional integration beyond the case of West Africa and the Sahel.

8

Intégration régionale et commerce intra-branche entre la Maroc et la CEDEAO : approche empirique à travers l'indice Grubel & Lloyd

Ahmed Bousselhami & Mohamed Abdou Idriss, Université Abdelmalek Essaâdi, FSJES Tanger (Maroc)

La demande d'intégration marocaine dans la CEDEAO a soulevé des questions légitimes sur le degré de concurrence dans certains secteurs d'activité. Avec son poids économique dans la zone (2ème après le Nigéria) la Maroc est aussi le pays de la zone qui a le secteur productif le plus développé. Partant du contexte de rapprochement entre le Maroc et l'Afrique, concrétisé par le retour du Maroc au sein de l'Union Africaine et sa demande d'adhésion à la CEDEAO, l'article cherche à analyser les échanges commerciaux entre le Maroc et la CEDEAO sous deux angles. Premièrement il s'agit d'étudier la structure de ces échanges à l'aide de différents indicateurs analytiques de concentration géographique et de spécialisation des produits à l'export. Ensuite dans un deuxième temps, l'indice Grubel & Lloyd est calculé pour apprécier la nature des échanges intra-zones et les potentiels du commerce entre ces pays.

Notre travail vient enrichir la littérature économique sur le commerce intra-branche et sur l'indice Gruel & Lloyd très peu utiliser dans les travaux touchant le commerce international notamment en Afrique. Evaluer les potentialités de l'intégration régionale à travers le prisme des échanges inter ou intra branche offre un champ d'appréciation autres que les indicateurs traditionnels d'intégration régionale, en prenant en compte les enjeux sectoriels des échanges. L'article porte sur les 15 pays membres de la CEDEAO et la Maroc sur 17 années (2001 à 2017) avec plus de 1200 lignes de produits, extraites de la base ITC TRADE MAPE, une base qui combine les données COMTRADE de la banque mondiale.

9

Maroc-Afrique Subsaharienne : "simple partenaire commercial hub ou économique potentiel ?"

Wafaa Chagraoui, Bakour Chafik, Ouazzani Ahmed, Université Abdelmalek Essaâdi, (Maroc)

Ces dernières années, le Maroc s'est engagé à renforcer et à approfondir ses relations politiques et économiques avec de nouveaux partenaires issus du Sud. Le but étant de diversifier son potentiel compétitif en termes d'exportation et de réduire sa dépendance à l'égard des marchés classiques en s'ouvrant sur de nouveaux marchés lui offrant ainsi de meilleures opportunités de croissance.

Les pays d'Afrique Subsaharienne représentent pour le Maroc ce nouveau partenaire. En effet l'Afrique Subsaharienne représente pour les acteurs économiques marocains un marché de près d'un milliard de consommateurs à l'horizon 2030, faisant ainsi de l'Afrique le marché du 21ème siècle.

Le Maroc a d'autre part instauré un cadre juridique incitatif visant à encourager les relations commerciales et d'investissement avec l'Afrique subsaharienne. D'autant plus que les visites annuelles du Roi ont permis la signature d'importants accords entre le Maroc et les pays africains couvrant plusieurs domaines d'activités, témoignant ainsi de l'intérêt particulier que le Maroc accorde à ces pays. A cet effet, quel bilan peut-on tirer de la signature des accords commerciaux entre les deux partenaires ? et quel impact de l'évolution de la structure des échanges Maroc-Afrique Subsaharienne pour la période 2008-2018 pour développer les potentialités existantes ?
Pour répondre à toutes ces interrogations, la démarche que nous pensons suivre dans cette communication se propose d'examiner dans un premier temps l'état des relations Maroc –Afrique Subsaharienne sur le plan institutionnel en abordant le cadre général des accords commerciaux entre le Maroc et l'Afrique Subsaharienne pour tirer des enseignements sur la pertinence de la signature de ces accords. Il sera ensuite question d'aborder les facteurs déterminants les flux d'échanges entre les deux partenaire pour nous permettre d'analyser l'évolution des structures des échanges entre les deux partenaires pour la période 2008-2018 en vue de déterminer le potentiel de ces relations. Et enfin, pour essayer de comprendre et d'identifier l'importance du Maroc pour l'Afrique nous pensons analyser le rôle que jouent les produits importés par le Maroc de l'Afrique Subsaharienne, pour dégager ensuite l'importance des exportations de l'Afrique Subsaharienne vers le Maroc et la place des exportations marocaines destinées au marché africain.

10

The competitiveness of Moroccan agriculture in the European Union

Antonio Fernández Álvarez, Universidad Autónoma de Madrid, Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales (Spain)

Since the Barcelona Conference, held in 1995, the bilateral trade relationship and cooperation between the European Union (EU) and the Southern Mediterranean countries has been progressively upgraded and strengthened. The launch of the European Neighbourhood Policy (ENP) in 2005 and, later on, the Union for the Mediterranean (UfM) in 2008, widened the basis of cooperation and the process of trade liberalisation including agricultural products. Finally the Treaty of Lisbon (2009) established the legal basis for a special relationship with neighbouring countries, aiming to establish an area of prosperity an good neighbourliness, founded in the values of the Union´(art.8 Treaty of European Union, TEU). Nowadays, this special relationship is regulated by the Association Agreements between the EU and each of the Mediterranean countries. Morocco is one of the most outstanding EU commercial neighbours. In 2008, It was granted an Advanced Status by the Union enhancing thereby a privileged commercial position with particular emphasis on agricultural trade.

This paper will specifically investigate the agricultural trade relations and trade flows between the EU and Morocco but, above all, its main objective will focus on the competitiveness of Moroccan agriculture in the world and in the single market. The Reveal Comparative Advantage (RCA) and other commercial indexes are used as the main analytical devices. The objectives and methodology are being designed to shed light on the socioeconomic significance of agricultural trade, EU-Morocco. Overall, the analysis will better our knowledge on the theme and additionally it will try to evaluate how effective is the agricultural trade agreement (EU-Morocco) on improving the competitiveness of the Moroccan agricultural sector in the EU. Furthermore, the paper will also explore the extent to which agricultural trade flows are paving the way towards creating a well and appropriate political, commercial and social scenery for a Deeper and Comprehensive Trade Area (DCTA) in both sides of the Mediterranean.

11

Problématique de l'intégration de l'agriculture du Sud-Kivu dans la Communauté Economique des Pays des Grands Lacs

Vwima Ngezirabona Stany, Université Evangélique en Afrique (RD Congo)

Il existe plusieurs aires d'intégration économique à travers le monde. La plupart de ces aires d'intégrations ont été créés après les progrès enregistrés par l'Union Européenne. Les autres Etats des autres continents du monde ont voulus aussi chercher comment concentrer et unir leurs efforts sur le plan économique, sécuritaire et politique. En Afrique, il existe des aires d'intégration comme UA, CEDEAO, CMESA, SADC, EAC, NEPAD, CIRGL,… Malgré les efforts politiques et diplomatiques déployés, force est de constater que les résultats des Communautés Économiques Régionales (CER), considérées comme les pierres angulaires de cette construction, sont assez mitigés. La communauté Economique des Pays des Grands Lacs (CEPGL) a toujours été caractérisée par des tensions migratoires, foncières, identitaires qui ont figurés parmi les causes lointaines des différentes guerres et des conflits observés dans la région et ont paralysés depuis des années l'appareil productif de ces pays. Dans la province du Sud-Kivu, plusieurs problèmes structurelles et conjoncturelles sont à la base de la non relance du secteur agricole et bloquent son intégration dans l'espace CEPGL. L'objectif de ce travail est de pouvoir non seulement diagnostiquer les différents facteurs qui entravent l'intégration de l'agriculture du Sud-Kivu dans l'espace CEPGL mais aussi de donner les pistes de solutions pour pallier à ce problème.

12

Intégration régionale de l'énergie au Maroc

Roussi Kaoutar, Ecole Nationale de Commerce et de Gestion de Dakhla (Maroc)

Le secteur de l'énergie pourrait jouer un rôle clé dans le développement socio-économique de la région et constituer un moteur de l'intégration régionale, compte tenu d'une part, de l'importance des ressources énergétiques et d'autre part de la forte dépendance des pays vis-à-vis des échanges énergétiques,

L'énergie est au centre de préoccupation du monde entier, elle est une question au centre de l'inquiétude des gouvernements en raison d'une réalité marqué par un épuisement des réserves des énergies fossiles.

Le monde connait une explosion démographique par conséquent des besoins et demande énergétique qui s'accroit. Et pour répondre à cette demande démographique, le Maroc a adopté un plan ambitieux basé sur quatre principaux axes :

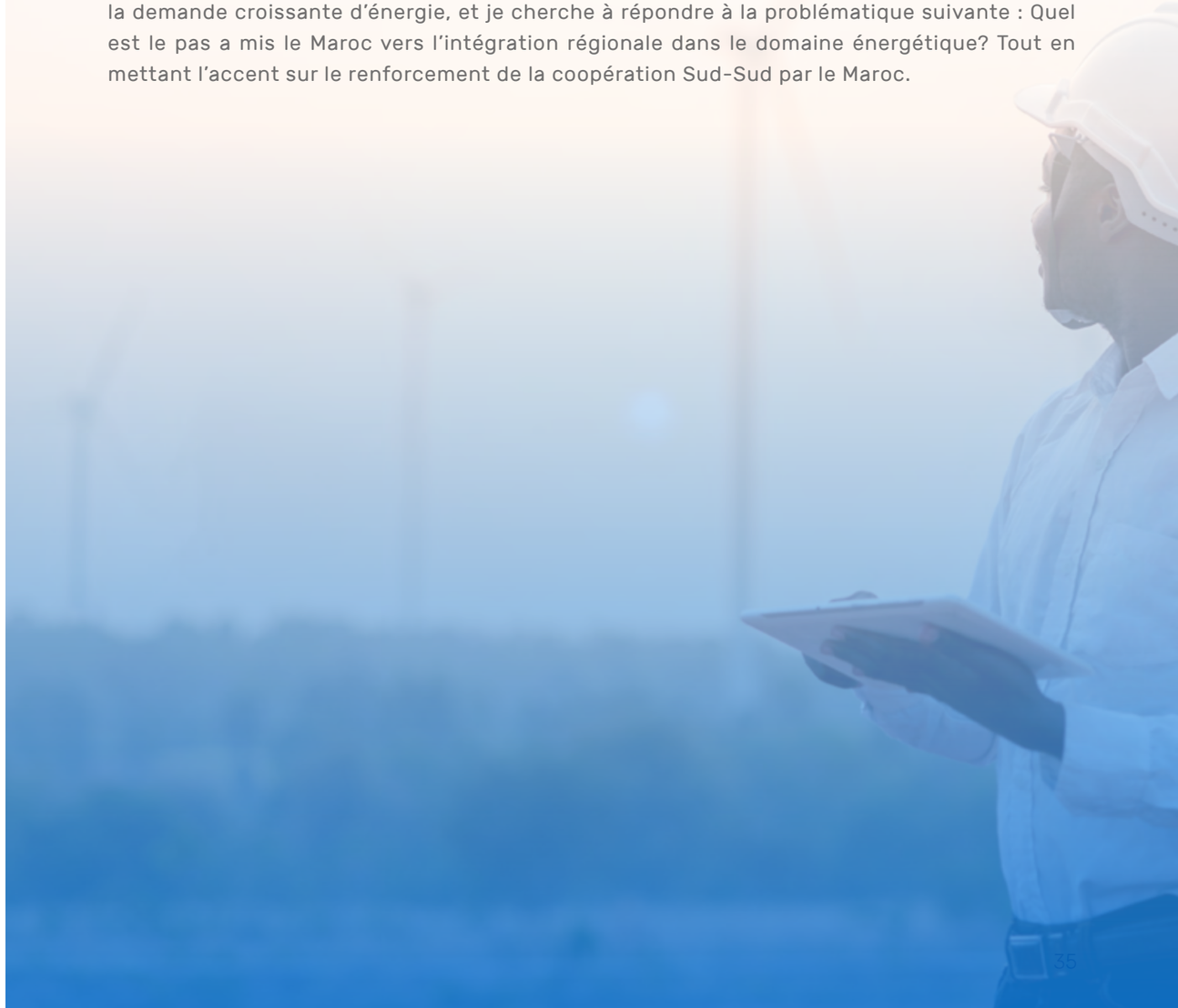
- l'intégration des énergies renouvelables,
- l'efficacité énergétique, moteur principal de la croissance économique et sociale,
- le réajustement du bouquet énergétique fossile,
- la consolidation de l'intégration régionale avec les pays arabes, européens et ceux de l'Afrique subsaharienne.

Ces axes vont permettre une plus grande richesse au pays membres, au travers de :

- l'amélioration des échanges,
- l'effectuation d'économies d'échelle,
- l'intensification de la concurrence,
- la création d'un environnement économique favorable aux investissements.

Le Maroc se trouve dans une position stratégique pour l'intégration énergétique avec les pays voisins et dans la région méditerranéenne qui est lié par des interconnexions avec l'Espagne, l'Algérie et la Mauritanie et envisage d'établir une interconnexion avec le Portugal. De même, le développement des énergies renouvelables qui sont au cœur des transitions énergétiques, plus le renforcement de la recherche dans le domaine des nouvelles technologies énergétiques, ainsi que la maitrise et l'efficacité énergétique qui sont devenus des sujets centraux dans la stratégie de développement de la communauté Africaine constituent des éléments primordiaux de la stratégie d'intégration énergétique marocaine.

Le Maroc s'est engagé dans une stratégie de transformation profonde visant la modernisation de son appareil énergétique et le renforcement de sa performance et de sa résilience.
La présente intervention examinera les objectifs de la stratégie énergétique pour satisfaire la demande croissante d'énergie, et je cherche à répondre à la problématique suivante : Quel est le pas a mis le Maroc vers l'intégration régionale dans le domaine énergétique? Tout en mettant l'accent sur le renforcement de la coopération Sud-Sud par le Maroc.



13

"La conteneurisation du port d'Agadir, une alternative pour le renforcement du processus de l'intégration économique inter-méditerranéenne"

Hajar El-Mahdad & Abdelkbir El Ouidani, Université Ibn Zohr, FSJES Agadir (Maroc)

Pour soutenir le processus d'intégration économique dans l'espace européen, le Maroc a beaucoup misé sur la conteneurisation de son système de transport maritime. Les actions menées dans ce contexte ne se limitent pas uniquement à la mise en place du grand hub de Tanger-Med, d'autres terminaux à conteneurs ont pu voir le jour comme le cas du port d'Agadir. Comme confirmée par la stratégie portuaire nationale à l'horizon 2030, le port d'Agadir reste l'unique terminal sélectionné pour le traitement du trafic conteneurisé en dehors de celui de Casablanca, avec une spécificité marquée par l'acheminement des exportations composées principalement de produits agroalimentaires périssables, nécessitant une chaîne logistique à températures dirigées.

La mise en place d'un terminal à conteneurs au niveau de ce port, l'amélioration du niveau de l'offre des services portuaires et la mise à niveau du réseau routier par la liaison de la zone au réseau autoroutier national, ont contribué à l'extension de l'hinterland de ce port et au renforcement de son attractivité.

Centrée sur le processus de conteneurisation du port d'Agadir en tant qu'opportunité pour le renforcement de l'intégration du territoire sud marocain dans le marché européen, cette communication vise à discuter les résultats d'un travail de recherche sur les éléments suivants : la caractérisation de l'hinterland du port d'Agadir principal bassin d'exportation de produits agroalimentaires à l'échelle du pays; les mutations récentes réalisées en termes d'infrastructures, d'équipements et de services portuaires ; la détermination et l'analyse du fonctionnement de ce terminal à conteneur en lumière du «projet des autoroutes maritimes» initié par l'Union européenne.

Workshop 2

Entrepreneurial cooperation, location of economic activity, clusters and value chains in Africa

14

14 La coopération inter-entreprise, géo-économie, clusters et chaînes de valeur en Afrique

Ghizlane Laqraa, Univerité Hassan II, FSJES Ain Sbaa (Maroc)

Les petites et moyennes entreprises jouent un rôle primordial dans le paysage économique et social du Maroc. Elles représentent la part majoritaire des entreprises à hauteur de 98% .Selon les statistiques de l'ANPME, ces sociétés génèrent 50 % des emplois, 30% des exportations et 40 % de la production. Néanmoins, ces PME font face à plusieurs freins dont le principal est l'accès aux financements qui rendent leur croissance difficile et les privatisent de suivre l'innovation et le progrès technique.

Pour faire face à cette situation, les pouvoirs publics ont menés de nombreux programmes pour la création des institutions de soutien, des plans d'aide financier comme (Imtiaz, Moussanada, fonds de garantie…etc.) et la promotion des agglomérations et clusters, malgré tout les efforts déployés par l'état, l'accès aux financements des PME est encore faible, et le Maroc connu un retard dans ce domaine. De ce fait la PME ne participe qu'à hauteur de 20% pour la création de valeur.

L'alliance stratégique se voit comme option stratégique intéressante pour les PME marocaines suite au développement de l'économie et du marché par l'abondance d'offre, l'évolution technologique et la mondialisation sous ces conditions les entreprises se trouvent en difficultés de maintenir leurs positions avec les ressources dont elles disposent surtout pour les petites et moyennes entreprises pour cela Cette stratégie fait appel à un vif intérêt de la part des chercheurs en gestion, les professionnels et les institutions étatiques et regroupement privée à cause de son importance dans le développement de l'activité des entreprises que pour l'économie des nations en général grâce à des alliances international.

Pourtant malgré les biens faits de cette stratégie, nous constatons certaine réticence des dirigeants à faire le pas vers une coopération grâce à plusieurs causes ,une bonne partie de ces causes et liées au profil de gérant et sa capacité à manager la complexité de cette optique sans renoncer à son autonomie ,indépendance et contrôle de son entreprise .

La réussite de la stratégie des alliances stratégiques au sein des PME repose sur le faite de sa capacité à créer de la valeur ajoutée à tous les parties prenantes de l'entreprise que ça soit la valeur financière, la valeur stratégique et substantielle, sociétale et organisationnelle.

Le but de mon travail de recherche consiste à répondre aux questions suivantes : est ce que les dirigeants Marocains en tendance à adopter la stratégie de coopération comme option de croissance externe ? Ces stratégies d'alliances constituent véritablement un choix de croissance versatile et créateur de valeur pour les PME Marocaines ?

15

La coopération inter-entreprises et la performance de l'innovation : rôle du capital social et des connaissances

Adil Azzahidi & Mustapha Bengrich, Université Ibn Zohr, Agadir (Maroc)
Amina OMRANE, Université de Sfax (Tunisie)

Dans le climat d'incertitude actuel et des coûts importants de l'activité d'innovation, la tendance de l'innovation ouverte est devenue une nécessité pour les entreprises comme moyen d'adaptation aux changements rapides et à la concurrence mondialisée. Cependant, face aux ressources limitées dont disposent les firmes pour le développement des projets innovants, la coopération intere-ntreprises apparaît comme moyen favorisant la performance d'innovation, peu importe le champ de coopération : international, régional ou local, technologique ou non technologique.

Ce papier se propose de donner une synthèse de la littérature concernant les déterminants et le comportement de la coopération des entreprises situées dans la zone de l'Afrique, la Méditerranée et l'Europe en vue d'une meilleure intégration. Pour ce faire, il est impératif de réagir en termes de valorisation de notre proximité, notre complémentarité et notre solidarité face aux défis communs en vue mettre en œuvre le modèle de développement et de valeurs que nous souhaitons.

Cette recherche s'inscrit dans les nouvelles approches de l'innovation qui mettent l'accent sur l'importance des stratégies de coopération en apportant un éclairage à la relation entre la coopération interentr-eprises et la performance de l'innovation, tout en mettant en exergue le rôle de la capacité d'absorption des connaissances et du capital social. Afin d'avoir une meilleure compréhension pour ce rôle, il serait question de revoir avec attention la littérature qui s'y consacre. Pour ce faire, nous allons tout d'abord évoquer la notion de la coopération inter-entreprises, tout en s'inscrivant dans une approche du capital social qui lui sert de fondement. Ensuite nous allons mettre en lumière le rôle intermédiaire de la capacité d'absorption. Enfin, nous allons explorer les interactions existantes pour cette relation en proposant un exemple de modèle conceptuel favorisant l'innovation et l'intégration régionale Afrique- Méditerranée-Europe.

16

La région face à la mondialisation : une opportunité ou menace ?

Mohamed Hemmi & Nouha Amrani, Université Sidi Mohamed Ben Abdellah, FSJES Fès (Maroc)

Ces dernières décennies le contexte économique mondial s'est particulièrement métamorphosé. Cela est dû principalement à la liberté de circulation des produits, des monnaies, des individus et des idées qui dorénavant franchissent les frontières nationales, linguistiques, culturelles et sociales. En un mot, il s'agit de la mondialisation qui demeure le facteur essentiel de tout changement économique que subit toute organisation.

La mondialisation est donc au cœur des débats des phénomènes territoriaux actuels qui affecte d'une manière directe les régions, elle se voit tantôt comme moyen déclencheur d'opportunités et tantôt comme générateur de défit.

En effet les différentes composantes territoriales chapeautées par la région, n'ont pas tous la même capacité à tirer profit de ce mouvement. Par conséquent les autorités compétentes des régions sont appelés de bénéficier de cette ouverture et de réduire les inconvénients résultant de l'accroissement de la concurrence.

Les régions Marocaines quant à elles ne s'échappent plus de la mondialisation, elles sont appelées à évoluer faces aux contraintes de son environnement. Dans ce sens le Maroc, depuis 2015 a lancé le grand chantier de la régionalisation avancée qui vise de faire de la région le pivot des collectivités territoriales.

17

Enjeux logistiques des ports de l'Afrique du Nord dans la construction de la zone euro-méditerranéenne

Jouad Soukaina, Université Ibno Zohr, ENCG Agadir (Maroc)

A l'heure actuelle, le transport maritime, assure plus de 80 % du commerce international. De ce fait, il est un des piliers de la mondialisation. De sa part, le transport maritime de fret par conteneur participe à plus de 90 % du commerce international. Il est donc un vecteur primordial de la mondialisation.

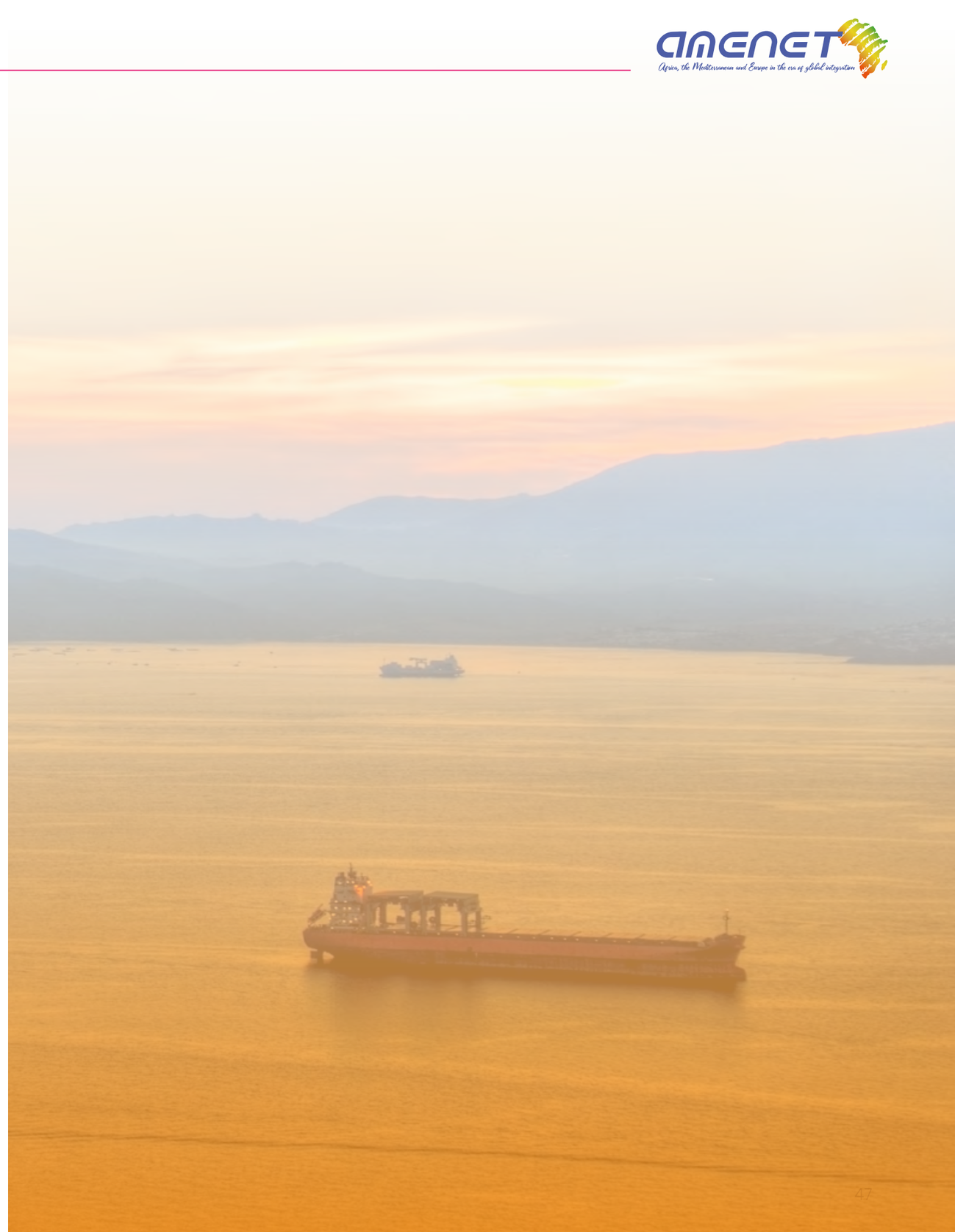
La Méditerranée constitue une plate forme stratégique et un lieu d'échange des flux euro-méditerranéens et transatlantiques.La zone méditerranéenne est constituée de deux espaces inégalement développés. Le nord est inséré dans l'Union européenne qui se caractérise par une économie développée alors que le sud est constitué des pays en développement.

Les échanges avec l'Union Européenne ont suscité le développement du sud. Dans ce cadre, plusieurs programmes de soutien de l'Union Européenne sont orientés vers le transport maritime.

L'accélération de la conteneurisation en Afrique du Nord a suscité la mise en place des réformes portuaires amenant les ports à posséder des opérateurs privés et l'intégration aux rotations des principaux armements conteneurisés. Les grands ports confirment des volumes soutenus par le fret international et par une fonction plus régionale de hub de transbordement.

La croissance portuaire s'explique par le dynamisme économique du pays qui connait un accroissement des échanges commerciaux et une forte consolidation des classes moyennes consommatrices de biens manufacturés. Le marché africain souffre des difficultés notamment la concurrence en hausse, la surcapacité, la dispersion des marchés et le manque de rentabilité de certaines lignes.

Dans ce contexte, cet article traite la problématique du développement des réseaux de transport maritime pour une construction de la zone euro-méditerranéenne ainsi que les mesures de facilitation des échanges entre les deux rives : l'Europe et l'Afrique du Nord.



18

Processus de partenariat entre le Maroc et les pays de Sud. Leviers stratégiques et indicateurs de performance

Elkachradi Rachid et Said Ouhadi, Université Cady Ayyad Marrakech, ENCGMarrakech (Maroc)

Le renforcement de partenariat avec les pays du Sud, est devenu un nouvel impératif des visions stratégiques du Maroc depuis la fin des années 1990. Dans le cadre de cette tendance, la coopération sud-sud se trouve actuellement au cœur de la politique étrangère marocaine. Les différentes conventions de partenariat signées, ont eu un impact direct sur l'intégration économique Maroc-Sud. À cet égard, le Maroc est considéré comme étant le premier investisseur africain dans les zones de la communauté économique et monétaire de l'Afrique centrale et de l'Afrique de l'ouest. De même, le Maroc est classé au 45ème rang de partenariat commercial avec l'Afrique subsaharienne.

Dans ce contexte, nous considérons, qui il est indispensable de pérenniser et de développer durablement cette dynamique de collaboration, et de surmonter quelques contraintes structurelles notamment sur le plan institutionnel et politique. L'objectif de cet article est de contribuer, sur le plan managérial, dans l'accompagnement de ce processus de partenariat Sud-Sud, construit autour des notions de Développement Durable, et de l'approche Gagnant-Gagnant. Il sera développé en deux axes essentiels.

Dans le premier axe, nous allons dresser, à travers une étude exploratoire et documentaire, un état des lieux sur l'évolution chronologique et territoriale de la stratégie marocaine pour le renforcement de partenariat sud-sud. Pour cela, nous allons décortiquer cette vision en trois leviers stratégiques : Economique, Social, Politique et Sécuritaire.

Dans le deuxième axe, nous proposerons, à travers une recherche action, la conception d'un modèle global de ce processus, selon les standards internationaux de Qualité. Ce modèle aura pour objectif d'identifier les articulations entre les leviers stratégiques de la vision du Maroc pour le partenariat Sud-Sud, et de proposer des mesures d'accompagnement nécessaires pour sa mise en œuvre. Ainsi, ce modèle aura pour objectif également, de proposer une batterie des indicateurs pour le pilotage de cette vision à long terme, et ce, afin de surmonter les contraintes structurelles, et la capitalisation et valorisation de cette expérience marocaine de l'intégration économique régionale.

19

Adoption du système marocain pour une chaine de valeur horticole d'exportation plus performante au Sénégal

Adama Gueye, Université Cheikh Anta Diop (UCAD) de Dakar (Sénégal)

L'intérêt de cette étude est d'analyser l'expérience marocaine dans la gestion de la filière horticole en vue d'en tirer les leçons pertinentes de politique sectorielle pour le Sénégal. Le Maroc est l'un des pays africains les plus compétitifs sur le marché international des fruits et légumes frais. Mbaye et Gueye (2013) ont confronté les exportations du Sénégal à celles du Maroc dans une analyse de compétitivité avec comme indicateur le cout unitaire relatif du travail (CURT). Leurs résultats montrent que le Maroc est plus compétitif que le Sénégal, avec un niveau de CURT beaucoup plus faible. Ce qui rend pertinent pour le Sénégal de tirer des leçons du système marocain, dans cette phase de l'évolution l'orientation de sa politique économique, où l'accent est mis sur l'horticulture pour booster les exportations. Le Maroc dans sa politique de développement, a favorisé la construction de barrage pour une maîtrise de l'eau. Cette politique hydraulique a été adoptée avec des mesures d'accompagnement, dont la plus importante est la participation financière des producteurs. Ceci a été bénéfique pour l'agriculture marocaine globalement et pour les exportations de fruits et légumes, en particulier.

Tirer les leçons de cette expérience permettrait au Sénégal d'améliorer les performances de sa chaine de valeur horticole d'exportation à travers l'adoption de technologies adaptées, mais aussi par l'adoption de politiques pertinentes et une amélioration de l'organisation générale du système. Du point de vue méthodologique, une analyse comparative des chaines de valeur horticoles dans les eux pays sera menée. Elle sera couplée avec une analyse des méthodes organisationnelles de type coopératif, appliquée dans les modèles d'entrepreneuriat social, pour déterminer l'approche politique la plus adéquate pour le Sénégal.

20

Systematic review of the literature in all stages of the global value chain of lithium batteries

Fernando Moreno-Brieva, Universidad Complutense de Madrid

The global value chain of lithium batteries is revolutionizing different industries in the world today, as the computers and vehicles, because its batteries allow storing energy produced from various sources of electricity, such as solar and wind, which allow the mitigation of the greenhouse effect and reduction of climate change. In this sense, the objective of this research is to know the degree of participation of Africa in the scientific production at the global level. The methodology of this research is oriented to carry out a systematic review of the literature in all stages of the global value chain of lithium batteries, with an emphasis in the countries of Africa. The preliminary conclusions express that although the scientific production of Africa is almost null, the degree of inclusion of such continent in the studies carried out by other economies of the world is still being analyzed.

21

FDI to Africa: How to promote sustainable development in the Region

Fernando Gallardo, Universidad Autónoma de Madrid

The aim of this paper is to analyse how an increase and improvement of financial capitals flows through FDI (Foreign Direct Investment) may drive a sustainable development in the Region, which can be a source of improvement for the economic and personal life of Africans.

In order to reach this purpose, the paper will study several aspects:

- As a starting point, we will put forward a current map of FDI flows to Africa and we will analyse them in terms of countries and regions of origin, recipient countries, form of the FDI – such us mergers and takeovers, real investments in new or existing firms and land acquisitions – and destination by type of activity.
- How multinational firms and international investor have approached their investments in Africa in the light of the theoretical models proposed by the literature in this topic. In particular we will pay attention to theories based on market power, transaction costs, OIL (Ownership, Internalisation, Location) and LLL (Linkage, Leverage, Learning) paradigms and the "born global firms" approach.
- How appropriate is the legal and institutional environment in order to do and develop businesses in the Region. This aspect is relevant enough not only to multinational firms, but also to firms with domestic financial resources. One specific issue is to deepen in how domestic financial systems may be a deterrence factor in attracting FDI.
- How to improve capital flows from Europe in order to increase its presence and, more specifically, to promote the sustainable development in Africa in a context of reasonable risks for European companies. In this respect, it is relevant to analyse patterns carried out by Chinese and US financial capitals, as well as how institutional EU promotion can help to reach that objective.

22

Integration into globalization through industry. What's good and what's bad. Case of Tangier-Tetouan-Al Hoceima region in northern Morocco

Omar Belkheiri, Abdelmalek Essaâdi University, ENCG Tangier (Morocco)

Located in northern Morocco, the Tangier-Tetouan-Al Hoceima region has long been in the economic periphery of the country, knowing that Casablanca has always been the economic heart of Morocco.

With the turn of the 2000s and the adoption of a policy of diversification of the national economy, this region was brutally included in globalization by the creation of poles of reception of new industrial activities (have not existed in Morocco) and connected to globalized production networks.

The effects were felt very quickly: more jobs created, new dynamics of territorial attractiveness. Faced with this, collateral effects were imposed even though the local authorities were not prepared: social and urban transformation, lack of services to population (education, training, health, etc.), distortions in job market, territorial imbalance, etc.

The purpose of this paper is to assess on a subnational territorial scale, through the case of this region, the positive and negative effects of economic integration, which is generally decided at national or even international level.

Workshop 3

Companies and business dynamics.
Case Study Approach. MC and SME in Africa

23

Do financial inflows impact on economic growth ? Evidence from sub-saharian Africa

Daniel Kwabena Twerefou, Festus Ebo Turkson, Belinda Frimpong-Wiafe, Samuel Antwi Darkwah, University of Ghana, Accra (Ghana)

The study examines the impact of financial inflows, proxied by foreign direct investment and remittances on economic growth in sub-Saharan Africa using the Generalized Method of Moments dynamic panel estimations techniques and data from the World Development Indicator, World Bank for the period 1990-2014, while controlling for domestic investment, human capital, government expenditure, trade openness, inflation, financial development, war, political right, civil liberty and electoral democracy. The results reveal a significant and positive impact of foreign direct investment on economic growth and an insignificant impact of remittances on economic growth. The estimation also finds a significantly positive impact of domestic investment and government expenditure on economic growth. However, the reverse was the case for trade openness and financial development as a negative and significant relation was observed. We recommend policy choices of West African states to focus on enhancing foreign direct investment inflows through improvements in the institutional and regulatory environment. Countries should also focus on policies that encourages domestic revenue mobilization through interest rate regulation and enhancement in government expenditure while undertaking more country specific studies to ascertain the negative impact of trade openness and financial development on economic growth.

24

Essai de compréhension de la relation entre le Climat des affaires au Maghreb et la Création effective des entreprises

Said Ouhadi & Elkachradi Rachid, Université Cady Ayyad Marrakech, ENCG Marrakech (Maroc)

Depuis la fin des années 80 du dernier siècle, les pays du Maghreb affrontent une problématique de taille à savoir la capacité du tissu économique de générer suffisamment de postes d'emplois à cette armée de réserve constituée principalement des jeunes diplômés notamment de l'enseignement supérieur.

Nul n'ignore l'importance de la sensibilisation et l'encouragement des jeunes à l'auto-emploi et ce à travers l'intégration de l'esprit d'entreprendre et l'accompagnement des jeunes à la concrétisation de leurs projets entrepreneuriaux.

En dépit de la diversité des programmes d'assistance et d'accompagnement mis en place par les pouvoirs publics, une carence importante s'affiche clairement au niveau du climat des affaires au Maghreb surtout depuis que l'instauration du classement mondial des pays en fonction de la qualité de l'environnement des affaires. En effet, d'un classement du Maroc de 117 sur 175 pays en 2006 à un classement de 60 sur 190 pays en 2019, les spécialistes et observateurs marocains se réjouissent de cette évolution positive mondialement reconnue. La Tunisie est classé 80ème(gain de 8 places par rapport à 2018). Alors que l'Algérie hérite d'un classement de 157ème(gain de 9 places par rapport à 2018). Parmi les critères retenus pour le classement Doing Business, la création d'entreprises au Maghreb constitue un point fort pour contribuer au développement économique et social. Toutefois, le nombre moyen d'entreprises crées effectivement au Maghreb est loin de répondre favorablement aux attentes des pouvoirs publics, jeunes diplômés et chercheurs marocains.

C'est pourquoi, une question focale s'impose à savoir quelles relations entre l'amélioration du climat des affaires et la création effective des entreprises au Maghreb. Pour répondre à cette question centrale, il est prévu de commencer d'analyser d'un côté l'évolution du climat des affaires au Maghreb (approche comparative) et de l'autre côté l'état des lieux des créations effectives des entreprises en se basant sur la documentation officielle avant d'analyser et discuter des résultats d'une étude empirique pour comprendre les raisons réelles qui handicapent la création souple des entreprises dans le contexte maghrébin.

25

25 Analyse de comportement des investisseurs privés du Nord-Kivu en situation de crise

Mumbere Musay Laurent, Centre CREGA ULPGL-Goma (RD Congo)

Depuis près de trois décennies l'Est de la RDC, le Nord-Kivu en particulier a sombré dans l'insécurité et les guerres de violences extrêmes, sans entrave majeure aux investissements privés. Ce paradoxe pousse à analyser l'attitude des investisseurs du Nord-Kivu à l'endroit du risque auquel ils sont fortement exposés ; et à montrer comment cet environnement risqué peut affecter leur comportement.

A l'aide du modèle des systèmes dynamiques (Alchian, 1950 ; Beer, 1995), l'on évalue le risque d'investissement sur le plan individuel à travers les biais comportementaux d'heuristiques, cognitifs et auto-expressifs (fonction de valeur : CPT Tversky & Kahneman 1992, Levy & Levy, 2004) ; puis collectivement par la réaction des investisseurs sur le marché à travers les effets retour (Laville,2000, Barberis et al, 1998). Dans ce cas, l'estimation des probabilités d'occurrence du risque et la déclaration d'attitude par les investisseurs ont été retenues comme mesures d'analyse du risque (Nivoix, 2005).

A la suite des méthodes ADLF et une régression logistique ce travail finit par dégager les anomalies du marché susceptibles d'entrainer les mouvement d'ensemble du marché. Elles sont consécutives ; soit à une sous-réaction résultant d'une sous-évaluation ; soit d'une sur-réaction en tant que conséquence d'une surévaluation prédite (Statman, 1993, De Bondt et al. 1983, Shiller 2014, Slovic, 2005). Les réactions positives sont à la base de l'amplification du mouvement de marché par les investisseurs alors que les réactions négatives sont à la base de leur atténuation. Cependant, il n'est pas à prétendre que les comportements dits rationnels ne sont pas à l'origine d'anomalies.

26

La contribution de la veille stratégique au management de risques en PME exportatrice vers l'Afrique : étude qualitative auprès des entreprises du secteur industriel au Maroc

Saïd Mssassi & Assabane Ibrahim, Université Abdelmalek Essaâdi, ENCG Tanger (Maroc)

L'objectif principal de ce papier est de comprendre le processus par lequel la veille stratégique contribue au mangement de risque à l'export en PME exportatrices vers l'Afrique. Sur le plan méthodologique, nous avons adopté une approche qualitative exploratoire, basée sur un échantillon de six PME exportatrices du secteur industriel au Maroc.

Les résultats affirment que les risques perçus à l'exportation sont incitatives à une veille permanente des secteurs environnementaux considérés comme facteurs de risques. En plus, la veille stratégique est fortement dépendante de plusieurs variables. De même, ils montrent que les compétences informationnelles restent des variables centraux, qui influencent le niveau d'accessibilité aux sources d'informations, de sélectivité des informations et le niveau de perception de la qualité des informations des marchés étrangers.

Ces résultats indiquent également que la question de management de risques demeure difficile à opérationnaliser dans certains cas de l'échantillon étudié sans avoir mettre les informations dans le processus de la prise de décision, chose par laquelle nous avons jugé nécessaire d'explorer la littérature pour incérer une autre variable médiatrice, appelée « la mise en place de l'information dans la prise de décision »

27

Internationalisation Des PME marocaines : Étude des Effets des Programmes d'Appui sur le renforcement du positionnement économique du pays.

Tahar El Qour & Zineb Benlbrikia, Université Abdelmalek Essaâdi, ENCG Tanger (Maroc)

Face au potentiel non négligeable que représente la PME marocaine, cette dernière se place au centre des préoccupations gouvernementales. Composante essentielle du tissu économique marocain, elles représentent à elles seules plus de 95% des entreprises et participent considérablement à la création des nouveaux emplois.

A l'ère d'une conjoncture économique orientée vers une course acharnée à la croissance et l'ouverture sur les marchés étrangers, la PME est devenue un acteur incontournable dans la promotion des biens et services du pays lui permettant ainsi de conquérir de nouveaux marchés grâce à des dispositifs de soutien émanant des politiques internes.

A cet effet, bon nombre de programmes d'appui ont été mis en place afin de renforcer la capacité des PME et assoir leurs volontés de s'explorer vers de nouvelles frontières.

Dans ce papier, le but est d'analyser la relation entre la mise en place de ces programmes et l'internationalisation des entreprises. Il s'agit d'étudier leur impact sur l'accroissement des flux commerciaux que connaissent les PME marocaines à l'international.

28

Entreprises créées par les femmes : Caractéristiques et principales difficultés rencontrées (Cas du Maroc)

Hind Bouzekraoui & Driss Ferhane, Université Abdelmalek Essaâdi (Maroc)

Désormais, l'entrepreneuriat féminin est inéluctablement l'une des principales sources de richesse et de croissance au monde. Ergo, et de par l'accroissement considérable du nombre d'entreprises féminines, plusieurs chercheurs se sont penchés sur le sujet, principalement dans les pays développés.

Au Maroc, l'encouragement de l'entrepreneuriat féminin est au centre de tous les débats et de toutes les politiques depuis plus de deux décennies.

Or, très peu d'études ont été conduites dans ce sens et l'insuffisance en informations sur le sujet ne permet pas de faire le point sur la situation actuelle de l'entrepreneuriat féminin au Maroc. Ce manque d'information rend malencontreusement difficile l'élaboration et la mise en place d'outils susceptibles d'aiguillonner la création d'entreprises par les femmes et d'épauler celles existantes à croître d'avantage.

Le présent article a pour objectif de présenter une partie des résultats d'une étude quantitative et qualitative menée auprès d'un échantillon de 100 femmes entrepreneures marocaines. L'objectif étant de dresser un portrait de l'entreprise créée par la femme marocaine à travers ses principales caractéristiques notamment l'âge, la forme juridique, le secteur d'activité, la taille, le mode d'appropriation, le financement, et le style de gestion et d'identifier de surcroît les difficultés et les obstacles majeurs qu'elles rencontrent.

Workshop 4

Migrations and refugees.
EU policies

29

25 years after the Barcelona process : to what extent has regional Mediterranean strategy on migration and human movement ben developer ?

Teresa Gil Ricol, European Institute of the Mediterranean, Barcelona (Spain)

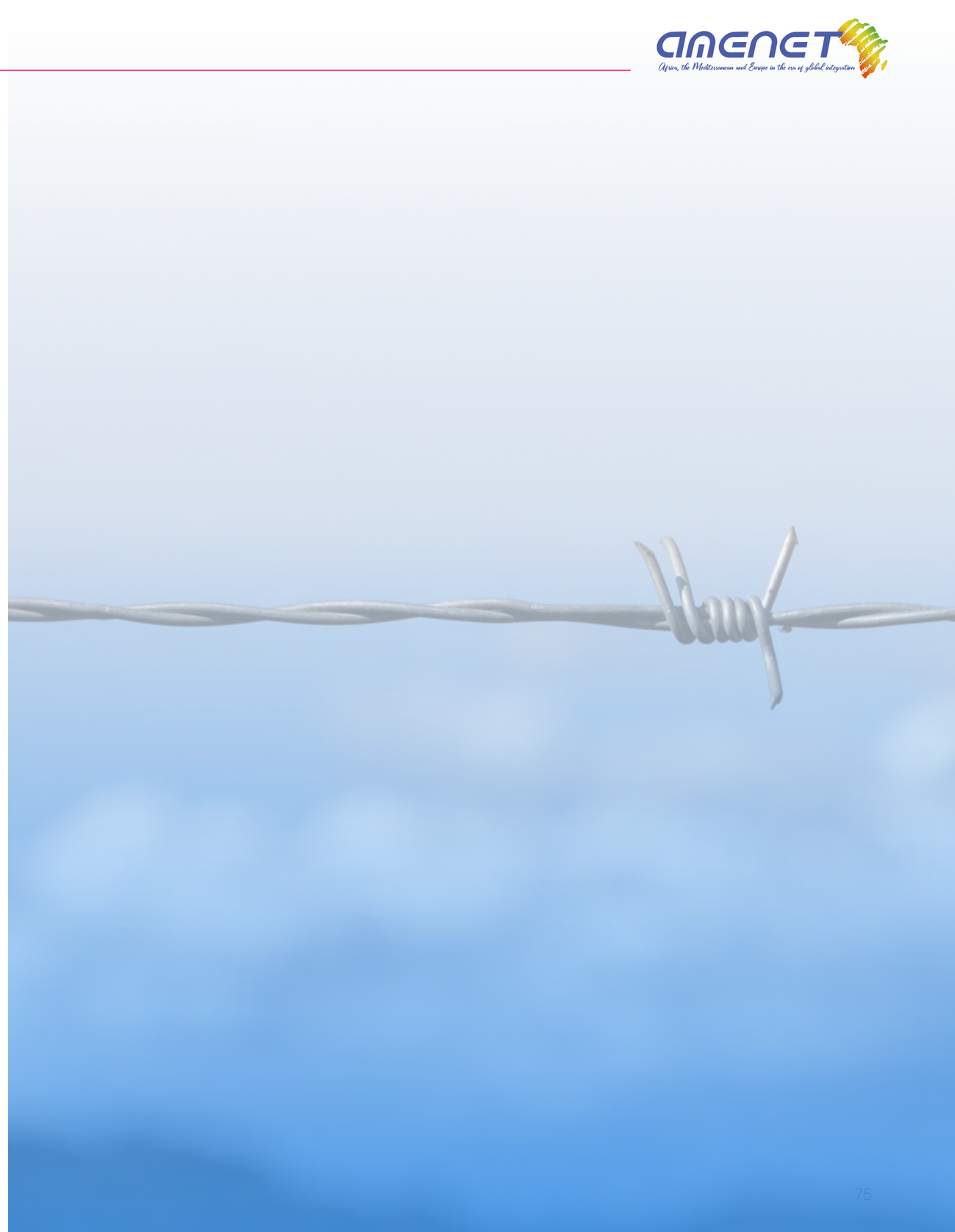
This paper analyses to what extent a regional strategy on human movement and migration has been developed in the Euro-Mediterranean region since the launch of the 1995 Barcelona Process and the Euro-Mediterranean Partnership. To that effect, the paper is divided into three temporal blocks.

First, 1995-2005, from the establishment of the Euro-Mediterranean Partnership in 1995 to 2005, period in which human movement in the region increased significantly. In that period, the Tampere Programme (1999), the Treaty of Amsterdam (1999) and the European Neighbourhood Policy (2004) were established by the EU.

Second, 2005-2011, from the launching of the Hague Programme in 2005 to the 2011 Arab Spring. In that period, the Rabat Process and the Global Approach to Migration were launched in 2006, the first and only Euro-Mediterranean Ministerial Meeting on Migration took place in 2007, the Union for the Mediterranean was established in Barcelona in 2008 and the Lisbon Treaty was signed in 2009.

Third, 2011-2019, period in which the subsequent uprisings in Tunisia, Egypt, Libya and Syria led to a great destabilisation in the region and a dramatic increase of migration fluxes to Turkey and the EU. This increase led to the need to review the 2013 Dublin Regulation and to reform the Common European Asylum System as well as to the revision of the European Neighbourhood Policy in 2015.

The paper focuses on the Euro-Mediterranean regional dimension, taking into account the activity of regional actors such as the 5+5 Dialogue, the Process of Barcelona and the Union for the Mediterranean. It also takes into account regional projects and initiatives launched by the EU, such as the EuroMed Migration Projects (2004-2014) and the European Neighbourhood Policy Instrument, as well as activities by the UN through IOM and UNHCR. Finally, it contemplates bilateral agreements between national governments and the EU as well as south- south regional integration.



30

Assessing and Improving EU Polices Toward Migrants and Refugees

Olivia Joseph- Aluko, Migration Scholar (United Kingdom)

This paper considers EU integration policies with respect to African migrants and refugees. Migrants and refugees contribute to the economic, social, and cultural development of European societies. How successful they are in settling and thriving is dependent on the opportunities that are open to them in their host countries. The EU has established minimum standards and procedures for the treatment of asylum seekers and recognised refugees; however, these have been unevenly applied, and a number of states do not operate fair, effective decision-making and support systems (Collett, 2015; Open Society Initiative for Europe, 2018). Moreover, increased social and political hostility towards migrants has led many countries to close their borders and reduce supports. This paper seeks to address two main questions: 1) How should policies be designed in order to achieve favourable outcomes? and 2) What steps can be taken in support of migrant/refugee labour market integration?

The paper analyses current EU policies and programmes related to health care, employment, housing, language integration, and education as well as data relating to their impact on African migrant and refugee communities, and it proposes solutions for increased education, training, and social supports.

Since 2009, various frameworks have been in place to manage migration flows for asylum seekers, highly skilled workers, students and researchers, seasonal workers, and family reunification (Schmid-Drüner, 2018). However, relatively few highly-skilled worker permits have been issued (European Council, Council of the European Union, 2018), and only rudimentary measures have been implemented to support migrants with fewer skills and less education. Policies are needed to increase social integration with language, housing, and employment programmes as well as health services.

EU countries can coordinate to develop and implement strategies that ensure more uniform and effective implementation of social integration in the form of language learning, housing, health care, education, training, and employment programmes to support the social and economic integration of current migrants and refugees.

31

La politique européenne et le processus de régularisation de la situation juridique des travailleurs migrants

Karima KArroumy, Université Chouaib Doukkali, FSJES El Jadida (Maroc)
Mourad TAHORI, Université Mohamed V, FSJES Agdal, Rabat (Maroc)

L'importance de la migration est restée à l'ordre du jour des dialogues des conseils économiques et sociaux dans la région de l'Afrique, la Méditerranée et l'Union Européenne. Ces derniers ont accordé une attention particulière à l'analyse et à l'étude de cette question, aussi bien dans leurs contextes nationaux respectifs que dans le cadre de leurs réunions et de leurs programmes de coopération.

Pour répondre à cette situation, les autorités Européennes ont dégagé un long travail de conceptualisation, d'investigation et d'intervention, qui a abouti à la mise en place d'une politique multidimensionnelle et intégrée. Elle repose sur une stratégie de régularisation de la situation juridique des travailleurs migrants en mettant en correspondance les aspects humains, sécuritaires et économiques. Dans cette optique, l'adoption des mesures institutionnelles et normatives cohérentes et intégrées ont permis à l'Union Européenne de donner une légitimité à son action, une politique conforme aux obligations juridiques internationales et aux exigences sécuritaires internes des Etats membres.

32

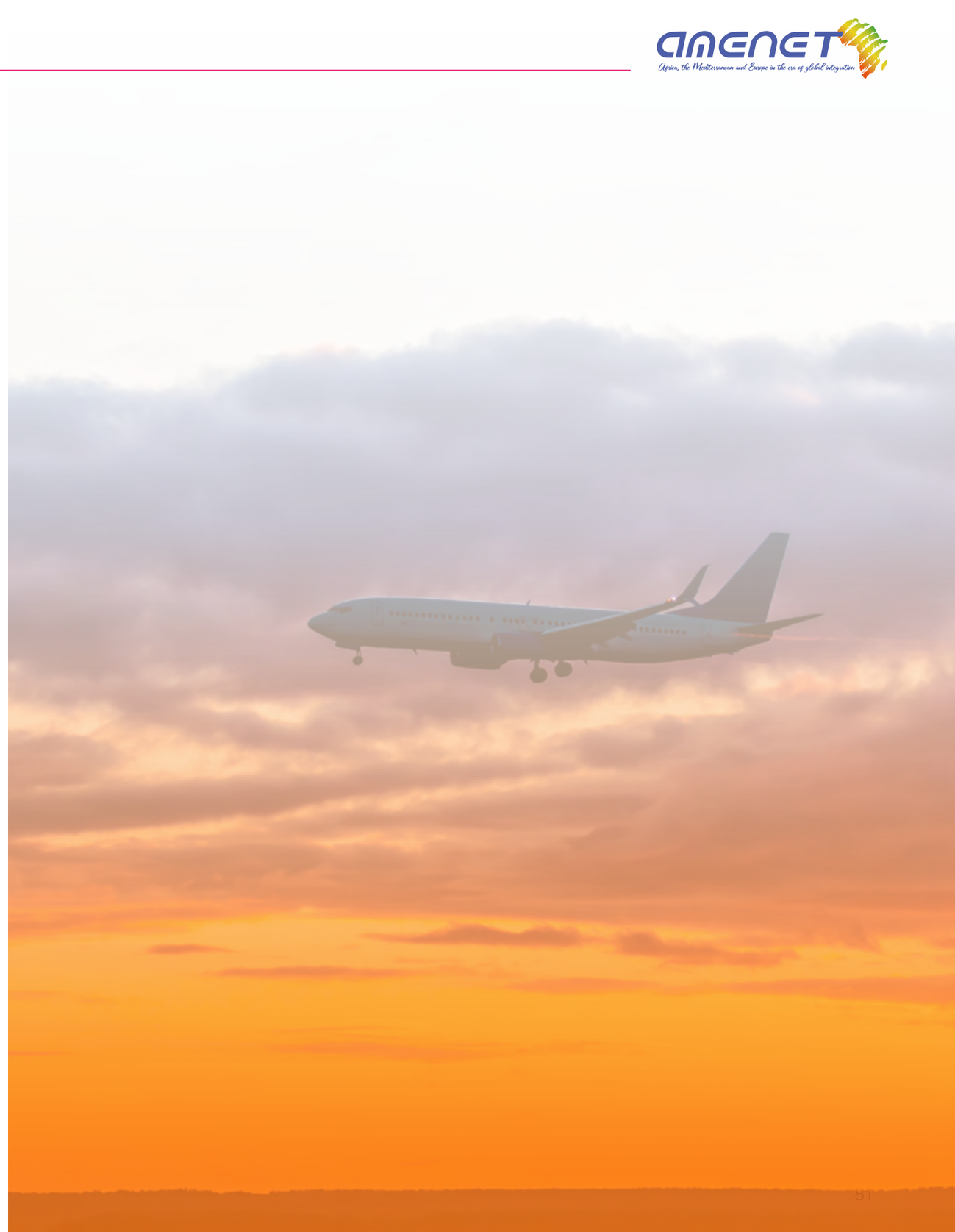
Le rôle des migrations (aller-retour) dans le renforcement de liens économiques Europe-Afrique : étude économétrique du cas de la diaspora marocaine en France, de retour au Maroc

Reklaoui Asmaa, Université Abdelmalek Essaâdi, ENCG Tanger (Maroc)
Ouazzani Ahmed, Tijani Omar, Université Abdelmalek Essaâdi, FPL-Larache (Maroc)

Alors qu'une grande partie des pays occidentaux sont confrontés à la montée du populisme et son refus de l'immigration, les résultats empiriques obtenus dans ce papier démontrent aux responsables politiques à la fois dans les pays développés et les pays en voie de développement à ne pas focaliser leur attention sur la condamnation de la migration des individus qualifiés. En effet, cette forme de mobilité est susceptible d'augmenter les bénéfices des migrants eux-mêmes, des pays d'accueil et d'être également source de bénéfices pour des pays d'origine comme le Maroc.

Notre communication approche la question de l'accumulation du capital humaine, en termes de savoir et de savoir-faire, comme un facteur de renforcement des relations entre deux continent et avance l'hypothèse que cela peut favoriser l'intégration économique Nord-Sud et/ou Sud-Sud.

Le but de notre étude est de réaliser une estimation économétrique de la relation entre la migration et l'accumulation de capital humain, dans un cadre micro-économique et dans le cas particulier de la diaspora marocaine en France. Ainsi, les résultats montrent que le projet de migration pousse les individus à accumuler un capital humain pour renforcer leur chance de migration (Aller). Ceci se traduit par le fait que les études et les diplômes bénéficient aux pays d'accueil. Ce résultat étant confirmé, cette recherche provoque la question du rôle de la migration retour dans le développement économique des pays d'origine avec un capital humain et un double regard d'intérêt sur les deux rives de la méditerranée.



33

Is Aid the answer? EU Migration Agenda from a risk management approach

Vanessa Sayos del Castillo, Bnaco Inter-Americano de Desarrollo

The EU commitment formulated in the Migration Partnership Framework is clear: to generate economic opportunities through ODA in the receiving partners to reduce forced migratory flows to Europe, which takes us directly to the old and not solved question of aid effectiveness. Through the methodology of autoregressive vectors for non-stationary series, the impact of ODA on GDP and its components for the period 1965 - 2017 is analyzed in this research. The sample includes six (6) prioritized countries within the Partnership Framework: Algeria, Morocco, Tunisia, Jordan, Senegal and Sudan.

The analysis shows that the only country with a high level of probability that ODA will have a positive impact on GDP is Sudan; an average level of probability of positive impact in Tunisia and low in Morocco and Algeria. In Senegal, the probability level is also medium, but the sign of the impact is negative; and in Jordan, the level of probability of a negative impact of the ODA on GDP is high.

The study proves that it is possible for ODA to generate economic growth and, by extension, that the long-term objectives of the Partnership Framework are achievable, but only if ODA positively impacts investment and additionality to the public expenditure of the receiving partner is ensured.

34

Importance socio-économique des migrations pour l'Afrique Subsaharienne

Mabi Lukusa christian, Université Protestante au Congo

Ces dernières années, la plupart des pays d'Afrique Subsaharienne ont enregistré de bons taux de croissance économique et beaucoup plus les pays ne disposant pas de ressources naturelles. Cependant, les conditions de vie des populations dans la plupart de ces pays sont restées précaires. Cette situation alimente fortement les migrations surtout celles intra-africaines. Ainsi cette étude va s'intéresser à ce qu'économiquement et socialement les migrations, qui peuvent être temporaires ou permanentes, apportent à ces pays d'Afrique subsaharienne, tout en ressortant aussi leurs effets négatifs.

35

Impact et Déterminants des Investissements Directs Etrangers (IDE) sur la performance économique en R.D.Congo

Dieumerci Zumbu Matungula, Université Protestante au Congo

Quels sont les déterminants des IDE ? Et quels sont les effets des IDE sur la performance économique dans un pays moins avancé disposant d'une potentielle importante en ressources naturelles ? Pour répondre à cette question, ce papier étalonne, puis estime une forme réduite du modèle de la croissance économique à la Romer sur données de la République Démocratique du Congo. Nous considérons la période 1980-2016 pour l'analyse. Les résultats d'estimations prédisent, d'une part, une relation positive et statistiquement significative entre la performance économique et les Investissements Directs Etrangers et, d'autre part les variables institutions mesurées par les années de reformes et la stabilité politique (l'absence de guerres), la taille du marché mesurée par degré de l'ouverture et le PIB per capita expliquent positivement l'attractivité des IDE.

36

Trauma - The unseen challenge to integration faced by migrants

Lade Olugbemi, The NOUS Organisation Ltd (United Kingdom)

The experiences of war, natural disasters, famine, flood and forced displacement on survivors has very negative impact on the mental health of persons who have been displaced due to some of the factors mentioned. The impact of the forced migration and the trauma suffered is often overlooked by agencies, policy makers, and the government who should put procedures in place to support these persons. There is growing evidence that there may be a link between the high numbers of ethnic minorities presenting late to mental health services who sometimes may have undiagnosed Post Traumatic Stress Disorder (PTSD).

Women and children who have been affected by conflict, climate change and other environmental factors have been known to experience Post Traumatic Stress Disorder (PTSD), anxiety, depression and a host of mental health disorders.

There is a growing population of migrants in most of the developed countries. There is an urgent need for governments to look at the scale of the gap. Furthermore, studies have shown that there may actually be pre-migration trauma or mental health issues that the refugees may have suffered. There is very little research that has been carried out to measure the possible impact of pre-migration mental health state of the refugees and new migrants.
This paper will seek to look at how countries that have taken in migrants have responded. There will also be a critical review of the services offered by the mental health services to see if they are providing culturally sensitive mental health care for migrants.

There is growing evidence that indicates that a large proportion of the global health burden is due to mental disorders and this projection is projected to rise in many African countries with the impact on countries of destination of displaced persons.

Mental health is a precursor to unrest and a few other challenges affecting Africa, and it would require a collaborative effort of both the public and private sector to address this surge, for there is no health without mental health.

Most services are not developed to respond at first instance to trauma suffered by migrants, especially those who were forcefully displaced.

There is dearth of research on looking at pre-migration mental health of migrants that planned their emigration. The process of process of acculturation of the new migrant often has overlooked the impact of the emigration on their mental health. The process of adapting to the new way of life in the host country is oftentimes debilitating mentally for the settler.
The prevalence of mental health issues and PTSD among migrants who have been forced or planed their emigration is very high (47%). Refugees experience PTSD twice as much as those who planned their emigration.

Primary Care services should provide mental health assessment and support for new settled migrants. This should be persons who were forced to migrate and those who planned their migration. Mental health Services should provide culturally sensitive service and MH professionals must be trained to recognise and provide appropriate care suited for the mental health needs of migrant patients that present to them.

37

Leveraging Complementarity: Re-imagining Migration and Economic Cooperation between Egypt and the E.U.

William Culhane, Sciences Po's Paris School of International Affairs (France)

This paper analyzes how migration can contribute to meeting the complementary demands of the European Union (E.U.) and Egyptian labor markets. Egypt's economy is facing a critical moment: an increasing proportion of the working-age population, a low age-dependency ratio, and the rapid rise in education attainment. However, the increasingly young, independent, and educated population is confronted with a broken labor market; the informal private sector accounts for nearly all of young people's employment. These factors were central to Egypt's Arab Spring and continue to lay the tinder for future conflagrations.

A key pressure-release valve for the Egyptian labor market is economic migration. A top provider of migrant labor in its region, Egyptians sent home remittances reaching 12% of GDP in 2018. However, intraregional migration flows are under threat from competing flows from Asia and longer-term threats like armed conflict and climate change. Yet aspirations to migrate remain high, with Egypt hosting the eighth largest population of self-identified potential migrants in the world.

Across the Mediterranean, the E.U. is facing a creeping labor market problem – population decline. Increasing age-dependency ratios will decrease governments' tax revenues while pension payments grow. The E.U.'s diminishing labor force will affect its global competitiveness. Without immigration, the European labor force stands to lose 27% of its population (compared to a 34% gain worldwide) by 2050.

With forward-thinking cooperation and targeted reforms, both Egypt and the E.U. could leverage the complementarity in their labor markets to great effect. This paper explores how cooperation could work through temporary migration – based in part on the framework of Egypt's migrant teachers of the 1970s – and how Egypt could leverage this partnership to bolster its Vision 2030 by tackling critical issues like higher-education and market reforms.

38

Migrations, entre destin méditerranéen et tentation africaine

Abdelhak Zegrari, Ngo Unesu Ecosoc - Association EnZO

Dans un contexte migratoire moins tendu en termes de flux, il convient d'analyser les défis qui s'offrent à la rive sud de la Méditerranée, à travers le cas du Maroc. Coincé à l'extrême ouest du monde arabe et à l'extrême nord-ouest de l'Afrique, à portée de vue de l'Europe, le Maroc se trouve à la croisée des chemins, adaptant sans cesse ses orientations stratégiques à la post-mondialisation. Optant pour un avenir sud-sud, ses atouts sont considérables, tant sur le plan humain que sur celui des ressources naturelles, il semble décidé à jouer ses cartes à fond dans un continent qui en pleine mutation. Il s'agit ici de voir, par une approche méthodologique globale, comment concilier intégration régionale africaine et assumer une politique migratoire digne de ce nom.

Longtemps connu comme un pays d'émigration, puis un pays de transit pour les candidats à l'exil en Europe, le Maroc est désormais un pays de destination. Cette nouvelle situation se décline en une opportunité et un défi majeur. Acteur-clé dans la gestion migratoire sud-nord, il entend jouer un rôle de premier plan, que ce soit dans le cadre de l'UA ou par le biais d'accords bilatéraux avec ses partenaires européens. Le Pacte de Marrakech constitue une grande première dans l'approche de la question migratoire et traduit avant tout une volonté commune de relever un défi sans imposer de contraintes.

Dans l'intégration africaine, seule une approche globale permettra la recherche de solutions viables, dans une vision de long terme, tenant compte de tous les paramètres du développement. Le cadre de zones de libre-échange est propice à un véritable décollage économique, à condition que la libre circulation des capitaux et des biens ne mette de côté le bien-être de l'ensemble des populations.

39

Civil Society and Migration in Morocco

Belhorma Souad, Moulay Ismail University, Polydisciplinary Faculty of Errachidia (Morocco)

Over the past two decades, sub-Saharan migrant women have populated in different cities of Morocco. To this effect, the country changed from being a country of transit to a country of settlement for increasing complex migration flows of this proportion of society. On September 2013, Moroccan authorities have changed their attitudes towards the sub-Saharan African migrants by adopting a new migration policy. The latter is an initiative to criminalize irregular migration and to maintain a humanitarian based policy whereby migrants would be better integrated in the society. In this paper, the aim is to investigate the role of civil society as an actor in promoting the new Moroccan immigration policy and as a buffer of their integration. It analyzes how Moroccan society actors have contributed to the adoption of the policy law. It then highlights examples of civil society engagement. This means that it focuses on examining the integration of migrant women, notably, by discussing the effects of the law and the help of associations, especially in regard to their status of illegality and their ways of navigating the public spaces. Using semi structured interviews, booth migrants and civil society actors in three Moroccan cities (Rabat, Oujda, Nador) were interviewed. 20 Sub-Saharan migrant women who have benefited from the services of NGOs in Morocco were interviewed. Observations of NGOs activities, media reports, academic literature and NGOs reports are important data used to support the findings of the fieldwork. The paper provides a lens to understand that migrant women, whether documented or undocumented, face hindrances that impede their access to the formal labor market or to services such as health or education. Most of them suffer from exploitation and depend on NGOs to interact with the state institutions in order to help them bridge the gap to integrate themselves into society.

40

Toward a Social and a Cultural Integration of Sub-Saharan Migrants in Morocco: Oujda as a Case study

Wissam Bitari, Mohammed First University, Oujda (Morocco)

This paper aims at investigating the extent to which sub-Saharan social and cultural integration can be established in the Moroccan context in general and in Oujda in particular. Moving beyond being a country of emigration to becoming a host country to migrants from different affiliations, and due to the increasing border control imposed by European Union, Morocco has become a hosting country mainly for sub-Saharan migrants who seek to refresh their social conditions. However, Morocco becomes both a place to settle in and a bridge to use to reach the European dream. (Lahlou 2003; de Haas 2005) Hence, the emergence of economic and political ties between Morocco and some sub-Saharan countries becomes the core issues for politicians and economists. However, the social and cultural integration of migrants must be at the head of political decisions because without it regional integration can never be fulfilled.

In this regards, this article proposes to analyze sub-Saharan migrants' social and cultural integration in Oujda city by examining the extent to which they can reach a total integration in the Moroccan context. As a method of analysis, this article adopts unstructured interviews with 40 sub-Saharan migrants who come to Oujda either to study or to work.

41

Leaders religieux ivoiriens et crise migratoire

N'dri Kouadio Patrice, Université Alassane Ouattara de Bouaké (Côte d'Ivoire)

Dans ces dernières années l'immigration prend de l'ampleur et cela pose plusieurs problèmes dont la sécurité, le nationalisme, les droits de l'homme, etc. Cette situation occasionne la fermeture des frontières et l'expulsion comme c'est le cas aux USA pour les migrants mexicains. Or les groupes et leaders religieux sont de plus en plus actives par les ONG et organismes. Par des initiatives, ils proposent aux migrants des ressources matérielles, socio religieuses, physiques, etc., pour faciliter leur adaptation et intégration à la nouvelle société.

L'objectif est donc d'analyser ces initiatives informelles que les leaders ivoiriens offrent aux migrants pour faciliter leur intégration. Pour ce faire, notre recherche sera menée d'un point de vue ethnographique. Ainsi, plusieurs groupes et leaders religieux ont été contactés pour des entretiens. En outre, certaines questions peuvent être abordées. Nous allons questionner la religion comme lieu d'interaction ethnique. La méthode compréhensive de Max Weber (1920), les théories constructiviste et de résilience pourraient être mises à contribution dans l'analyse de ce phénomène.

42

La politique migratoire africaine de l'union européenne

Wafae Lahrech & Benali Sadequi, Université Mohamed Premier Oujda, FSJES (Maroc)

La méditerranée constitue une zone de grande mobilité migratoire. On assiste à un durcissement des politiques migratoires européennes sans précédent. Ce revirement a poussé les divers profils africains à multiplier les trajectoires migratoires souvent organisées par des réseaux de trafic illicite.

L'Europe prône désormais pour une approche migratoire à travers le processus de l'externalisation(1) qui privilégie l'aspect sécuritaire et les politiques d'aide au développement afin de garder les migrants ''indésirables'' dans leurs pays d'origine.

L'externalisation (mot emprunté à l'économie de l'entreprise transposé en domaine migratoire) des frontières tend à repousser les frontières du nord vers les pays du sud de transit. Cet éloignement des pays du nord dans le traitement de l'immigration et de l'asile a eu des conséquences sur les pays concernés et sur les migrants (migrants et réfugiés confondus).
L'externalisation se conjugue par la coopération entre pays du nord et ceux du sud, pour la mise en œuvre des mesures de contrôle et de garde-frontières par l'importation d'outils et de fonds, également les accords de réadmission des migrants en négligeant le principe de non refoulement.

La création des camps de demandeurs d'asile dans les pays de transit ''espaces de rétention'' afin de leur confier le traitement des demandes d'asile à distance.

Le concept ''migration et développement'' est considéré dans la mesure où il pourrait réduire les flux migratoire, cependant, il est conçu dans sa dimension étroite qui lie la migration à la pauvreté, alors que les causes de la mobilité humaine ne se limite pas à la seule cause économique.

Les droits humains se trouvent entravé pour des raisons sécuritaires.

La problématique repose sur les effets du processus d'externalisation des politiques migratoires du nord de la méditerranée vers le sud en rapport avec la circulation migratoire et les droits humains.

Workshop 5

ICT effects on trade

43

Europe, Afrique et la révolution digitale, un futur commun

José Miguel Zaldo, Homme d'entreprise et Professeur à Université Deusto Business School, Bilbao (Espagne)

L'année 1989, comme président de Tavex, j'ai décidé d'investir au Maroc pour construire Settavex, la plus moderne usine d'Europe pour produire tissu denim et développer au Maroc la plus importante infrastructure de confection de vêtements en denim pour fournir les clients européens.

Cette opération m'a convaincu de que tout est possible en Afrique avec le correct processus pour choisir le pays, choisir les personnes, faire la formation et créer la richesse pour tous. Settavex démarrai sa production le 3 mars 1991 et l'année 1994 j'ai accepté devenir président de Comité Hispano-Marocain de CGEM et CEOE, pour développer les affaires entre Espagne et Maroc. Alors j'ai dédié plus de 20 ans à promouvoir les affaires espagnoles ne pas seulement au Maroc mais dans tout le nord de l'Afrique.

En parallèle j'ai étudié et suivie avec attention et admiration les investissements et accords de Maroc avec beaucoup des pays africains.

Depuis 2017, sans jamais oublier l'Afrique, j'ai commencé un Doctorat sur les nouvelles technologies et l'emploi, et après deux ans d'étudier le métier, je suis convaincu que la digitalisation peut être une menace mais, bien gérée sera une opportunité, tant pour Europe comme pour l'Afrique.

Sera une erreur de penser que la digitalisation est seulement un processus pour substituer personnes pour machines, et, en conséquence, affectera moins aux pays africains de bas coût, parce que sera beaucoup plus et va causer des changes disruptifs dans les produits et services aux clients.

Toute cette expérience m'a reconvaincu que « L'Afrique est la grande opportunité d'Europe » et la digitalisation peut encourager et accélérer ce processus fondamental pour le deux Continents. Ma proposition c'est que ce processus soie conduit par Maroc et Espagne et soie ouverte aux tous les pays européens et africains.

44

ICT and trade facilitation: impacts on bilateral trade of sub-Saharan countries

Margarita Billón & Ernesto Rodriguez-Crespo, Universidad Autonoma de Madrid

Trade and Information and Communication Technologies (ICT) are key stones for sustainable economic development and regional economic integration in African countries. By reducing trade costs ICT favors the emergence of new types of markets and transactions that can expand trade and market integration. By improving communications and market structures, ICT can low not only transaction costs but also the cost of doing business in Africa, facilitating also the participation of informal agents in trade transactions. Only very few studies have analyzed the effect of some information technologies on African trade (Adjasi and Hinson, 2009; Bankole et al. 2015a,b). However, the available works mainly refer to previous stages of technology diffusion, capture impacts of a single technology and mainly use cross-section data. Furthermore, there are no studies exploring how the joint effect of a variety of ICT on trade facilitation measures might impact bilateral trade flows of sub-Saharan countries. In this context, the current research a) explores the impact of a variety of Information and Communication Technologies (internet use, mobile phones and broadband) on bilateral trade relationships of sub-Saharan countries and b) investigates the joint impact of ICT use and trade facilitation (hard and soft measures) on intra-trade flows of the selected countries. We will use a gravity model to evaluate the ex-post impact of ICT on intra Sub-Saharan African bilateral trade flows, taking into account other geographical and institutional factors. We will employ aggregate data for bilateral trade flows for 43 Sub-Saharan countries for the period 2004-2017. The expected results can be relevant to national and regional policy-research organizations and business community and may contribute to the intra-regional trade agenda.

45

ICT adoption in Africa and leapfrogging to trade in services

Małgorzata Dziembała & Sylwia Talar, University of Economics in Katowice, Poland

Information and communication technologies (ICT) as disruptive technologies lead to digital transformation in developed countries, but they are also an enabler of transformation of the developing countries' economies due to the leapfrogging effect. The lagging Africa is facing exceptional opportunities to immense change itself. The technology leapfrogging in the African countries means adoption of ICT, including mobile ICT when there is virtually no technologies of this type used in the region. This process seems to be ongoing and its effects are drawing attention of policymakers, global organizations and researchers as well. Available academic literature addresses the developmental issues involved in deployment of ICT in the region of Africa, but its leapfrogging in the trade has been neglected so far.

The African countries have faced the challenge and also a unique chance for a leap forward in their trade structure, and several policy options have been proposed which have some advantages and limitations. They are as follows: industrialization, development of services including ICT, production of more natural resources, promotion of green growth strategies, agriculturally-based growth (AfDB, OECD, UNDP 2015, pp. 147-148).

We argue that challenge policy option is promotion of development of ICT services because the African countries don`t have enough resources to develop manufacturing base which is primarily too capital-intensive for them. Thus, they have scarce possibilities to participate more broadly in the international trade in goods and benefiting from that. This problem could be avoided by leapfrogging which in trade field can imply the skipping over directly to more advanced intangible trade, e.g. trade in ICT services.

The leapfrogging could take different forms, and most of them are incidental leapfrogging which is predominantly based on the external factors and technologies which are transplanted from outside, and which have potentially limited positively impacts. The transformative leapfrogging is rooted in the specific demand system (local), based on the local knowledge system and strives for transformational outcomes with the impact also on the society (Mebratu, Swilling 2019).

The aim of this paper is to recognize the leapfrogging occurrence in the African trade caused by mobile ICT usage. We hypothesis that mobile ICT adoption in African countries is connected with their trade advancement involving the increase in imports and exports of ICT services. We argue that they have the potential transformative impact on the selected African economies however some conditions could be fulfilled in order to achieve positive outcomes.

The study applies several methods including the desk-based analysis of literature, descriptive statistics related to ICT and trade in ICT services. The trade analysis based on revealed comparative advantage indicators is also presented.

46

ICT- A potential driver for African Trade?

Utsav Shah, Intern in Division of Investments & Enterprise, Investment Policy Review United Nations Conference on Trade and Development (Geneva)

Global value chains existed before the internet, but the internet further enabled fragmentation and offshoring of production by vastly improving coordination and communication costs. The accelerating growth of the African economies due to their sustained urbanization, rising middle class and expanding consumer market justify their potential to maintain their high growth rates. However, despite the dynamic business sector, and the abundance of available natural resources in the continent, Africa still generates only 2.5-3.5 percent of global trade mostly including the export of primary commodities. Problems including small domestic markets, high trade costs and high non-tariff barriers yet hamper African trade.

The growing use of Information and Communication Technology (ICT) is reported to facilitate African trade and improve its efficiency by reducing trade costs, improving transparency and accountability and improve coordination between different actors in the trade management process. The internet is expected to generate economic growth and social transformation in sectors particularly including financial services, education, health, agriculture, among others. However, despite significant investments in ICT, the internet is yet to produce anticipated contributions primarily due to Africa's structural, infrastructural and political constraints. It is key to understand that ICT based transformation on trade performance depends on a lot of other factors including, compliance of trading business, progressive modernization systems, single window process, and growing cooperation from the developed world. Only regional integration and the cohesive decision making along with long term commitment will benefit public-private partnerships in the African region.

The predicted internet expansion in Africa will not only benefit the pre-existing global value chain but will leverage on the upcoming mobile/digital revolution in the continent. However, the governments, under a multilateral framework must prepare a policy framework towards the efficient implementation and use of ICT and related technology to the advantage of the continent's trading system.

Workshop 6

Economy of knowledge, creativity and geography of innovation.

Education and training

47

Education, migration et inclusion sociale

Aïcha El Alaoui, Université Sultane Moulay Slimane, Béni Mellal (Maroc)

La migration et l'éducation ont une relation réciproque complexe. La première peut avoir des conséquences sur le système éducatif d'un pays puisque ce système doit prendre en compte les différentes situations des personnes : celles qui se déplacent, ou celles qui restent, ou celles immigrées ou réfugiées qui parlent, généralement, une langue différente de la langue d'enseignement du pays d'accueil. La deuxième, à son tour, peut avoir des répercussions sur la migration puisque l'éducation peut être comme un déclencheur de migration décisif surtout dans les pays à revenu intermédiaire ou faible, et, d'autre part, elle est une politique stratégique pour renforcer les compétences des individus (soit pour les citoyens-ne autochtones et les citoyens-ne immigrés-es), promouvoir une société solidaire et inclusive, combattre les préjugés, les stéréotypes et la discrimination.

Cet article essaye de répondre à deux questions primordiales suivantes : (i) Comment l'éducation peut-elle modifier la vie de la personne qui se déplace ou le groupe de personnes qui se déplacent ? ; (ii) Comment l'éducation peut-elle changer le cours des choses dans les communautés/ les sociétés qui les accueillent pour garantir les objectifs de l'ODD4 et d'autre part d'assurer une inclusion sociale ? Pour répondre à ces questions, cet article adopte une démarche quantitative et qualitative en passant par une présentation théorique.

Nous considérons que dans l'absence d'une éducation inclusive, les immigrés-es se retrouveront dans une nouvelle exclusion sociale, après celle forcement ou volontairement échappée de leurs pays d'origine. Si on ne peut stopper la migration puisqu'elle parmi les droits de l'homme et un facteur de développement humain qui améliore les compétences et les capacités de l'individu (selon l'analyse d'Amartya Sen), on peut se focaliser sur l'éducation comme un facteur d'inclusion sociale des migrants qui permet d'instaurer un développement cognitif, linguistique, physique et socioaffectif.

48

Mondialisation, savoir et apprentissage : renforcer les capacités des établissements d'enseignement supérieur en Afrique

Halimi Asmae, Université Hassan II, FLSH Ben M'sik (Maroc)

La mondialisation a fortement bouleversé le système de transmission des savoirs et d'application. Les connaissances sont de plus en plus observées comme le primordial catalyseur du développement. Tout type de développement (humain, social ou économique) est tributaire des savoirs. Les pays disposant de compétences suffisantes pour engendrer des connaissances, les analyser et les mettre à profit en vue de développer de nouveaux types d'organisations, de produits et de services, sont plus à même d'attirer les investisseurs et de tirer parti de ces nouvelles opportunités (Szirmai, 2008). Cela s'exécute non seulement aux pays industrialisés et développés mais aussi aux pays dépendant des produits de base et d'une main-d'œuvre bon marché. La capacité à comprendre et à assimiler des connaissances est observée comme un facteur clé qui permettra aux pays en développement de surmonter et de combler leur retard, surtout sur le plan économique (Banque mondiale, 2009). Le présent travail traite des résultats qu'engendrent ces changements dans le domaine de la recherche, de l'enseignement, et de l'innovation. Les universités – institutions clés de l'enseignement supérieur et de la recherche– doivent non seulement repenser leur fonction et leur mission, mais aussi soutenir leurs compétences afin d'anticiper, de répondre et satisfaire avec succès à ces changements.

49

L'apport de l'économie de la connaissance sur le développement économique des Pays du Sud et de l'Est de la Méditerrané (PSEM) : Quels arguments théoriques ?

Sofyane Oumane, Kamal Chakir, Abdelkader El Moutaouakil, Université Inn Zohr, FSJES Agadir (Maroc)

L'avènement de l'économie de la connaissance n'est pas une mode, cette économie est perçue implicitement dans les théories économiques classiques. Elle s'est considérée comme un nouveau champ qui implique une certaine dynamique propice à l'émergence, la production et la diffusion des connaissances dans le processus de production.

Cette importance se manifeste tout d'abord sur le plan théorique de l'histoire de la pensée économique, puis sur le plan quantitatif (OCDE, 1996). En suivant les enseignements de l'expérience des économies avancées et les pays de l'Asie du Sud et de l'Est, les pays en développement comme les Pays du Sud et de l'Est de la Méditerrané (PSEM) sont à la traine face à l'économie de la connaissance. En effet, Cela exige une politique claire et efficace de la part des acteurs institutionnels de cette économie en question. Selon la nouvelle économie, la connaissance comme une nouvelle variable a une place importante dans la dynamique de la croissance de nos jours et du développement en général, ce qui nous incite à une profonde réflexion de ce nouveau champ de la théorie économique comme un nouveau stade du capitalisme (Amable, Askenazy, 2003).

L'objet de ce papier consiste à présenter les fondements historiques et théoriques de l'avènement de l'économie de la connaissance, en analysant les principales théories qui ont introduit la connaissance comme une nouvelle variable dans le processus de production et de création de richesses. Ensuite nous allons analyser le domaine et l'objet d'étude de l'économie de la connaissance, en répondant à la problématique de base, à savoir : En quoi l'économie de la connaissance constitue un nouveau régime de relance et du développement ?

50

Spécialisation intelligente des régions marocaines au regard des régions européennes : Apparenté, complexité du savoir et diversification régionale

Marouane Masnaoui, Mohamed Kabbaj, Ilyes Boumahdi, Institut National de Statistique et d'Economie Appliquée, Rabat (Maroc)

Dans le contexte de la régionalisation avancée, les régions marocaines doivent concevoir un plan de développement socioéconomique quinquennal. Dans ce sens, nous proposons de développer un outil d'aide à la décision des politiques de spécialisation intelligente des régions. Pour ce faire, on mesure le niveau de complexité technologique des régions du Maroc et de leurs technologies en utilisant les demandes de brevets d'origine marocaine (2008-2017). Cette mesure basée sur la notion de la diversité des régions et de l'ubiquité des technologies a été construite suivant la méthode itérative proposée en 2009 par Hausmann & Hidalgo.

L'introduction de la notion de l'apparenté entre les classes technologiques nous permet de déterminer, pour chaque région, la spécialisation la plus favorable qui minimise le coût de cette transition et maximise la complexité desdites régions, suivant le cadre proposé par Balland et al. en 2018.

Nous avons, ensuite, mesuré l'effet du niveau de complexité de chaque région sur son niveau de croissance économique et son niveau des inégalités en ayant recours, en plus des régions marocaines, aux 100 régions européennes (NUTS 2).

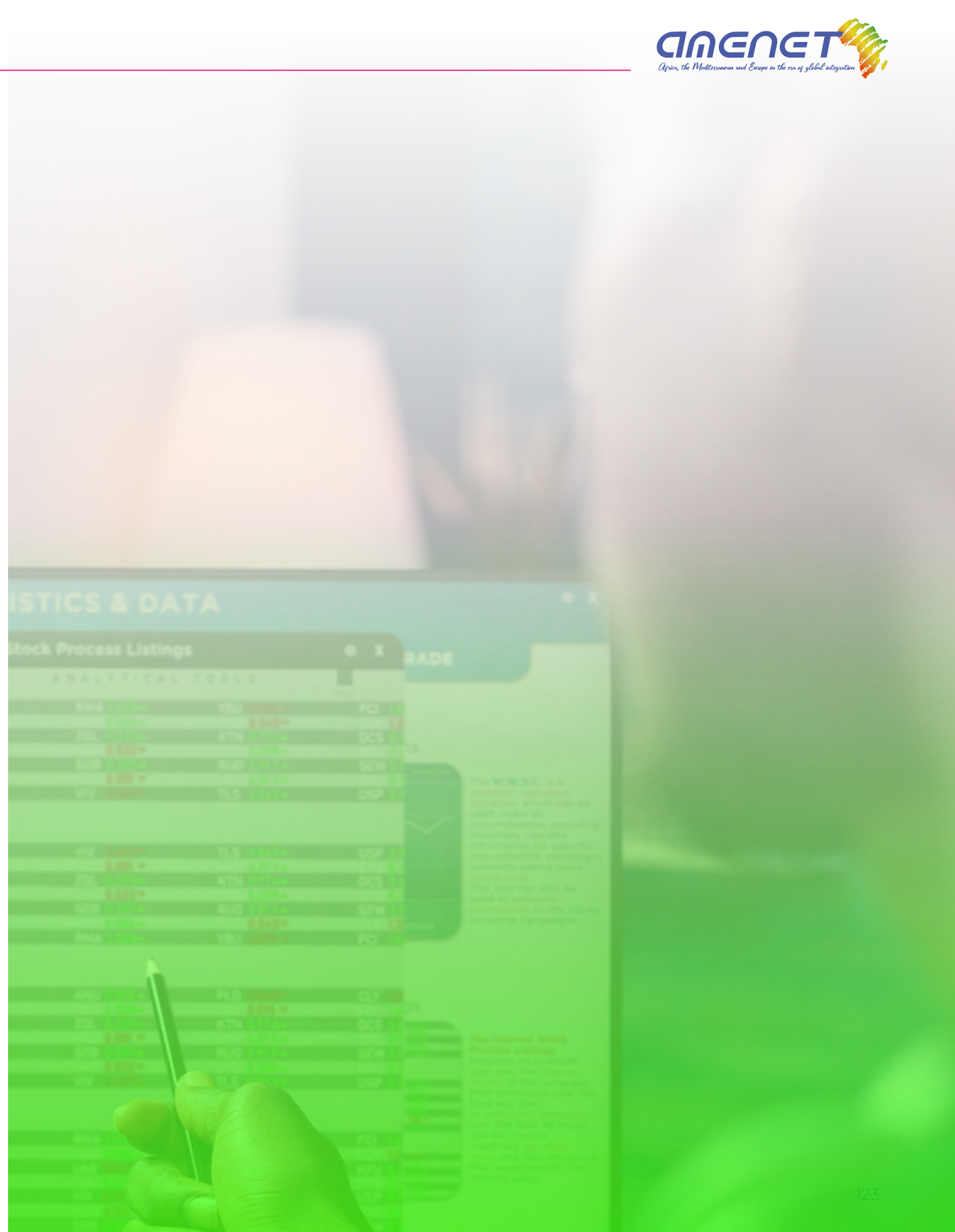
Les résultats préliminaires montrent que Rabat-Salé-Kenitra, Fès-Meknès et Tanger-Tétouan-Al Hoceima ont la complexité la plus élevée. Quant aux spécialisations, Rabat-Salé-Kenitra et Tanger-Tétouan-Al Hoceima affichent un potentiel dans les technologies de télécommunication, de microstructures et de la nanotechnologie.

51

Knowledge Economy in African countries: A Model-Based-Clustering Approach

Antonio Rodriguez Andrés, Voxi Amavilah, Simplice Asongu, Technical University of Ostrava (Czech republic)

Knowledge is a source of competitive advantage in the current economic context. Whereas there is a variety of composite indicators to quantify the progress towards the knowledge economy at the national level, nevertheless, there is a lack of classification models in the knowledge economy formal literature. This paper applies a model-based clustering approach to classify 43 African countries over the period 1996–2017. We find varying soft clustering of KE, but no strong evidence that such are identical. In fact, there are four to six clusters. Lastly, we offer some policy recommendations that can shed light on national and international economic policies towards a more knowledge-oriented environment. One such recommendation is that effective policies should consider both the similarities and dissimilarities of African knowledge economies.



52

Medical imaging Technology, Enhancing Education and Training in Joint Projects for African, European, and American Countries

Asmaa Skareb, María-Dolores Afonso-Suárez, Juan Ruiz-Alzola, University of Las Palmas de Gran Canaria (Spain)
Babacar Diao, University Cheikh Anta Diop, Dakar (Senegal)

In the last two decades innovation, education and technology have become increasingly important and critical factors of success in knowledge economy. Organisations are requested to enhance their performance significantly by using an innovative system model and harnessing the potential of a knowledge-worker (K-worker). According to the latest´s World Bank data only the two African countries of Nigeria and South Africa are found in the ranking of the highest Gross Domestic Product (GDP) around the world. The failure to make an effective impact in the world economy, despite of the abundance of natural resources, is due mainly to the scarcity of K-workers and a knowledge-based economy.

In the field of health care African countries face big challenges: the lack of medical infrastructures, the shortage of health workforce, particulary with specialised health care workers, but most importantly the difficulties to cater for the rapidly growing need in technology-heavy care. To address these issues it is important to adopt an effective knowledge- based strategy in order to reduce the gap with developed countries.

This work presents our experience to build an international community in the field of medical imaging. It has been developed within the MACbioIDi project, an Interreg MAC European Union cooperation program in its axis 1: Promote research, technological development and innovation. In this project the African countries of Cape Verde, Mauritania, Mozambique and Senegal are partners with countries from europe like Spain or Portugal and from America like USA or Canada. A training program has been defined and implemented to promote and support research, innovation and knowledge exchange and trasfer. Clinicians and engineers have been trained and currently work collaboratively on joint projects. The technology used has been the 3D Slicer software application, an open source cross-platform for medical imaging analysis, processing and 3D visualization.

This paper describes our work experience implementing the training program, the results obtained and the major hurdles faced.

53

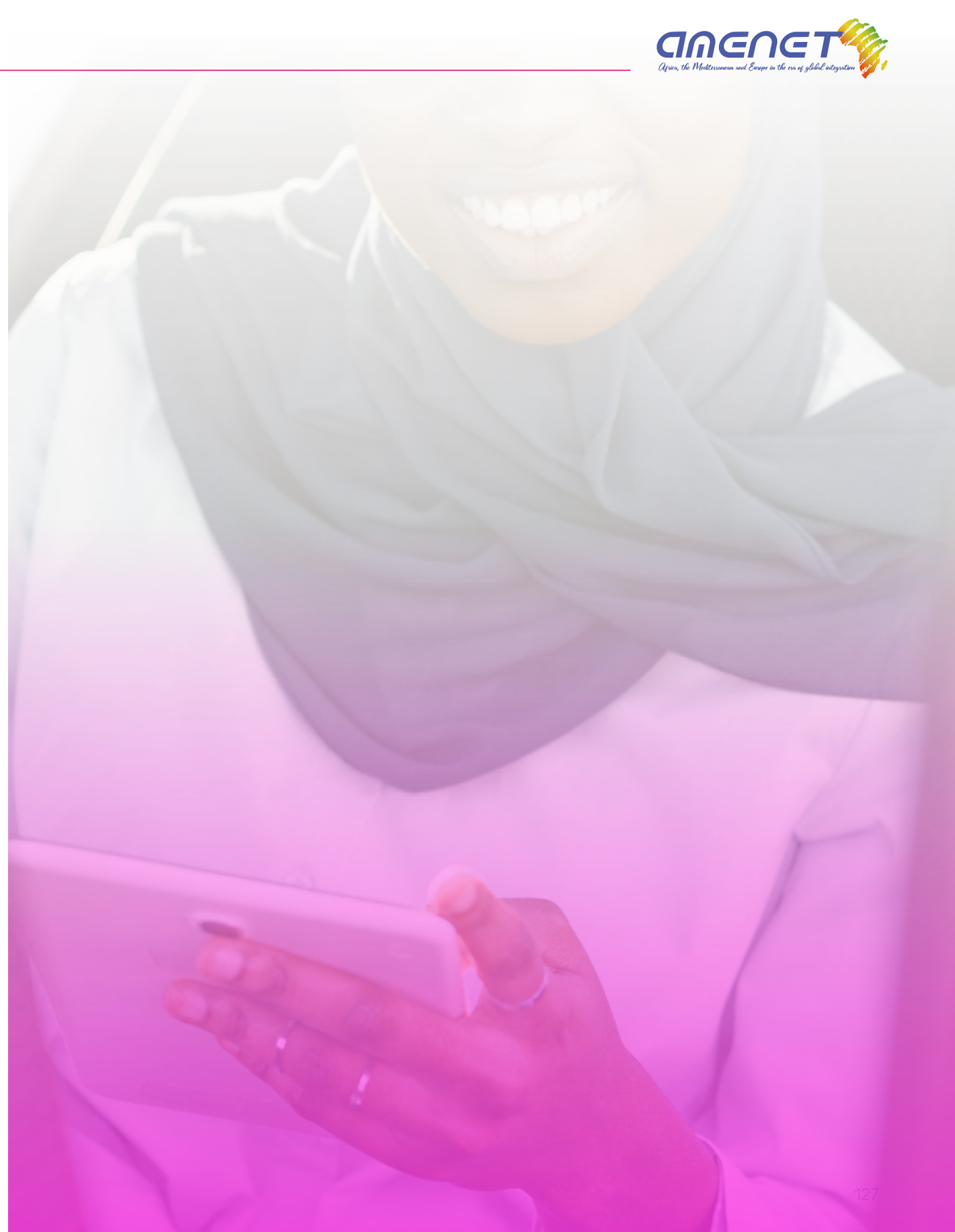
Open innovation and development in Southern Africa

Asunción López and Juan Carlos Salazar Elena, Universidad Autónoma de Madrid (Spain)

According to the latest editions of the Global Innovation Index, some sub-Saharan countries are achieving satisfactory innovation results given their level of development. This is the case of Kenya, Malawi, Rwanda and Uganda, to name some of them. Despite the limitations of this type of indicators (Edquist et al., 2018), the disaggregated analysis of some of its sub-indices highlights the relative strength of some key elements of innovation systems (such as innovation networks).

On the other hand, recent research shows the positive impact of external sources of knowledge (consumers, suppliers, etc.) on the innovative capacity of companies in some of these economies (Adomako et al., 2019).). The greater intensity in this type of links might allow a better adjustment with consumer requirements and also a quicker reaction to changes in the environment (Alsos et al 2011).

The objective of this paper is to study this strategy of openness to the external sources of knowledge in Southern Africa countries, the types of innovation networks, their depth and breadth, as well as the differences in this strategy among countries of the region. For this purpose, we will use microdata from the World Bank's Enterprise Surveys to analyse the potential of open innovation strategies to promote innovation, differentiating between levels of development between countries. This will allow to detect the existence of thresholds for the take-off of innovation systems, which have been studied in scientific research related to innovation and development (Fagerberg, Srholec & Verspagen, 2010).

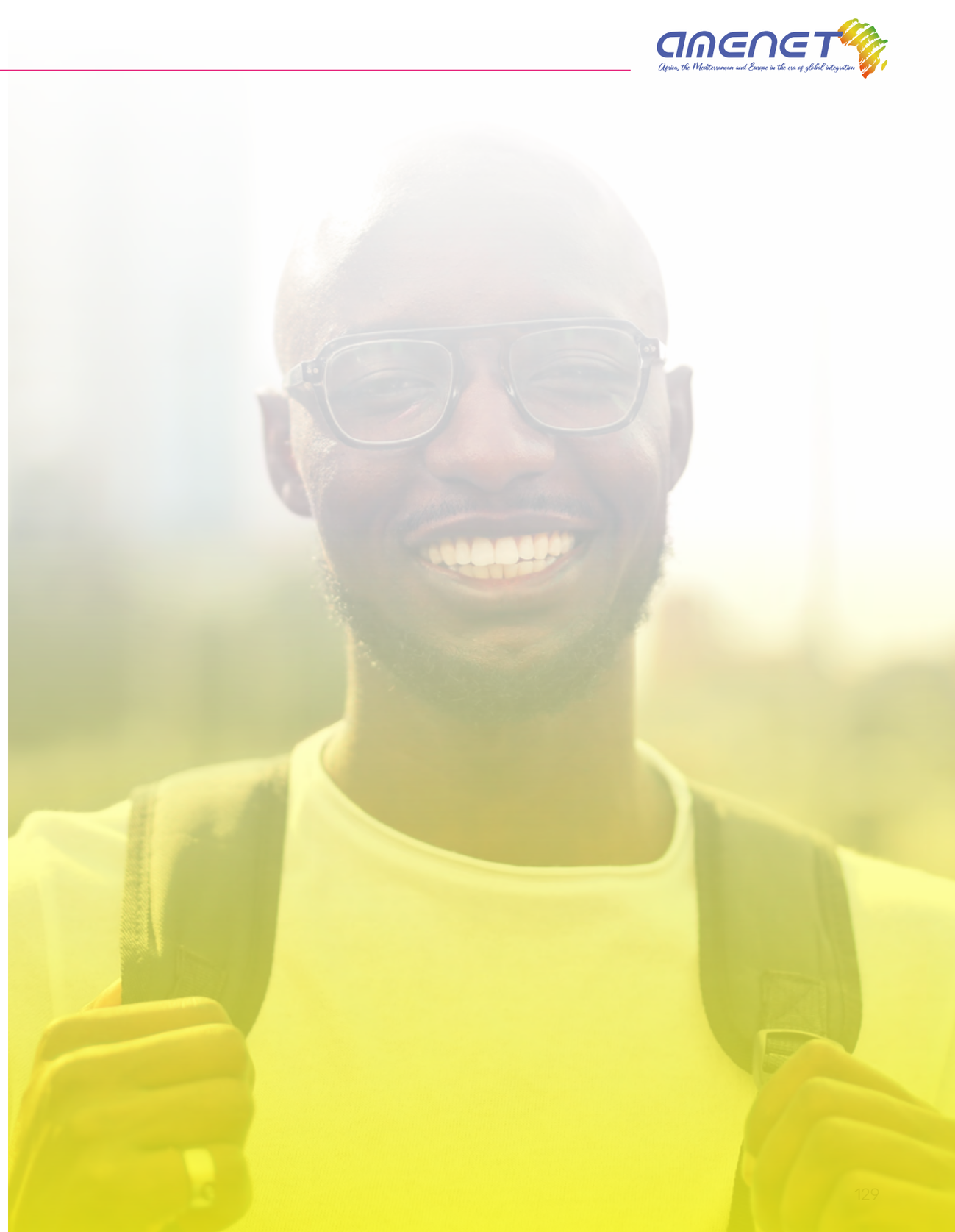


54

The Knowledge Economy as a New Development Strategy for the Southern and Eastern Mediterranean Countries (SEMC): Comparative Analysis for the case of Morocco

Sofyane Oumane, Abdelkader El Moutaouakil, Université Inn Zohr, FSJES Agadir (Maroc)
Jacques Sapir, Center for Studies of Industrialization Modes (Paris)

The main recent economic theories place the concept of knowledge at the center of a scientific debate, they draw in the framework of what is called cognitive capitalism or the knowledge economy a new vision of economic and social development, in where the main source of wealth creation now lies in the stock of knowledge, more than in material resources. This research work is part of the development economy, it presents a comparative and critical evaluation of the integration of the countries of the South and East of the Mediterranean (SEMC) in the knowledge economy, especially the case of Morocco. A new model adopting a development strategy based on four fundamental pillars, namely: Economic Incentives and Institutional Regimes, Education and Human Resources, National Research and Innovation System, and Information Technology Infrastructure and of communication. Through this paper we develop several types of analysis to assess the economic situation of Morocco in a comparative framework with the SEMCs.



Workshop 7

Sectorial analysis

55

Evaluation of the Moroccan policies to attract FDI. The case of automotive industry

Karina Alfaro-Moreno, Luis F. Rivera-Galicia, Hinarejos Rojo Montserrat, University of Alcalá (Spain)
Imad Bakkali, Moroccan Ministry of Interior, Wilaya-Tanger-Tetuan-Al hoceima (Morocco)

The Moroccan economy has undergone significant structural changes since the 1980s. The attraction of FDI has been a key strategy for the economic growth and evolution of the country. Particularly, in the auxiliary automotive industry. Thus, the goal of this paper is to analyze why the automobile supplier multinational enterprises (MNEs) settle in Morocco. For this purpose, we have carried out a survey among these companies. Our findings show that proximity to Europe and workforce costs and qualification are the most important considerations to invest for these firms. However, institutional issues are still a concern for these MNEs.

56

Financial development and economic growth within the CEPGL region : evidence based on panel data

Nyamugira Biringanine Alexis & Kazamwali Mzee , Université Evangélique en Afrique (RD Congo)

Cette recherche est une contribution dans l'analyse de la relation entre développement financier et croissance économique dans la région de la CEPGL (Communauté Economique des Pays des Grands Lacs). De nombreux travaux réalisés dans ce domaine ont conclu soit à l'absence de liaison entre les deux sphères, soit à une relation unidirectionnelle ou bidirectionnelle ou soit à un lien différencié selon le niveau de développement. La démarche méthodologique que nous avons adoptée s'est inspirée de la réalité de la région pour spécifier des modèles à correction d'erreur dans chaque pays et un modèle sur données de panel. A cet effet, nous avons estimé, avec Eviews 7, une série des données de ces trois pays relative à la profondeur et à l'accessibilité du système financier. Les résultats obtenus témoignent un sous- développement financier de la région, une liaison faible entre les deux sphères et un sens de causalité mitigé.

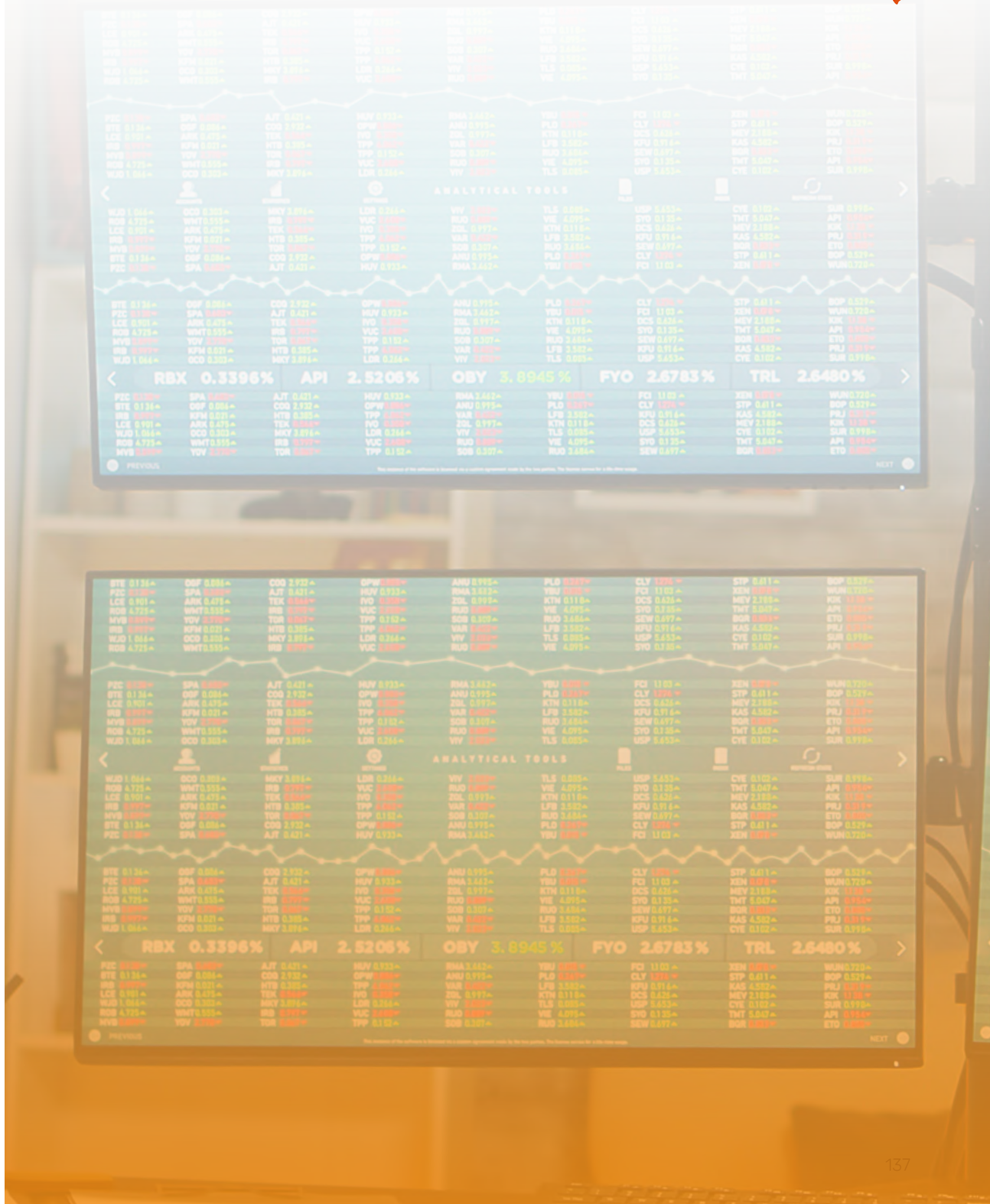
57

Quelle attractivité des bourses africaines ?

Lalla Fatima-Zohra Alami Talbi, Université Mohammed V, FSJES Souissi, Rabat (Maroc)

Ce papier a pour objet d'opérer un classement des bourses africaines sur la base de l'attractivité mesurée par un indice synthétique formé d'indicateurs intéressant l'investisseur.

A cet effet, seront étudiées dans la comparaison les caractéristiques des bourses africaines y compris celle de l'union Economique et Monétaire Ouest Africain (UEMOA), référence unique d'intégration économique et financière en Afrique.



58

Les banques islamiques en voie de développement au niveau Marocain et Africain

Youssef Almariouh & Maha Ouassini, Université Abdelmalek Essaadi, ENCG Tanger (Maroc)

La finance islamique, s'annonce comme une nouvelle alternative viable, en mesure d'attirer à la fois des investisseurs venant de différentes régions du monde, mais aussi stimuler la mobilisation des ressources financières locales. Elle peut aider à fournir des solutions indispensables aux défis de développement mondial. Sa capacité à renforcer la stabilité financière, à promouvoir l'inclusion financière et à stimuler le développement durable pourrait susciter une évolution transformative au niveau Marocain et Africain. Pour réaliser ce potentiel, la finance islamique, sans oublier son équivalent traditionnel, ont besoin d'un environnement porteur approprié, caractérisé par un pied d'égalité, un cadre réglementaire adéquat et des partenariats efficaces.

Tenant compte de la performance de chaque segment de l'industrie de la finance islamique et du développement de son écosystème, l'agence d'informations financières Thomson Reuters estime dans un récent rapport que le potentiel de croissance de cette industrie pouvait atteindre plusieurs milliers de milliards de dollars d'actifs à l'horizon 2023 et la croissance annuelle moyenne pourra être projetée d'environ 10%.

Ce rapport avance par ailleurs que cette industrie dispose d'un potentiel de croissance important en particulier en Afrique, grâce à l'ouverture continue d'un nombre croissant de banques et fenêtres islamiques dans le continent et au dynamisme des gouvernements des pays africains. Il cite en particulier le cas Marocain en indiquant que la propagation des banques islamiques en Afrique a connu pratiquement le même succès réalisé par le lancement de celles-ci au Maroc dans les années 2017 et 2018. Ce rapport souligne également qu'en une seule année, l'industrie mondiale de la finance islamique a progressé de 11% en glissement annuel, pour atteindre environ les 2.400 milliards de dollars en actifs à fin 2017.

Il est à noter enfin que le Maroc est l'un des principaux pays Africain qui bénéficie du financement du Groupe de la Banque Islamique de Développement (BID). Les approbations nettes de financement du groupe de la BID en faveur du Maroc ont totalisé environ 6,7 milliards de dollars, dont 2,6 milliards de dollars approuvés par la BID* et le reste cumulé par les autres institutions de ce groupe.

Enfin nous proposons par la suite faire une étude de cas afin de comparer le renforcement de la capacité financière des banques islamiques au Maroc et en Afrique.

59

What if US imposes new tariffs on the EU automobile sector? An impact analysis for Spain and Morocco

Fátima El Khattab, Carlos Llan, Julián Pérez, Federico Steinberg, Universidad Autónoma de Madrid (Spain)

The protectionist spirit Trump promised during his electoral campaign finally moved into action in 2018. In January, US imposed tariffs on imported washing machines and solar panels. On March, new import tariffs were approved on 'iron and steel' and 'aluminum' of 25% and 10%, respectively. These new tariffs were activated on March 23rd. Although initially the EU was exempted, on June 1st all exemptions were revoked except the ones for South Korea, Argentina, Brazil and Australia. The EU announced retaliatory measures and took the US decision to the World Trade Organization (WTO). China also confirmed the application of retaliatory measures against US products. Nonetheless, the trade confrontation between the US and China extended well beyond steel and aluminum. On July 6th, the Trump Administration announced additional measures against Chinese products, in response to intellectual-property abuses by China. China´s retaliation started a tit-for-tat dynamic that could constitute the beginning of a trade war. A new wave of protectionism actions took place in May, with the restrictions imposed to the Chinese technological sector, with immediate effects over Huawei. Due to this last movement, US froze the decision about imposing new tariffs to the EU automotive sector, something that will may happen before the end of 2019. The aim of this article is to estimate the impact that this additional protectionist measure might have. More specifically, we want to evaluate its potential effect on the exports, income and employment in two neighboring countries, Spain a Morocco, fully immersed in the global value chain linked to the car industry. Following Llano et al (2019), we will compute the direct trade effects of the US new tariffs on these two economies, as well as the additional global effects induced in each country in the world. We are therefore providing an overall global assessment of the impact of the tariffs, as well as their specific impact on Spanish and Moroccan economies, hopefully, addressing the specific regional impact in each one of these two countries. Our empirical strategy combines different partial equilibrium models. First, we will simulate the effect that the US tariffs might generate worldwide at the country level, using the SMART simulation model developed by the World Bank and the UNCTAD. Secondly, the trade effects computed at the national level in the first step are plugged into the newest World Input-Output Database (WIOD). By means of the WIOD (Timmer et al. 2015), it is possible to compute the inter-sectoral effects that the original trade effects generate in the main economies in the World. Finally, all the previous effects will be plugged into the Spanish and Moroccan Input-Output Tables. In the case of Spain, we will use a unique inter-regional input-output table, the SIRIO model (Pérez et al., 2009a; Pérez et al., 2009b), whose structure is very similar to the WIOD, but accounting for the inter-sectoral relationships between the 18 Spanish regions, and of those with the rest of the world. For the case of Morocco, we expect to reproduce an equivalent exercise, by means of a Moroccan interregional input-output table (Haddad, El-Hattab & Ait Ali, 2013).

Workshop 8

Natural resources and climate change

60

Global climate governance and distributed leadership after America's second default

Lara Lázaro Touza, Real Instituto Elcano (Spain)

In June 2017 Donald Trump announced America's intention of withdrawing from the Paris Agreement. Should this materialise, it would be the second time America abandons the international climate regime. After this second climate default by the US the need arises to articulate a distributed climate leadership structure among the remaining and willing Parties (and non-state actors) to the Paris Agreement. The reason for this call to action is that US withdrawal will potentially mean loosing the second largest emitter of greenhouse gases (GHG) in international climate negotiations at a time when science, through the publication of the IPCC's special report on the consequences of increasing global mean temperatures to 1.5°C, is unequivocal in pointing out the need to enhance climate action. A renewed climate leadership structure could entail both vertical and horizontal leadership enhancement. Horizontally, i.e. among Parties, this would mean more active engagement from actors such as China, the EU, Latin America and Canada, among others. Vertically, more ambition and interactions with the UNFCCC structure could emerge from non-state actors. This paper will explore the emerging evidence of how Parties and non-state actors are gearing up to a potential withdrawal of the US from the Paris Agreement using a distributed leadership theoretical framework (Harris and Spillane, 2008; Harris, 2007; Spillane, 2006).

61

Les déterminants de l'investissement dans les énergies renouvelables en Afrique du nord Francophone

Nadine Mogode, Université d'Orléans, (France)

Le recours aux énergies renouvelables est considéré aujourd'hui comme un défi majeur afin de réduire la consommation d'énergie fossile, contribuer à la réduction des émissions des gaz à effet de serre et limiter le réchauffement climatique à moins de 2°C (COP 21). Les efforts établis par tous les pays sont nécessaires mais se révèlent encore insuffisants. Dans ce sens, le dernier rapport du Groupe d'experts intergouvernemental sur l'évolution du climat publié en octobre 2018 souligne, qu'en dépit des décisions adoptées en 2015, les émissions passées vont continuer à provoquer un réchauffement dans le futur.

Malgré un fort potentiel en Afrique et des perspectives intéressantes de promouvoir autant la croissance inclusive que la diminution des dépenses énergétiques, les investissements dans les énergies renouvelables demeurent encore insuffisants. Aussi, l'énergie fossile ne garantit pas un approvisionnement optimal dans ces pays africains. Des grandes villes comme le Caire ou Dakar, connaissent régulièrement des coupures d'électricité entrainant des heures considérables d'arrêt de travail constituant un manque à gagner et un frein au développement de la société.

De nos jours, on assiste aussi à une interconnexion des réseaux électriques dans les pays d'Afrique et la création de pools énergétiques (PEAC, EEEOA, SAPP). Dans ce contexte, l'objectif de l'article est d'analyser les principaux déterminants de l'investissement dans les énergies renouvelables et de mettre l'accent sur les freins et les leviers au développement de ces énergies en Afrique Francophone.

Notre travail va consister à étudier la causalité entre la consommation d'énergie renouvelable et les déterminants institutionnels (corruption), socio-économiques (produit intérieur brut, investissements directs étrangers) et environnementaux (émissions de CO2, intensité énergétique) de la promotion de ces énergies. A partir d'un échantillon de 03 pays d'Afrique du Nord et sur une période allant de 1990-2014, nous utilisons la méthode de panel dynamique à travers le modèle autorégressif à retards échelonnés (ARDL).

62

Oil extraction and obstacles to regionalism. Considerations from Ghana and Equatorial Guinea

Ángeles Sánchez Díez & Alicia Campos Serrano, Universidad Autonoma de Madrid

The exclusive economic zones of Equatorial Guinea and Ghana share one of the more promising areas for the oil industry in recent decades: the Gulf of Guinea. The discovery of Jubilee Field offshore Ghanian Western Region in 2007 by American Kosmos was the last of a series of profitable "sweet" oil finds, which fifteen years ago incorporated Equatorial Guinea into the growing list of African oil producing countries.

Far from the quantities and numbers of Nigeria or Angola, oil has nonetheless had a major impact on the political economy of Equatorial Guinea. The effects on Ghana remains to be seen: notable divergences in the political order of both countries may make a big difference. This paper will compare the role of oil industry in the economy and the politics in both countries, as well as illuminate some connections between them. Our last aim is to reflect on the effects of oil extraction on the possibilities and obstacles of regional integration in the Gulf of Guinea.

63

Relationship between tourism and sustainable development goals in Africa : the circular economy as a future bet

José Miguel Rodríguez Antón, Universidad Autónoma de Madrid (Spain)

No one has the slightest doubt about the enormous potential that the African continent has as a tourist destination. The diversity of cultures, the great biodiversity that it collects, the multiple artistic manifestations that it offers and the beauty of the seas that surround it, are key pieces to continue promoting its capacity of tourist attraction, which is situated around the 60 million tourists per year and generate 7 percent of exports and employment. However, in order for Africa to take off, it is necessary that a number of conditions related to security, health, education, eradication of poverty, reduction of inequalities, peace and justice, quality of its waters, among others, are intimately related to the Sustainable Development Goals defined in the 2030 Agenda. In this context, we maintain that the implementation of the Circular Economy in Africa will be a key tool in this process of improving the sustainability of this continent, in its three aspects, economic, social and environmental.

64

Sustainable seaside tourism in the Mediterranean. An analysis of the current situation, potential and economic consequences

Fernando Merino & María A. Prats, Universidad de Muria (Spain)

Tourism in an extraordinary driving force to foster economic growth Among the different motivations for tourism, the enjoyment of coastal areas is one that moves large amounts of people. In the last years, public concern that these areas must be used and managed sustainably has increased worldwide.

The Blue Flag is one of the most important ecolabels for touristic resources linked to ocean and water resources promoted by Foundation for Environmental Education, an independent non-profit organization. Municipalities voluntarily present their beaches to the award each year, in order to qualify for it and they will be awarded if a series of rigorous environmental, educational, safety, and accessibility criteria are met.

The goal of the Blue Flag is to attract and improve attitudes and civic-environmental behavior of more responsible users as well as to move authorities to improve their environmental activities. Tourists' concern of the need to manage coastal resources sustainably and the quality warranty that a ecocertification supposes makes that this element becomes a characteristic to select a destination. In this sense Blue Flag can becomes driver of the economic development of the location in which this flag is located.

The aim of this paper is to analyse at what extent blue flags could operate as a driver of economic growth in developing countries. The analysis of the tourism flows, the differences and the asymmetries between north and south Mediterranean where touristic industry is very important will be studied. A focus will be put on whether the ecolabeling concept can be used in developing countries to attract tourists and then to improve their tourism industry. Attention will be paid to the whether reaching and promoting internationally recognized environmental standards can be helpful to the tourism sector of developing countries in marketing their services.

65

La mobilisation de données comme défi majeur au suivi des résultats escomptées en matière de développement durable en Afrique : vers une contextualisation des problèmes de développement durable

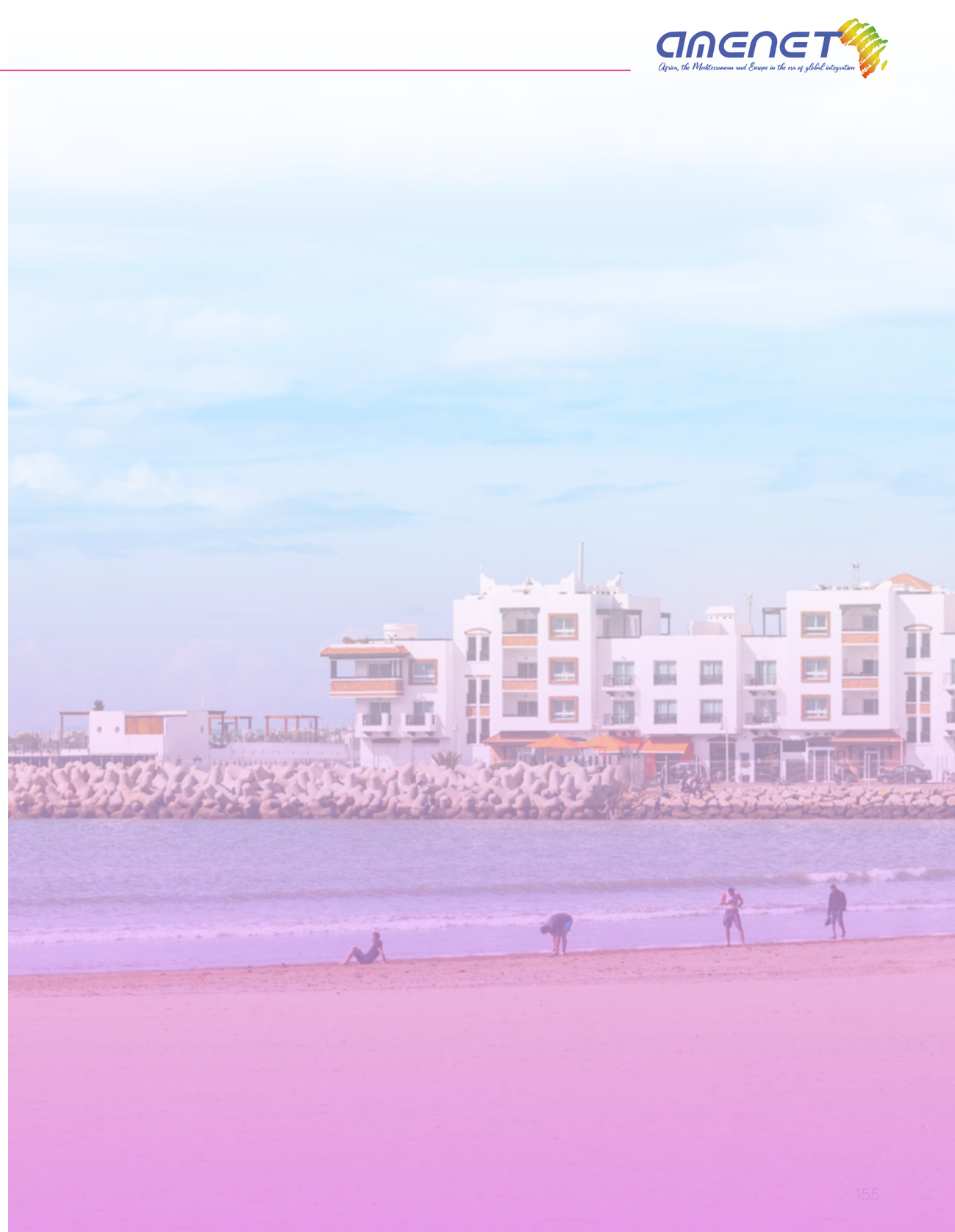
Saïd Mssasi & Mahamane Salmanou Chaibou Oumarou, Université Abdelmalek Essaâdi, ENCG Tanger (Maroc)

La communication proposée s'inscrit dans un cadre de réflexion sur la condition africaine en matière de gestion des ODD. L'intégration du développement de l'Afrique dans le contexte actuel de mondialisation passe par une gestion responsable et adaptée des problèmes liés à la question du développement durable.

Il a été prévu des indicateurs d'évaluation de l'évolution de la mise en œuvre des ODD. Cependant il est important pour chaque sous division (Pays, région, localité) de poursuivre et de contrôler par elle-même les actions prioritaires et nécessaires tout en tirant des leçons des expériences vécues des autre.

Les données statistiques, qu'elles soient quantitatives ou qualitatives, sont indispensables pour toute action en matière de développement. Cependant l'Afrique fait cas d'un déficit majeur de données permettant de suivre la marche du continent sur la voie des objectifs du développement durable eu égard aux indicateurs.

La mise en exergue de ce problème majeur amène naturellement à s'interroger sur le renforcement du système statistique en Afrique mais surtout sur la manière dont l'Afrique peut poursuivre les actions de développement malgré le handicap du système statistique. Une des propositions de cette communication est l'intégration d'une approche participative de gouvernance. Il en ressort que la participation des différentes couches "politiques" est indispensable pour l'atteinte d'un développement plus durable.



66

Vers une intégration du Parc National de Talassemtane et de la Côte des Ghomara au réseau européen des géoparcs

Aoulad Sidi Mhend, I. Amri, A. Maâté & R. Hlila, Unversité Abdelmalek Essaâdi (Morocco)
S. Chakiri, Université Ibn Tofail & M. Martin Martin, University of Alicante (Spain)

Le Parc National de Talassemtane et la côte des Ghomara (PNTLS-CG), se trouvent au NW du Maroc. C'est un espace naturel inscrit sur la liste du patrimoine exceptionnel du Maroc par l'UNESCO, et se caractérise par sa riche biodiversité intégrée dans la réserve de biosphère intercontinentale de la Méditerranée (RBIM). La zone est aussi riche par son patrimoine culturel qui témoigne du brassage et de la coexistence de plusieurs civilisations qui sont passés par le Nord du Maroc.

La caractérisation et l'évaluation du patrimoine géologique de cette zone présentent une pertinence internationale avec un inventaire solide et objectif. Ces sites géologiques présentent des valeurs scientifiques très élevées et un potentiel d'utilisation très important, soit en éducation soit en géotourisme, avec une grande variété de typologies géologiques qui illustre une bonne partie de l'histoire de la Terre.

Cette géodiversité est fortement menacée par des interventions anthropiques. Ceci est dû au fait que ce territoire est habité par une population fortement active qui le met en péril à cause d'un abus d'exploitation. Des efforts considérables sont déployés aussi bien par des institutions publiques que par la société civile, mais la situation demeure critique et risque même d'empirer.

Sur la base des constats remarqués sur le terrain, nous proposons l'intégration de la zone d'étude au réseau européen des géoparcs que nous estimons qu'il constitue un modèle intéressant dans une perspective de préserver le patrimoine et les ressources du PNTLS-CG et de les intégrer comme facteurs de base dans le développement durable de la région en prenant compte aussi bien le côté social, économique et environnemental que scientifique.

Workshop 9

Poverty, rural and local development

67

L'initiative nationale pour le développement humain, INDH : outil privilégié pour le développement humain au Maroc

Zainab Zriouil, Université Abdelmalek Essaâdi, ENCG Tanger (Maroc)

Cette communication propose d'analyser la relation entre les principes de l'initiative nationale de développement humain et le développement humain. Il s'agirait d'expliquer comment les pratiques de l'INDH participent à la réalisation des projets de développement.

Face aux mouvements de la mondialisation et la globalisation liés à la révolution technologique, les Etats sont appelés à changer profondément et à faire appel à d'autres intervenant dans le contexte du développement humain. Ce qui renvoie à la question de la gouvernance qui se définit comme la capacité des acteurs à se prendre en charge et à agir en une action collective en favorisant la participation et la concertation.

Par ailleurs, et depuis quelques années, le développement humain ne cesse de faire l'objet d'étude de plusieurs travaux qui ne sont pas tout à fait homogènes. De plus, l'expérience montre qu'il n'existe aucune « recette miracle », ni aucun « mode d'emploi » ». Les méthodes et outils du développement ne doivent pas être utilisés mécaniquement, mais doivent être adaptés au contexte étudié ainsi qu'aux questions et thèmes à débattre et cela ne peut se réaliser qu'à travers une gouvernance où tous les acteurs sont mobilisés pour aboutir à un développement humain durable.

Dans le cadre de cette communication, nous mobiliserons le concept de gouvernance territoriale au sens plus large qui se distingue de celui des économistes institutionnalistes par le fait qu'elle dépasse la seule dimension de la firme et montre les relations entre les différents acteurs actifs dans un territoire donnée . Selon Maurel P. et al. (2014), « La gouvernance territoriale est un processus dynamique de coordination (hiérarchie, conflits, concertation) entre des acteurs publics et privés aux identités multiples et aux ressources (au sens très large : pouvoirs, relations, savoirs, statuts, capitaux financiers) asymétriques autour d'enjeux territorialisés. Elle vise la construction collective d'objectifs et d'actions en mettant en œuvre des dispositifs (agencement des procédures, des mesures, des connaissances, des savoir-faire et informations) multiples qui reposent sur des apprentissages collectifs et participent des reconfigurations/innovations institutionnelles et organisationnelles au sein des territoires » Ainsi nous explorerons la notion du territoire comme une entité active plutôt que simplement un espace, le territoire devient l'émanation d'une volonté collective d'acteurs privés et publics. En effet, l'Initiative Nationale pour le développement humain prône une démarche d'investigation complexe visant à associer plusieurs acteurs locaux (responsables politiques locaux, agences et services extérieurs opérants au niveau local etc.…), dans l'identification, la planification et la mise en œuvre des projets de développement.

Il est fréquent que certains acteurs ou personnes concernées ne soient pas assez pris en compte à la planification. Ce qui dans la plus part du temps, pose problème lors de la mise en œuvre des activités.

Partant de ce constat, notre question centrale consiste à se demander Comment rendre les pratiques participatives, prônées par l'Initiative Nationale de Développement Humain plus efficaces, dans la mesure où elles tendent à combiner dans un même mouvement ; développement, démocratie et participation citoyenne ?

La communication proposée vise à analyser la relation entre les principes de l'INDH et la réussite des projets de développement et mettre l'accent sur l'importance de la coordination entre les différents acteurs pour atteindre les objectifs de développement.

68

Le secteur informel, quel rôle pour le développement local du territoire et la lutte contre la pauvreté ? Cas de la ville de Marrakech

Jinane Jaouhar & Mohamed Adaskou, Université Ibno Zohr, FSJES Agadir (Maroc)

Le développement du territoire est un sujet récent, or il est devenu tabou et occupe le souci de tout le monde. Parler du développement économique d'un territoire c'est parler de l'ensemble des mutations positives qu'il peut connaitre. Ce développement nécessite absolument des ressources qui permettront un progrès. Le secteur informel s'installe ici puisque il apparait comme une limite au pouvoir d'imposer, mais également comme une stratégie de maintien d'une survie. Le travail informel reste un élément important des stratégies de gestion des risques de plusieurs ménages pauvres trouvés dans un état de déstabilisation et dans la nécessité de trouver un travail pour y vivre. Ces ménages ont trouvé que la seule issue à cette situation est dans l'orientation vers le travail informel. En se basant sur les résultats quantitatifs et qualitatifs d'un travail empirique mené dans la région Marrakech-Safi, que nous avons réalisé, nous allons tenter de répondre à la question problématique suivante: Dans quelle mesure l'intégration du secteur informel pourra favoriser le développement du territoire local et la lutte contre la pauvreté des ménages? La démonstration à laquelle s'attache notre essai, montre que le secteur informel peut jouer un rôle dans la mise en forme des perspectives du territoire local à travers sa formalisation et son intégration dans la sphère formelle ainsi que notre essai, va montrer que le choix du travail informel a donné aux chefs de ménage l'opportunité d'accéder à un revenu permettant l'amélioration de leurs conditions de vie.

69

La contribution du développement local dans l'amélioration du cadre de vie de la population local

Achraf El Filali & Noufissa El Moujaddidi, Université Mohamed V - FSJES Souissi -Rabat (Maroc)

La pauvreté constitue un parmi les problèmes universels dont le monde actuellement connait , ce problème affecte la qualité de vie des populations et constitue l'un des plus majeurs préoccupations des gouvernements , qui sont élus sur la base de l'amélioration du niveau de vie des citoyens et de leurs faciliter l'accès aux services publics. Or ces entités ne peuvent développer tout le territoire, à défaut des moyens et des compétences qui en manquent ,d'où l'intérêt à un concept important qui est le développement local ,d'après ce concept , c'est le territoire qui prend en charge son développement ,en s'appuyant sur les ressources naturelles , économiques , sociales et culturelles pour cela , et à travers la mobilisation de l'ensemble des parties prenantes d'un territoire qui peuvent contribuer par des moyens financiers et de l'expertise.

La problématique de la pauvreté touche notamment le monde rural, ce dernier constituait toujours une marge par rapport aux politiques publiques ,donc le résultat est un enregistrement d'un taux élevé dans le milieu rural, par conséquent les territoires ruraux démunis ont le plus besoin d'un développement local, qui va faire d'eux , des territoires compétitives et capables de générer de la valeur ajoutée.

A ce niveau , nous soulevons la problématique suivante : « En quoi le développement local peut contribuer à la diminution de la pauvreté notamment dans le monde rural ? » Afin de répondre à cette question, notre papier traitera 2 axes principaux : le 1er sera consacré la question de la pauvreté et ses effets sur le monde rural notamment, le deuxième soulevera la contribution du développement local dans l'amélioration du cadre de vie de la population locale et la lutte contre la pauvreté notamment dans le milieu rural.

70

Les Sociétés rurales de La montagne Aurasienne (Algérie), entre appartenance tribale et mondialisation

Zeraib Salah, Université Batna (Algérie)
Guedjiba abdennacer, Université de khanchela (Algérie)

La montagne aurasienne, en Algérie, a un visage bien spécifique : situation excentrée, reliefs puissants, rôle historique, pauvreté globale. Cette région connaît aujourd'hui une évolution rapide. L'on ne peut jauger cette région à l'image des tableaux dressés il y a 50 ans.

Est-elle traditionnelle, ou moderne ? Il est délicat de répondre, car elle réalise le paradoxe d'être les deux à la fois. Pleinement. Elle a la particularité de plonger ses racines sociales dans des structures anciennes (sentiment d'appartenance au groupe, solidarité, fonctionnement à l'échelle tribale) et de répondre aux caractéristiques du monde moderne, y compris dans ses définitions de mondialisation (spécialisation, réseaux, relations à longue distance).

La présente analyse, basée essentiellement ,sur un travail de terrain, est faite dans le cadre de la montagne aurasienne proprement dite, le pays djebaili, organisé sur les deux grandes vallées (Oued Abdi et Oued el Abiod) et commandé par la ville d'Arris. Occasionnellement, il sera fait référence au monde chaouï dans son ensemble, qui inclut la totalité du massif, et mord sur les trois wilayate de Batna, Biskra, et Khanchela.

71

Les produits du terroir : une opportunité nouvelle pour la coopération euro-africaine

Jean-Pierre Domecq, Université de Pau et des Pays de l'Adour (France)

Les relations extérieures de l'U.E. sur le plan agricole restent fondées depuis 25 ans sur les accords GATT-OMC (Accords de Marrakech 1994) qui ont eu surtout pour objectif de régler le contentieux commercial agricole de l'U.E. avec les USA et les pays du groupe de Cairn. Le résultat principal en fut la cessation des subventions directes européennes aux exportations de céréales et une réforme de la PAC avec passage de la garantie des prix sur les marchés à un soutien direct au revenu des agriculteurs sous forme de paiements compensatoires calqué sur le modèle américain.

La recherche d'accords agricoles euro-méditerranéens, lancée alors par le Protocole de Barcelone, s'est heurtée aux craintes pour les producteurs du Nord de perspectives de libre-échange sur les fruits et légumes et aux méfiances pour les Pays du Sud de la Méditerranée de devenir la chasse-gardée des exportations européennes de céréales et de produits-animaux et de perdre ainsi des opportunités d'approvisionnement sur les marchés mondiaux.

Ce papier a pour objectif de proposer qu'une coopération universitaire menée dans le cadre d'AMENET peut servir l'établissement d'un nouveau volet d'intégration des politiques agricoles européenne et africaines tenant compte des préoccupations économiques, environnementales et sociétales qui sont apparues depuis 25 ans, aussi bien en Europe qu'en Afrique.

Les évolutions du contexte agricole mondial militent en ce sens. Elles concernent aussi bien les conditions de l'offre que celle des modes de consommation alimentaire.

Depuis 25 ans les principales évolutions de l'offre agricole sont les suivantes :

- L'augmentation de la production végétale. Elle a pu globalement suivre les besoins mondiaux par : un doublement des rendements ; la mise en cultures intensives par OGM de terres dédiées jusque-là, à de l'élevage extensif (surtout en Amérique du sud) ; la mise en valeur des terres d'Europe de l'Est, de Russie et d'Ukraine au niveau de leur potentiel agronomique élevé ; l'accroissement significatif de la production de matières grasses (huiles de palme et d'oléo-protéagineux).
- L'extension des échanges mondiaux agricoles a facilité l'adaptation des besoins aux offres. Il en a résulté une grande continuité de la baisse historique des prix des produits agricoles de base partout dans le monde. La principale différence avec la période antérieure est que les faibles prix de pénétration des marchés d'importation, en particulier africains, ne sont plus le résultat des surenchères euro-américaines en matière de subventions aux exportations, mais d'une concurrence généralisée entre des offreurs mondiaux plus nombreux et plus compétitifs. Si le contexte de l'offre agricole mondiale semble maintenant ainsi établi, en revanche la demande alimentaire est traversée par de profondes modifications :
- L'éveil au problème climatique et environnemental dont est en partie responsable le système agricole mondialisé.
- La montée de revendications morales, identitaires et religieuses qui se cristallisent nécessairement sur les comportements alimentaires.
- La prise en compte du facteur santé.
- L'assise d'un mode de vie qui se généralise au monde et à l'Afrique, comprenant trois manières complémentaires de s'alimenter avec : une cuisine de jours ouvrables, une cuisine de rue et une cuisine festive et identitaire.

Le développement d'une agriculture moderne de produits de terroir peut être un élément pertinent de réponse à ces 4 tendances de la demande alimentaire mondiale. C'est ce qu'argumentera et proposera notre communication à Tanger.

Une telle agriculture terroir exige de ses acteurs un besoin de formation adaptée au moins au niveau Licence, pour les rendre aptes à maîtriser par eux-mêmes les enjeux techniques, économiques et sociétaux afin qu'ils deviennent les entrepreneurs d'une forme de développement durable en Afrique.

Ce besoin en formation peut être pour nos Universités un nouveau défi à relever parmi tous ceux que nous lance le XXIème siècle. Il peut être un axe de coopération constructif entre nos Universités mené dans le cadre d'AMENET et dans une Politique Agricole Européenne rénovée en recherche de nouvelles relations avec l'Afrique.

L'Université de Pau a créé avec succès depuis 15 ans, une Licence spécifique à la formation d'entrepreneurs en produits de terroir et qui accueille de nombreux étudiants venus d'Afrique. Cette expérience peut être proposée au colloque de Tanger en collaboration et co-diplôme aux Universités de l'Action AMENET.

72

Desarrollo territorial rural en África: Posibilidades y limitaciones de la metodología LEADER de la Unión Europea

Luis Angel Collado Cueto & Paloma Gonzalez Cabrera, Universidad Autónoma de Madrid (Spain)

En 1991, la Unión Europea puso en marcha una iniciativa comunitaria destinada a promover el desarrollo zonas rurales con un enfoque territorial, ascendente, integrado y participativo. Esa iniciativa recibió el nombre de LEADER que corresponde a las siglas en francés de "Relaciones entre Actividades de Desarrollo de la Economía Rural". El carácter innovador del enfoque convirtió a LEADER no en una simple fuente de financiación, sino en una metodología para la promoción del desarrollo rural. De hecho, en el periodo de programación 2007-2013 LEADER dejó de ser una iniciativa comunitaria para pasar a ser un eje metodológico del segundo pilar de la política agraria comunitaria (PAC).

El método LEADER se ha ampliado más allá de las fronteras de la UE, en muchos casos promovido por la propia UE. Es el caso de numerosos países de América Latina, Asia, África del Norte, como Túnez y Marruecos, o de África Subsahariana, concretamente Senegal y Cabo Verde. Al margen de la UE, otros organismos internacionales como FAO, FIDA, BID, etc. promueven la aplicación de desarrollo rural con enfoque territorial.

El objetivo del artículo es analizar las especificidades del método LEADER e identificar sus potencialidades y debilidades para su aplicación en países en vías de desarrollo. A continuación, se analizará la aplicación de los programas de desarrollo rural con enfoque territorial en los países africanos para recoger sus principales logros. En base a estos elementos el artículo realizará una serie de recomendaciones de cara a la aplicación generalizada de este enfoque de desarrollo rural para el conjunto de África.

73

La contribution du management public par la qualité de service au développement de l'Afrique : proposition d'un modèle de changement

Said Mssasi, Abdelmajid Haddad, Mohamed Makkaoui, Université Abdelmalek Essaâdi, ENCG Tanger (Maroc)

Le développement de l'Afrique est la responsabilité de l'administration publique. Grâce au management public, elle organise et gère les secteurs de développement (Agriculture, Transport, TIC, Energie, Ressources naturelles, Commerce….). Ce faisant, toute initiative de développement qui ne prend pas en considération la dimension managériale de l'administration publique, son management public, ne peut réaliser les résultats escomptés. Cette considération donne lieu à des changements dans la formation de l'administration en fonction des besoins du développement visé. Ainsi, pour développer il faut réformer le management public.

Cependant, l'administration est un système complexe qui rend la réforme du management public difficile, conséquence d'une inadéquation des modèles utilisés jusqu'à maintenant, de la bureaucratie au New Public Management et Post New public management. Ces modèles n'ont pas pu traiter cette complexité d'une manière efficace et efficiente. Et le besoin de réformer reste toujours présent. Aussi, les approches utilisées dans ce sens ne sont pas en mesure de traiter cette complexité.

Selon une approche systémique, nous proposons le management public par la qualité de service comme modèle de réforme alternatif capable de traiter cette complexité et de garantir la réussite des plans de développement.

Workshop 10

Economic Diplomacy

74

La diplomatie économique: outil d'intégration continentale: cas de l'Afrique

Tahar El Qour, Université Abdelmalek Esssâdi, ENCG Tanger (maroc)

Après la chute du mur de Berlin, la diplomatie économique a connu un tournant important et devenue un mécanisme incontournable, principalement aux Etats unies, permettant une analyse pragmatique des problématiques nationales et internationale. Dans ce sens, l'Union européenne en est un exemple de réussite d'intégration régionale.

Nous définissons la diplomatie économique en tant que : «ensemble des mécanismes, des compétences, des méthodes et des pratiques adoptés par des individus, systèmes ou groupes, gouvernementaux ou non gouvernementaux, dans le but de réaliser des objectifs économiques d'un Etat ou d'un groupe d'Etats par le recours à des moyens politiques, ou de réaliser des objectifs politiques par le recours à des moyens économiques. »

Dans ce sens, nous présenterons une revue de littérature de la diplomatie économique du continent africain. A travers cette lecture, nous discuterons l'importance du rôle de la diplomatie économique dans le rapprochement des points de vue politiques entre les pays africains et dans quelle mesure les mécanismes de la diplomatie économique contribuent aux projets de développement et la compétitivité économique des pays africains émergents.

Afin de répondre à ces problématiques, notre travail présentera dans un premier lieu une lecture historique des principales expériences africaines afin de délimiter la cadre conceptuel de la diplomatie et son développement au prisme de l'intégration régionale, ensuite, nous analyserons les mécanismes mises en place par l'union africaine depuis 2009 ainsi que quelques expériences des pays africains notamment le Maroc afin de définir les spécificités de la diplomatie économique africaine et discuter son impact sur l'investissement et le renforcement des pays au niveau macro, méso et micro.

Donc, quels sont les principaux mécanismes de la diplomatie économie de l'union africaine? Quelles sont les expériences réussites dans ce sens? Et dans quelle mesure le rôle des acteurs éco-diplomatiques peut contribuer à la construction d'un modèle africain de la diplomatie économique.

75

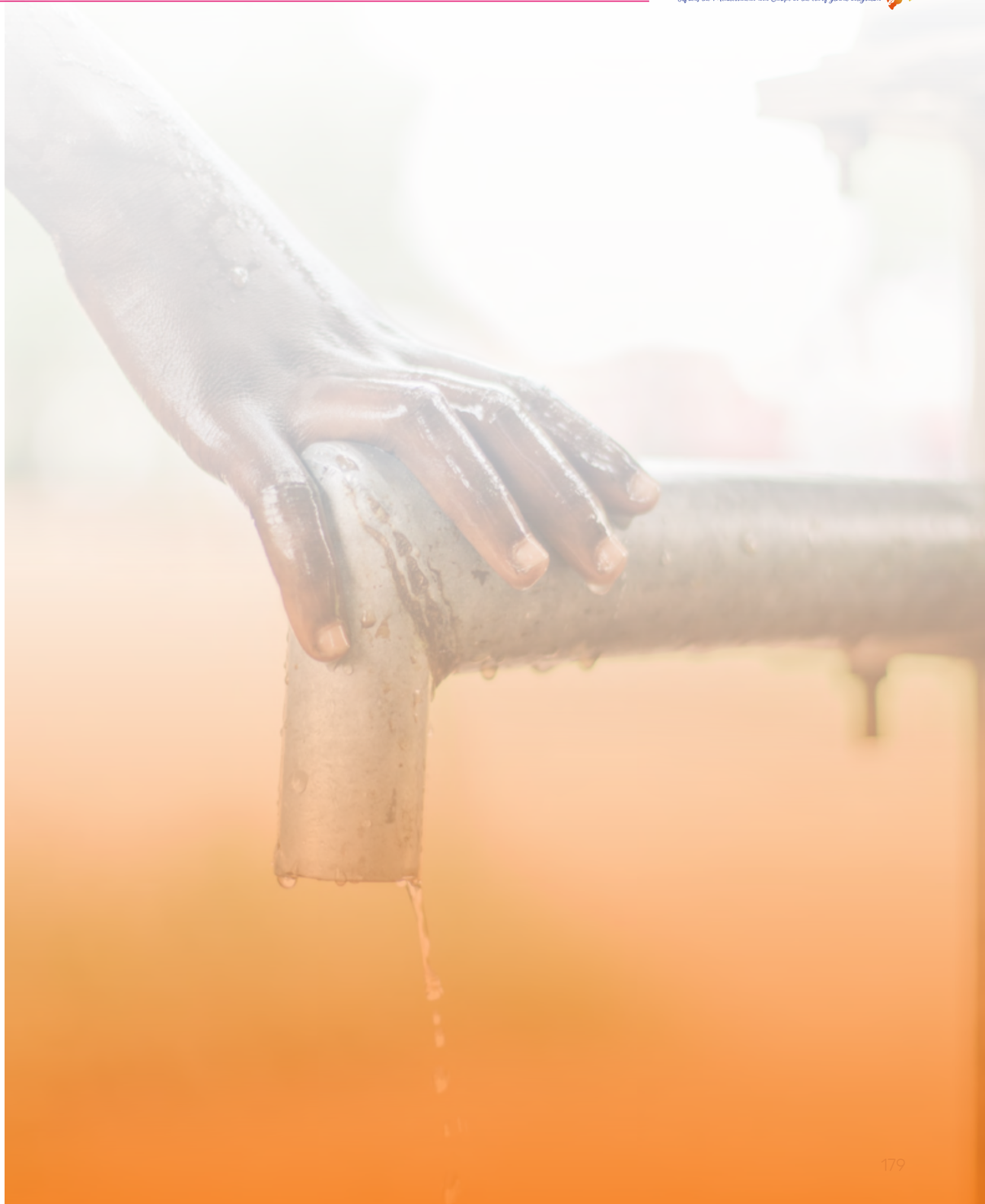
Economic Diplomacy- "Looking into the past to inform the Future: The Economic War in Uganda in 1972 by Idi Amin". What Lessons for Regional integration?

Abaasiku Michael Lei, World Vision International-Somalia Program (Somalia)

Forty seven years ago, Idi Amin, the President of Uganda declared economic war for the deportation of the country's Asian population. Amin cited exploitation of the local economy and refusal by Indians to integrate with black Ugandans after a century in the country as reasons for expulsion. This created diplomatic crisis between Uganda, India and Great Britain. As the economic war progressed, the ordinary people were faced with scarcity of goods like sugar, salt, soap etc. The GDP growth continued showing negative trend with 1975 registering 2% and by 1979 it was 4.6 %. It jumped to 11.9% in 1980 mainly courtesy of the war of liberation. The economy literally went down, as "black market" took over. Uganda was part of the East African Community (EAC). As the country was under sanction, its ability to participate actively in EAC was compromised. This probably was one of the reasons leading to the collapse of the former EAC.

At independence, Indians in Uganda were an example of a "market-dominant minority" as described in Amy Chua's "World on Fire". Chua narrates that in Societies with a market-dominant ethnic minority, markets and democracy favour not just different people, or different classes, but different ethnic groups. Examples are the Chinese in South-east Asia, the Lebanese in West Africa, Indians in East Africa, and whites in Latin America.

Appropriate policy measures and technical institutional capacities in place, consensus building among key stakeholders, the broader political economy dynamics, and governance structures that largely set 'the rules of the game'.



76

Brazil and Africa Cooperation: Social constructivism and identity

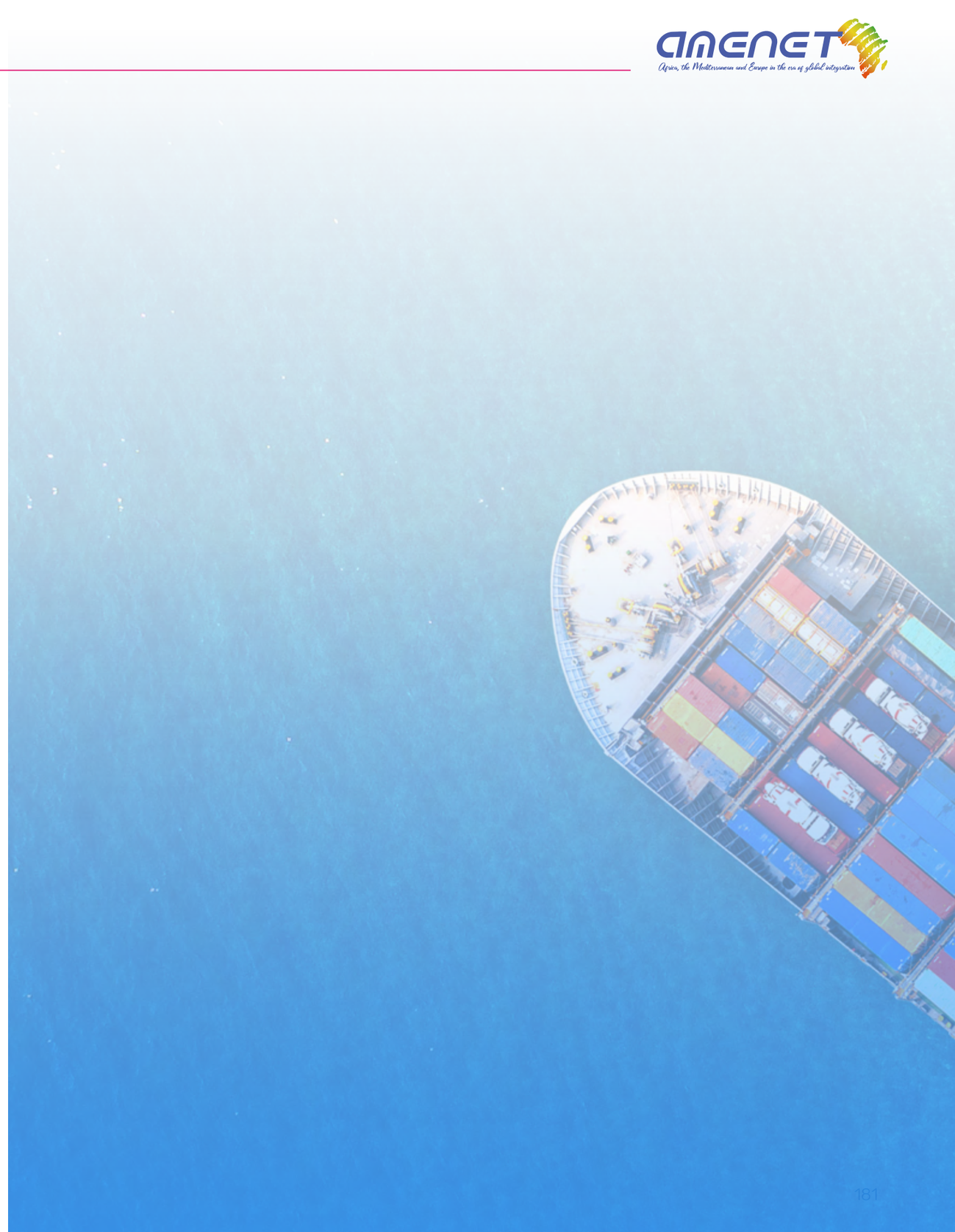
Julimar da Silva Bichara & Marta Ranucci, Universidad Autónoma de Madrid (Spain)

Over the last decade, we have witnessed a growing number of academic researches that analyzing the Brazilian position in the international system. However, it is open debate in academic literature. There is no consensus of the Brazilian role and intentions: if it is to promote the development and cooperation, or, after all, if it also has international political interests, like greater weight in the international system, greater decision capability, and others typically economics like to gain market for its companies. In this sense, the main objective of this paper is to understanding and analyzing the South-South Cooperation (SSC) developed by Brazil during the governments of Lula Inácio da Silva (2003-2010) in relation Africa and the PALOP countries (Portuguese-speaking African countries).

In the particular case of Brazil, we try to find out if the SSC is an instrument of soft power diplomacy to improve the country's position in the international system, going in depth into its image of peaceful and philanthropic country, or on the contrary, this strategy hides economical and/or political national interests. The social-constructivist perspective that permeates this work privileges the importance of identities and common values like international relationship factors and, therefore, like variables to consider in the study of international cooperation.

In order to achieve this objective, this paper developed an econometrical analysis of the relationship between the Brazilian cooperation and exports. For this purpose, this work was significantly based on the COBRADI-IPEA Database micro data mining (obtained directly from the Diretoria de Estudos de Relaçoes Econômicas e Política Internacional -Dinte-). That base has allowed the access to Brazilian cooperation "micro" details. All this has provided a detailed and innovative analysis of different Brazil's cooperation actions in each of the regions studied. Specifically, this database has been decisive in the analysis of the volumes of cooperation offered by Brazil in the geographical areas mentioned before, also allowing the comparison with the export data of the country.

As a conclusion we show evidences that cannot support the hypothesis that the Brazilian governments cooperation seek only and exclusively economic interests. We consider that probably what it is most important to Brazil is a recognition in the international system. That is, thanks also (but not only) to the SSC's actions carried out, Brazil wants to gain (and he is achieving) recognition of their status to affirm itself as a global player.



77

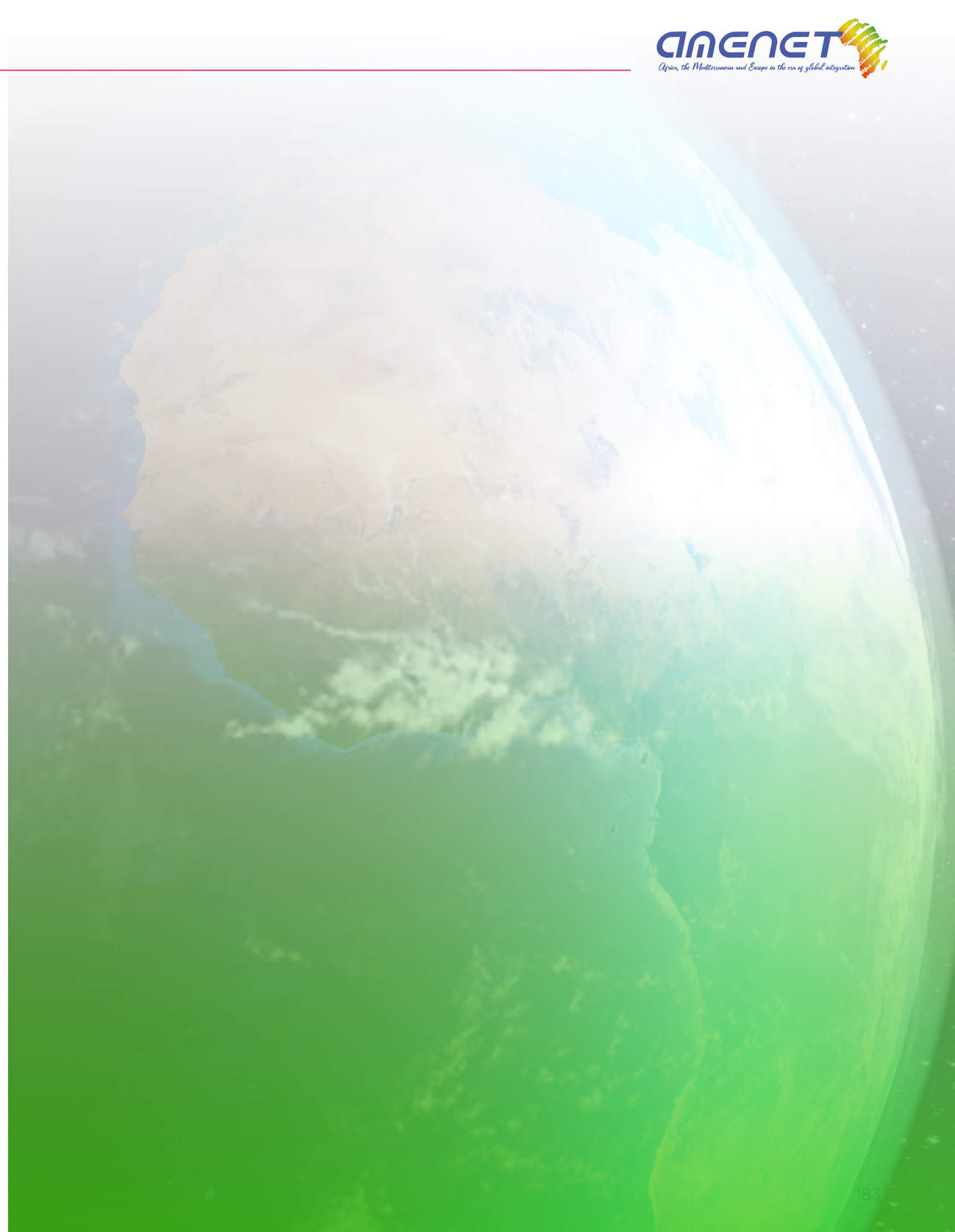
Le Maroc : un hub stratégique économique entre l'Europe et l'Afrique

Badr Bakkacha & Larbi Touhami, Université Abdelmalek Essaâdi, FSJES Tanger (Maroc)

Le Maroc est considéré comme un pays en développement qui devrait enregistrer des progrès économiques soutenus à court et moyen terme. Situé stratégiquement entre l'océan Atlantique et la mer méditerranéenne, le Royaume du Maroc est un pont efficace dans le commerce et l'investissement entre l'Europe et les pays de l'Afrique.

D'autre part le pays est devenu une plaque tournante régionale pour l'Afrique du Nord, l'Afrique de l'Ouest et l'Afrique subsaharienne dans plusieurs domaines à savoir le transport, la logistique, l'assemblage, la production et la vente.

Le Maroc veut collaborer avec tout pays désire travailler en tripartie afin de réaliser un Co-développement sous une politique gagnant-gagnant.



78

La coopération socio-économique entre l'Afrique et l'UE. Cas du Maroc

Mehdia Raissouni, Université Abdelmalek Essaâdi, ENCG Tanger (Maroc)

L'Afrique devient, ces dernières années, de plus en plus attractive en raison de ses ressources naturelles et humaines ainsi que des réformes institutionnelles introduites au nom de la "bonne gouvernance".

Ainsi, le Maroc joue un rôle édifiant dans la formation des ressources humaines africaines par le biais de la formation initiale et continue. Aussi, par le biais d'échange d'expériences avec certains pays désirant tirer profit de l'expérience marocaine en matière d'agriculture, de développement humain et d'assistance en matière d'ingénierie financière.

Plus encore, l'opération de régularisation des migrants subsahariens résidants d'une manière illégale au Maroc est un jalon supplémentaire qui vient réaffirmer la volonté du pays de rendre cette coopération Sud-Sud solidaire, efficace et agissante.

Le Maroc est engagé avec certains pays à l'instar de la France, le Japon, la Chine, les pays du Golf et d'autres institutions comme l'Union européenne ainsi que des agences de développement (PNUD...etc.) dans la mise en œuvre des projets de développement dans les pays africains. De même, les pays sous l'égide de l'ONU jouent un rôle fondamental dans la consolidation de la paix en Afrique à travers l'envoi de contingents militaires (Congo, RDC, Côte d'Ivoire, Mali et Centrafrique). Ce qui est la preuve du rôle primordial que joue le Maroc dans le renforcement de la coopération Sud-Sud et de la coopération Nord-Sud.

79

La projection géostratégique de la diplomatie économique marocaine dans son intégration régionale en Afrique : Essai d'analyse

Ahmed Iraqi, Université Abdelmalek Essaâdi, FSJES de Tanger (Maroc)

De nos jours, la dimension culturelle joue le rôle de disséminateur d'influence dans le processus diplomatique des États dans la mesure où elle emploie l'influence dans toutes ses acceptions pour faire rayonner les intérêts de l'acteur Étatique à l'étranger tout en lui assurant une visibilité internationale en concordance avec ses objectifs escomptés. C'est justement dans ce contexte marqué par l'interdépendance économique des États et la croissance exponentielle du digital et des mass médias que les États se tournent de plus en plus vers cette forme de diplomatie douce, dite soft-power pour accroître de manière subliminale et implicite leur influence sur la scène internationale à travers la projection de leurs valeurs culturelles et en les institutionnalisant comme des fondamentaux régulant les relations internationales, à l'instar du Nation Branding.

80

La diplomatie économique : Levier de développement territorial

Elhassania Aiden, Université Mohamed V, FSJES Souissi, Rabat (Maroc)
Hicham Baya, Mohamed Lhamouchi, Université Hassan II, ENCG Casablanca (Maroc)

A l'ère de la mondialisation et des enjeux économiques imposés par le nouveau contexte international, caractérisé par l'ouverture et la concurrence de plus en plus persévérante entre les Etats et les entreprises, la diplomatie économique de notre pays est appelée à concentrer davantage les efforts sur les préoccupations d'ordre territorial pour projeter l'image d'un Maroc moderne, ouvert, compétitif et attractif.

D'où la nécessité de replacer l'action diplomatique au service du développement territorial de notre pays et d'envisager sa redynamisation par l'instauration des stratégies orientées vers la promotion économique équitable de notre territoire.

Le présent travail d'analyse consiste à traiter la question de la diplomatie économique comme levier de développement territorial. Dans un premier temps, nous allons présenter le rôle et les démarches des acteurs de la diplomatie économique en matière de la promotion territoriale. La deuxième section sera consacrée à une évaluation critique des actions diplomatiques territoriales notamment sur le plan économique, en préconisant les principales recommandations requises à l'amélioration d'un environnement propice assurant la gouvernance de ces actions.

81

Diplomatie économique au Maroc : Quelle contribution des établissements et entreprises publics ?

Ahmed Belfahmi & Tahar El Qour, Université Abdelmalek Essaâdi, ENCG Tanger (Maroc)

L'objectif de cette recherche est de vérifier dans quelle mesure les interventions, en matière de diplomatie économique au Maroc, des établissements et entreprises publics (EEP) qui constituent des acteurs clés dans la dynamique économique et sociale du pays, contribuent au développement et à l'efficacité de la diplomatie économique du pays notamment en Afrique. A cet égard, la revue de littérature confirme le poids de plus en plus important des entreprises et des autres acteurs autres que l'Etat dans le domaine de la diplomatie économique. Elle fait ressortir également que le contenu, le mode opératoire et les approches de la diplomatie économique ont connu des évolutions considérables en relation avec la mondialisation et la globalisation.

Compte tenu du caractère exploratoire du thème (Groulx 1998), peu étudié au Maroc, la recherche qui nécessite une approche davantage inductive que déductive (Grawitz 2001), sera menée selon une méthode qualitative par étude de cas. Les études de cas concernent des EEP disposant d'engagements et d'intérêts à l'étranger et en particulier en Afrique. Une méthodologie qualitative a permis le recueil des données par entretiens semi-directifs, puis le codage et l'exploitation des termes de discours. L'objectif est de confronter les modes d'intervention des EEP avec les types déterminés de manière théorique.

Les résultats permettent de s'assurer de la possibilité de l'intégration des interventions des EEP dans un cadre structuré et intégré de diplomatie économique, afin de développer des synergies avec les autres acteurs et de renforcer les avantages comparatifs du pays, permettant ainsi d'impacter fortement les performances globales de l'économie et d'accélérer sa transformation et de renforcer le positionnement du Mar

82

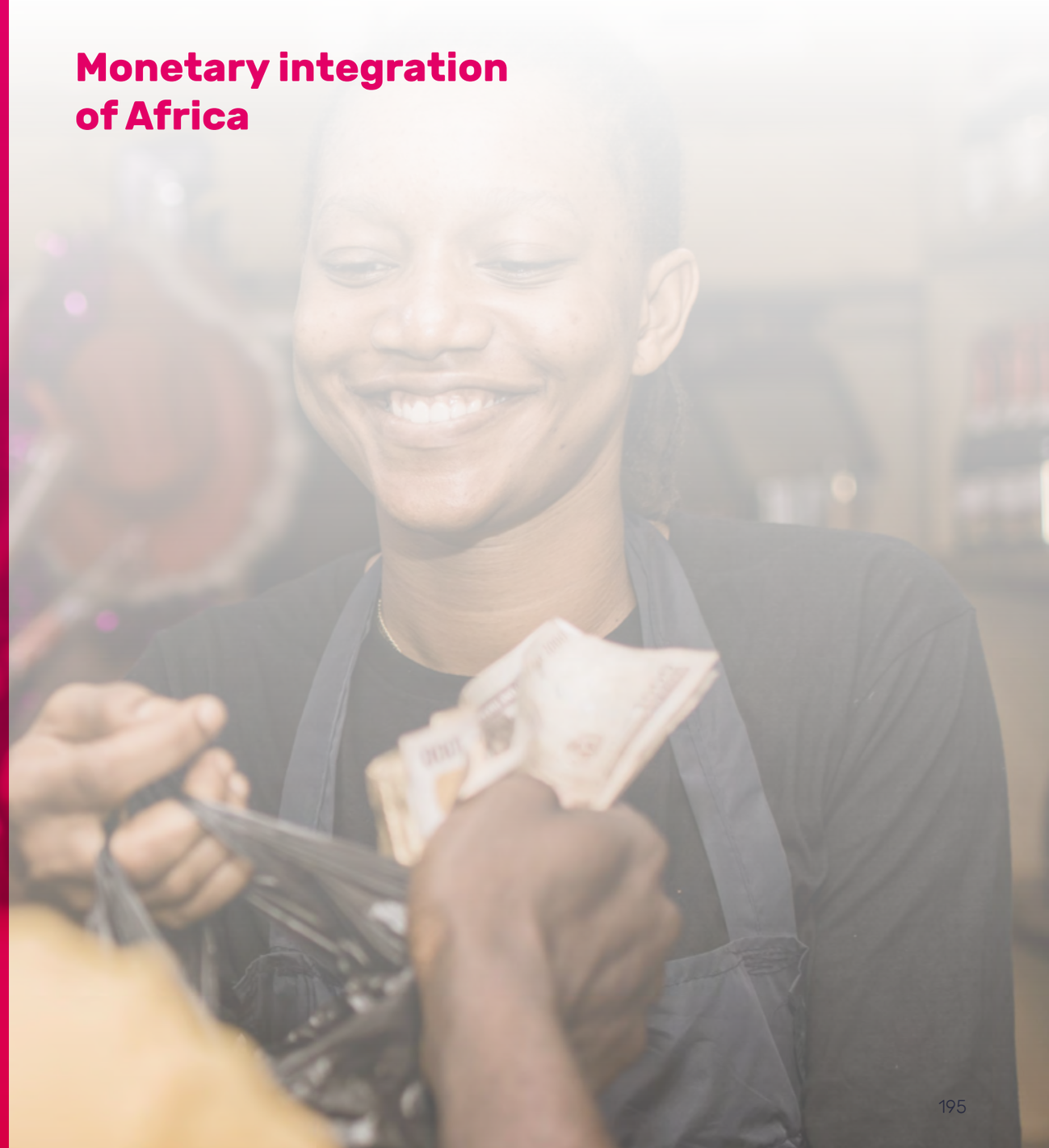
Rôle des services dans la promotion de l'image du Royaume : cas des services bancaires et d'assurance

Sarah Ennmer, Université Abdelmalek Essaâdi, ENCG de Tanger (Maroc)

L'objet de cet article est de mettre en lumière l'impact inversé de l'effet « Country of Origin ». L'image de marque d'un pays peut être transmise à travers plusieurs piliers économiques. Pour ce travail de recherche scientifique, nous avons choisi de traiter la liaison entre le produit ou le service local et le country branding pour le cas du Royaume du Maroc en nous appuyant sur un service fortement exporté chez nos confrères subsahariens : Le service bancaire.
Il s'agit ainsi de traiter, mais au sens inverse, l'effet Country-of-origin (COO) afin de déterminer les tenants de cette liaison et de mettre au point des solutions permettant d'affecter positivement l'image du royaume à travers son produit et son service à l'étranger.
Ce travail de terrain permet de suivre l'évolution du concept de "la diplomatie économique" pour le cas de mon pays, le Maroc. En théorie, "la diplomatie économique marocaine" revient souvent sur plusieurs articles et discours, sans pour autant être appuyée par des actions proprement réfléchies à l'image de plusieurs pays ayant une diplomatie économique confirmée tels que la France ou l'Allemagne, les Etats Unis ou encore le Japon. Soulignons que l'ère actuelle oblige tous les pays, mais surtout ceux étant en voie de développement, à concentrer leurs efforts sur la promotion de leur image à l'international. Il s'agit, à mon sens, de l'occasion propice d'observer le croisement entre les actions politiques et économiques du Maroc et d'analyser leur convergence vers la diplomatie économique, et ce en passant principalement par le produit local et l'image qu'il transpose chez le consommateur étranger.

Workshop 11

Monetary integration of Africa



83

L'impact de la coopération monétaire régionale sur l'intégration économique de l'Afrique : le cas de l'Union Economique et Monétaire Ouest Africaine (UEMOA)

Abdelhamid Boulaksili, Mhamed Hamiche, Abdelfattah Lahiala, Université Abdelmalek Essaâdi (Maroc)
Hassane Zouiri, Yousra El Hajel, Université Mohammed V, FSJES Agdal (Maroc)

Si l'objectif de la coopération monétaire est de renforcer la solidarité régionale et de favoriser le commerce intrarégional, la principale question est de savoir quel est l'effet de ces unions monétaires sur l'intégration économique de l'Afrique ?

L'Afrique doit s'unir pour renforcer sa présence sur la sphère internationale et répondre aux exigences et aux besoins de ses populations en instaurant des politiques solidaires en vue d'une redistribution des richesses de la croissance.

Par ailleurs, la régionalisation accrue des échanges communautaires aussi bien que la concurrence acharnée entre les grands pays africains plaident en faveur de l'élimination de toute variation des taux de change, c'est-à-dire en faveur de la coopération monétaire régionale.

En effet, l'instauration de la monnaie unique permettra de parachever l'intégration économique de l'Afrique en supprimant les distorsions de concurrence dues au change, qui faussent et déstabilisent encore les flux commerciaux entre les pays du continent.

Dorénavant, l'objectif de ce papier est de mesurer l'impact de l'union monétaire en vigueur dans les pays de l'UEMOA sur les flux commerciaux. Autrement-dit, est-ce-que l'appartenance à l'UEMOA exerce un effet positif sur les flux des échanges commerciaux au sein des pays de l'union ?

84

Intégration monétaire dans la SADC

Franck Dunda, Institut Congolais de Recherche en Développement et Etudes Stratégiques (RD Congo)

L'avènement d'une monnaie unique et d'une Banque Centrale dans la SADC à l'horizon 2018, c'est ce qu'attendaient les dirigeants des pays membres de cette communauté dans le but de relever les défis de la mondialisation. C'est dans cette perspective que bon nombre de pays porte l'intérêt à l'endroit des regroupements économiques et monétaires. Dans la présente étude, il a été question d'évaluer d'un point de vue purement économique, l'opportunité d'une monnaie unique au sein de la SADC. Pour se faire, deux questions majeures ont été au centre de nos investigations notamment : l'identification des contraintes à relever avant l'unification monétaire et l'opportunité d'une monnaie unique au sein de la SADC.

Ceci étant, une hypothèse à été posée notamment : les trajectoires différentes des pays candidats à l'union monétaire de la SADC ne forment pas encore une Zone Monétaire Optimale (ZMO); toutes choses égales par ailleurs.

Après investigation, les résultats ne plaident pas en faveur d'une union monétaire dans la configuration actuelle de la SADC; suite à l'hétérogénéité des trajectoires des cycles économiques que connaissent la majeure partie des pays membres de cette communauté économique qui du reste illustrent les différences en termes des structures productives et/ou la présence des facteurs hétérogènes à la base de ces évolutions. Ces éléments sont perçus comme les contraintes pouvant déstabiliser davantage la conjoncture économiques des pays en cas d'une politique monétaire commune. Au fait, sur 169 corrélations réfléchies, 50 seulement se sont révélées significatives au seuil d'erreur de 5%. Cependant, elles restent majoritairement faibles sauf celles entre l'Angola avec l'Afrique du Sud, la RD. Congo et la Tanzanie. Quoique cela, il ressort des chiffres que quelques pays peuvent être regroupés en fonction de leurs (a)symétries des cycles économiques.

Ainsi, la première catégorie recense essentiellement les pays susceptibles de former le centre de l'union monétaire en raison de leur convergence économique de moyen terme. Parmi ces pays nous avons : l'Afrique du Sud, l'Angola, la RD. Congo et la Tanzanie. Il apparait qu'en plus de la synchronisation de leurs cycles économiques, ces pays se caractérisent également par un poids géographique et démographique non négligeables.

La deuxième catégorie par contre regroupe la Zambie et le Botswana sur base de la convergence de leurs cycles économiques.

Enfin, la troisième catégorie distingue les pays non classés dans l'un ou l'autre groupe il s'agit de : Malawi, Ile Maurice, Lesotho, Madagascar, Mozambique, Seychelles et Swaziland que nous pouvons considérer comme étant les pays périphériques de la zone.

Il sied de signaler que malgré la communautarisation de la politique monétaire au sein de la Zone Monétaire Commune, les cycles économiques des différents pays membres de la dite communauté restent asynchrones. Cette situation cependant ne constitue jusque-là, aucun obstacle quant à la conduite de la politique monétaire commune. Deux raisons peuvent justifier cela. En premier lieu, la présence des structures productives et d'exportation presque complémentaires et diversifiées que jouissent ces économies. En second lieu, la dominance des chocs de demande par rapport à ceux de l'offre rendant ainsi la politique monétaire commune efficace.

Dans cet ordre d'idées, les gouvernements des états membres de la SADC ont deux options s'ils tiennent à l'unification monétaire. Ils ont soit, la possibilité d'ouvrir la Zone Monétaire Commune à d'autres partenaires monétaires (la RD. Congo, l'Angola et la Tanzanie) dont les cycles économiques sont symétriques à celui de l'Afrique du Sud. Soit, ils ont la latitude de regrouper simplement l'Afrique du sud, l'Angola, la RD. Congo et la Tanzanie.

De cette réflexion il découle que, seule l'idée d'un élargissement sélectif de la Zone Monétaire Commune à quelques pays membres semble être logique car, une union monétaire composée de l'Afrique du sud, de l'Angola, de la RD. Congo et de la Tanzanie, conditionnerait la dislocation de la CMA, considérée jusque-là comme le centre de l'union monétaire à venir. Notons que même si cela advenait, cet élargissement doit s'opérer progressivement.

85

L'Intégration Monétaire au sein de la CEDEAO : Opportunités et Défis pour le Maroc

Cherqaoui Mariam, Université Ibn Tofail, ENCG Kénitre (Maroc)

L'intégration monétaire régionale constitue un objectif principal des efforts de développement économique des pays africains.

Pour l'Afrique occidentale, l'idée de création d'une union monétaire s'est rapidement imposée dans les différents pays comme préoccupation principale de la période post-coloniale.

C'est ainsi que les pays francophones de la région ont créé, en 1962, l'Union Monétaire Ouest Africaine (UMOA) avec une monnaie unique le Franc CFA administrée par la Banque Centrale des Etats d'Afrique de l'Ouest (BCEAO).

Les pays de l'Afrique de l'Ouest restant, tout en continuant d'utiliser leurs monnaies nationales, s'inscriront dans une logique d'intégration monétaire dès 1975, date de leur adhésion à la Communauté Economique des Etats d'Afrique de l'Ouest (CEDEAO).

L'objectif de cette communication est justement de mettre en évidence les opportunités et les défis pour le Maroc des efforts d'intégration monétaire menés par la CEDEAO, communauté économique de référence au niveau de l'Afrique de l'Ouest.

Ce sujet prend toute son importance au vu du récent retour du Maroc au sein de l'Union Africaine en janvier 2017 et - de manière quasi-concomitante-sa demande officielle d'adhésion à la CEDEAO.

Pour répondre à cette problématique, nous allons dans un premier temps, confronter les avancées juridiques et politiques du projet d'intégration monétaire de la CEDEAO avec les données macro-économiques sur l'intégration financière et monétaire des pays membres.

Dans un deuxième temps, nous allons mettre en évidence les opportunités et les défis pour le Maroc de la création d'une zone monétaire unifiée en s'appuyant d'une part sur les travaux liés à la théorie des Zones Monétaires Optimales (ZMO) et d'autre part, sur notre connaissance des spécificités du système monétaire et financier marocain.

86

Internationalisation des banques marocaines et l'intégration économique africaine : Cas du secteur bancaire en Afrique

Abdelbar Ejbari, Université Abdelmalek Essaâdi, FP-Larache (Maroc)

Les banques marocaines ont démontré, ces dernières années, leur capacité à développer leurs activités et à trouver les relais de croissance nécessaires pour pérenniser leurs revenus. Un important effort de déploiement à l'international a été, en effet, entrepris par les principaux établissements, notamment en direction du Maghreb et de l'Afrique Centrale et de l'Ouest. Cette stratégie vise à assurer une plus grande proximité avec les MRE, un accompagnement efficient des opérateurs économiques et à répertorier les projets d'investissement les plus intéressants sur le continent et du commerce Sud-Sud. Elle vise à offrir plus de visibilité à une coopération Sud-Sud.

Ce vaste mouvement d'internationalisation des banques marocaines conjugué à des vagues opérations de concentration sur le marché domestique où celui du marché externe ne passe sans poser des interrogations au niveau de l'intégration économique sociale et financière.

Le retard pris par les pays de l'Afrique s'explique surtout par le manque de compétitivité et de diversification. Dès lors, les réformes à mettre en œuvre visent : la suppression progressive des barrières aux IDE, l'amélioration du climat des affaires en encourageant la concurrence, en luttant contre les situations de rente et en favorisant la transparence, la lutte contre les problèmes récurrents de gouvernance (corruption, pouvoir discrétionnaire, application irrégulière des politiques) et la promotion d'une économie du savoir.

L'internationalisation des banques marocaine en Afrique est un pas en avant vers l'intégration Maroc-Africaine et un catalyseur pour la création d'un espace économique porteur de bien être Les dernières théories de l'intégration mettent l'accent sur ce qu'on appelle l'intégration par projet et qui consiste à coopérer dans la création de grand projet qui pourraient se traduire par une croissance externe génératrice de bien être pour les populations des partenaires , cette piste de recherche mérite une attention particulière dans la mesure où elle met l'accent sur la corrélation entre l'internationalisation bancaire et l'intégration économique africaine.

87

Evaluation de l'inclusion financière en Afrique

Mamady Magassouba, Elhadj Namory Keita, ilyes Boumahdi, Institut National de Statistique et d'Economie Appliquée, Rabat (Maroc)

L'inclusion financière revêt un intérêt particulier dans le modèle de développement des pays émergeant. Il en va de même pour l'Afrique qui essaye d'enclencher un virage vertueux dans ce sens. En se basant sur les données de la Banque mondiale FINDEX, notre étude essaye de relever les raisons derrières les faibles taux d'inclusion financières enregistrés en Afrique, de mettre en évidence une typologie des pays africains en termes d'inclusion financière, de relever un éventuel phénomène spatial de l'inclusion financière en Afrique et de proposer des recommandations à même d'accroitre l'accès et l'intensité d'utilisation des services financiers. Ainsi, une approche descriptive et comparative a été faite sur quelques déterminants potentiels de l'inclusion financière en Afrique à travers des tests statistiques et un modèle logit/probit. Une analyse des composantes principales a été déployée afin de faire une classification des pays de l'Afrique et de proposer un indice synthétique permettant de mesurer leur degré d'inclusion financière et ce, pour les années 2014 et 2017. Enfin, l'économétrie spatiale a été mise en contribution pour relever d'éventuels phénomènes de diffusion ou de rétention spatiale.

Ainsi, les résultats préliminaires révèlent un lien de dépendance significatif entre les caractéristiques socioéconomiques (l'éducation, les quintiles de revenus, l'âge, l'emploi et le genre) et les principaux indicateurs de l'inclusion financière (avoir un compte dans une institution, à savoir un compte mobile, épargner et emprunter). Par ailleurs, quatre groupes ayant des comportements similaires face au phénomène d'inclusion financière ont été relevés.

Workshop 12

Security, Politics, Geostrategic and Peace

88

Opportunities and challenges to european union security

David García Cantalapiedra & Raquel Barras Tejudo, Universidad Complutense de Madrid (Spain)

Great Maghreb (North Africa and the Sahel) is one of the hot-spots in the World. After the so-called 'Arab uprisings' the region is suffering the 'perfect storm' in terms of security. The region becomes an instability focus facing threats such as the network created by ungoverned areas, terrorism, and organized crime. Particularly, the increase of extremist activity in the Sahel-Sahara since 2005 has gone hand in hand with the growth of transnational organized crime networks through the area.

The paper analyses why EU policy towards North Africa and the Sahel is still based on a conception of the region rooted in the past. In order to obtain different outputs will be necessary that the European approach change, taking into account the idiosyncrasy of the whole region: vast uncontrolled frontiers, ungoverned areas, increase of terrorist groups, the proliferation of organized criminal networks, within the youngest population in the world.

New reality in the southern neighbourhood obligates Europe to approach the region with different lens: in the North, conflicts such as Libya, uncertainty in Algeria and evolution in Egypt as well as in Tunisia neither makes the scenario at least nor stable; in the Sahel, promoting stability in Mali, face with terrorist new actors (Jama'at Nusrat al-Islam wal-Muslimin) and other groups operating in Niger, Burkina-Faso and crossover the Sahel; as well as deal with the drug traffics, with increased presence of Latin American cartels operating in West Africa and smuggling in the entire Sahara area.

Therefore, the EU must have a unified policy for the Great Maghreb (North Africa and the Sahel), because in terms of security the Sahel cannot be separated from the Maghreb. In addition, security-development approaches essentially based on a concept of human security is highly questionable to face the threat of the symbiosis between terrorism and organized crime.

89

EU counter-terrorism policy in Africa : the worrying turn from development goal to short-term military approach

Alicia Chicharro, Universidad Pública de Navarra (Spain)

The successive attacks in some of the principal cities of Europe, such as Barcelona, London or Paris, have reminded us that the terrorist phenomenon knows no border. Likewise the feeling of this threat has pushed terrorism, and concurrently national, regional, and global efforts to counter it, towards the top of the security agenda in Europe. Alongside that, the African continent has witnessed the multiplication of terrorist groups, that have causes many casualties, destabilizing the countries in which they operate in their fight for influence over particular regions. With that in mind the need for a supranational response within Europe and within Africa, and between the two continents, has never been stronger. Not only individual governments but also regional integration processes can serve as appropriate levels to tackle security issues.

According to the Global Strategy for Foreign and Security Policy, the EU has opted for increasing emphasis on domestic interests in foreign policy decision making. The risk of this decision is that the commitments to alleviate poverty and promote peace in Africa will be discarded or used as a cover to secure short-term strategic objectives. In fact, development resources are already being allocated to prevent violent extremism, to provide “train and equip” support to security actors, and to send armed forces to specific problematic areas, in which terrorist groups are gaining power.

This EU’s turn, from a reliance on its diplomatic and economic influence to a greater willingness to intervene militarily, should be met with skepticism by some African countries, principally because it means an intromission in their State sovereignty. There is clearly a need for the EU to take a leadership role in combatting terrorism. However, doing so at the expense of its more enlightened development policy, and its staunch support for democratic States, would be a serious mistake.

90

Les enjeux de l'intégration du Maghreb face aux menaces sécuritaires dans les régions du Sahel et de la Méditerranée

Mohammed Lemouden, Université Mohammed V, FSJES-Souissi, Rabat (Maroc)

La région du Maghreb revêt une importance particulière sur l'échiquier international du fait de l'intérêt qu'elle représente pour la communauté internationale aussi bien sur le plan économique et énergétique, que sécuritaire, militaire et politique. En effet, l'emplacement stratégique du Maghreb, qui lui permet de relier deux espaces totalement différents à savoir l'espace euro-méditerranéen et sahélo-saharien, implique que les Etats maghrébins ont un grand rôle à remplir pour le maintien des liens et des équilibres géopolitiques entre ces deux espaces. Bien évidemment, les dernières années ont été marquées par la montée de l'insécurité aussi bien au Sahel qu'en Méditerranée. D'une part, le terrorisme, représenté particulièrement par Al Qaïda au Maghreb Islamique (AQMI), est implanté au Sahel dans des Etats caractérisés par la fragilité et donc l'incapacité d'exercer leurs souverainetés sur leurs frontières, chose qui menace de l'extension des actes terroristes vers les zones avoisinantes notamment vers le Maghreb. D'autre part, les flux migratoires en provenance de l'Afrique subsaharienne et dont la majorité, sinon l'ensemble, est en direction de l'Europe, se retrouvent bloqués dans les pays du Maghreb du fait de la politique migratoire européenne stricte, chose qui amplifie la pression sur les Etats maghrébins et représente également un défi sécuritaire.

Cependant, face à la rapidité de la transformation des menaces et de leur accentuation, les stratégies des Etats du Maghreb semblent loin d'être coordonnées. Ces visions différentes sont en réalité le résultat d'une longue histoire d'intégration inachevée qui empêche la mise en place effective d'un dispositif régional de coopération. En effet, bien que les Etats du Maghreb aient réussi à créer un cadre institutionnel en 1989 sous le nom de l'Union du Maghreb Arabe (UMA), qui semblait adéquat pour faire face aux préoccupations géostratégiques, l'influence de cette Union reste limitée voire complètement absente. L'ensemble des stratégies des Etats du Maghreb s'inscrit dans des cadres plus larges notamment par le bais de la coopération avec l'Union Européenne -Union pour la Méditerranée (UMP), « 5+5 Défense » etc.- ou l'OTAN, Dialogue méditerranéen, ou encore des logiques bilatérales selon l'intérêt de chaque pays.

Cet article part donc de l'hypothèse selon laquelle l'intégration du Maghreb permettra de renforcer les dispositifs régionaux et sous régionaux en place, tout en permettant d'asseoir une architecture de paix et de sécurité régionale plus adéquate. Ainsi, cette étude cherche dans un premier temps à expliquer comment les dispositifs déjà en place ne sont pas suffisants pour répondre aux crises sécuritaires et que le du Maghreb est un paramètre crucial dans les stratégies sécuritaires. Suite à quoi, l'on démontre comment les Etats du Maghreb peuvent bénéficier les uns des autres dans une logique pragmatique. Pour ce faire, cet article repose sur une étude du cas du Royaume du Maroc afin d'exposer les initiatives et les avancées en termes de sécurité en vue d'élucider un exemple du rôle que peuvent remplir les pays du Maghreb. Cela étant, notre méthodologie reposera tout d'abord sur approche historique, afin de faire ressortir les causes du blocage actuels tout ne passant en revue les principales étapes de l'intégration inachevé du Maghreb. L'approche analytique est également comprise dans notre approche afin de mettre en exergue les défis sécuritaires et les lacunes des mécanismes actuels mais également en vue de prévoir les perspectives à venir pour une intégration réussie du Maghreb.

91

The long shadow of geopolitics: Renewable cooperation between Morocco and Spain

Gonzalo Escribano, Universidad de Educación a Distancia y Real Instituto Elcano (Spain)

The paper aims to analyse Spanish-Moroccan Renewable Energies (RES) geopolitics, including electricity interconnections and renewable electricity exchanges. The paper starts by conceptualising the renewal of geopolitics that implies RES deployment before focusing on the Moroccan-Spanish dimension. A second section is devoted to the general issue of bilateral electricity interconnections and RES exchanges. The paper illustrate the complexities of RES geopolitics through the following issues: 1) the debate regarding the Moroccan demand for a third electricity interconnection with Spain, which has geopolitical geo-economic and political implications (ie. connecting Ceuta and Melilla or Morocco starting to export coal-generated electricity to Spain to the chagrin of a new more RES oriented Spanish government); and 2) the ECJ ruling on the Western Sahara and its RES implications, both regarding Moroccan RES exports towards the EU and the eventual conflict between Spain, Morocco and the Saharaui people regarding the extension of the EEZ for the control of submarine mountains with strategic minerals for RES. The paper concludes that, while there is a tendency to watch RES cooperation through the lens of traditional oil & gas geopolitics, renewables offer new economic and political externalities that greatly reduce their geopolitical risks.

92

La prévention des conflits en Afrique subsaharienne à l'épreuve de la Bonne Gouvernance

Youssef Ben Ali, Université Cadi Ayyad, FSJES Marrakech (Maroc)

Avec l'avènement du capitalisme, on a assisté à un changement dans la nature des Relations Internationales. Ce bouleversement s'explique notamment par les nouvelles relations entre Etats depuis 1990, dont la sécurité individuelle est devenue la préoccupation principale des Etats que ce soit politiquement ou scientifiquement. Dans cette optique, le bien être humain occupe une place de choix dans les préoccupations sécuritaires des Etats par préférence à la sécurité étatique.

Du reste, ce chamboulement s'illustre aussi par le changement dans la nature de conflits, en devenant plus internes qu'interétatiques.

Dans ce contexte, les Etats étaient dans la nécessité de prévenir les conflits armés, ce qui leur exigent de garantir un minimum de sécurité individuelle de leurs citoyens. La prévention des conflits a commencé à prendre un nouvel élan dont la prise des mesures à long terme demeure primordiale, et qui relève de la politique, de l'économie et de la gestion étatique.

Dans le même ordre d'idées, la gouvernance est devenue une préoccupation majeure tant pour les leaders que pour les opinions publiques de l'Afrique subsaharienne. C'est également une priorité de l'agenda international pour le développement et l'atteinte des Objectifs du Millénaire pour le Développement (OMD).

La "bonne gouvernance", la démocratie et le respect des droits de l'Homme ainsi que la paix et la sécurité sont indissociables et se renforcent mutuellement. Ceux-ci dépendent, dans une large mesure, de la volonté politique et de la capacité des Etats et des institutions publiques à mettre en œuvre des politiques publiques axées sur l'Etat de droit, la protection des droits de l'Homme, la gouvernance démocratique, l'éradication de la pauvreté, la promotion du développement durable et qui sont des défis majeurs auxquels l'Afrique subsaharienne est confrontée.

L'objectif de cette étude est d'analyser le rôle que peut jouer la "bonne gouvernance" dans la prévention des conflits en Afrique subsaharienne. Pour ce faire, nous adopterons l'approche de l'analyse des politiques publiques et l'approche d'une comparaison intégrée.

UAM
Universidad Autónoma de Madrid

جامعة عبد المالك السعدي
Université Abdelmalek Essaadi

ENCG Tanger

JEAN MONNET ACTIVITIES
30 YEARS OF EXCELLENCE IN EU STUDIES
Erasmus +

Co-funded by the Erasmus+ Programme of the European Union

https://www.amenet.eu/